Содержание

Новости 4

Наука и практика

Как сделать инвестиции в науку прибыльными?
В. Жемчугов, А. Шепелин 10

Вопросы качества

Российский рынок двигается в правильном направлении - постоянно повышаются требования клиентов к упаковке.
Интервью господина Рудигера Вагнера 13

Рынок и конъюнктура

Анализ результатов мониторинга ассортимента и цен на ЖНВЛП за май 2017 года 16

Эксперты: рынок онлайн-продаж лекарств в РФ после легализации может вырасти в 1,5 раза 17

Фармсодружество

Новости 18

Новости АРФП 25

Новости компаний-членов АРФП

АКРИХИН 44
АстраЗенека 45
Ново Нордиск 48
НПО Петровакс Фарм 53
НТФФ ПОЛИСАН 60
STADA 65
ЭКОлаб 70

Новости отрасли

Регулярное оздоровление в санаториях уменьшает риск обострения хронических заболеваний в 4 раза 72

Минпромторг России обозначил основные законодательные инициативы в фармацевтической отрасли 76

Итоги VI Форума фармацевтической упаковки "ФАРМАПАК" 77

«Платиновая унция-2016»: церемония награждения 81

В Государственной Думе прошла выставка достижений фармацевтической, медицинской промышленности и реабилитационной индустрии 85

Минпромторг заявил, что первые СПИКи будут подписаны в ближайшие два месяца 88

Международное сотрудничество

Новости 90

Карьера в области фармпроизводства 94

Кроссворд 95

АССОЦИАЦИЯ РОССИЙСКИХ ФАРМАЦЕВТИЧЕСКИХ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ
НА БЛАГО ЗДОРОВЬЯ РОССИЯН

Уважаемые партнеры, дорогие друзья!

Примите самые искренние поздравления

с Днем медицинского работника!

Профессия врача – одна из самых благородных, гуманных и необходимых профессий на земле. Она требует не только глубоких знаний, невероятной ответственности, высочайшего мастерства, но и особых нравственных качеств: милосердия, чуткости, способности разделить чужие боль и страдание.

Огромное Вам спасибо за то, что ежедневно, ежечасно, днем и ночью, в праздники и в будни Вы выполняете свою благородную миссию.

От всей души желаем Вам крепкого здоровья, успехов в работе, счастья, благополучия и отличного настроения.

Генеральный директор АРФП *В.А. Дмитриев*

Международная выставка оборудования, сырья
и технологий для фармацевтического производства

International exhibition of equipment, raw materials
and technologies for pharmaceutical production

pharmtech
& ingredients

Организатор
Группа компаний ITE
+7 (499) 750-08-28
pharmtech@ite-expo.ru

pharmtech-expo.ru

В разработку образовательных программ в фармации за три года государством вложено около 150 млн. рублей

Государство уделяет вопросам подготовки кадров для фармацевтической отрасли активное внимание и вкладывает средства в разработку образовательных программ. Об этом сообщил замглавы Минпромторга Сергей Цыб.

По словам Сергея Цыба, развитие фармацевтической и медицинской промышленности предполагает привлечение большого числа новых специалистов, поэтому вопрос профильного образования – в числе приоритетных. Государство вкладывает средства в разработку образовательных программ и модулей для вузов и средних специальных учреждений.

«За последние три года только в рамках этого мероприятия государство направило около 150 млн рублей. Мы выполнили около 20 проектов. За последние 3 года разработано 8 программ среднего профессионального образования, 25 – высшего образования и 23 – дополнительного профессионального образования. По разработанным образовательным программам осуществлялась подготовка, переподготовка и повышение квалификации более 4 тыс. человек, из них более 3 тыс. – по программам дополнительного образования», – такие цифры привел Сергей Цыб.

Источник: http://pharmpersonal.ru

На каких специалистов в фарминдустрии наибольший спрос

По данным исследования кадрового агентства «КАУС-Медицина», в 2017 году в Топ 5 наиболее востребованных позиций на фармрынке труда входят: провизор/фармацевт, менеджер по продажам, менеджер по продукту, медицинский представитель, менеджер по клиническим исследованиям.

Лидеры списка – провизоры/фармацевты, удерживают первенство по количеству вакансий не первый год. В 2016 г. зарплаты этих специалистов снизились. Однако с января 2017 г. наблюдается рост. По данным на начало 2 квартала 2017 г., уровень зарплатных предложений для провизоров/фармацевтов составил в среднем 42 тыс. – 57 тыс. рублей. В сравнении с началом 1 квартала 2017 г. зарплаты в среднем диапазоне подросли примерно на 1 тыс. рублей.

Средний уровень вознаграждений менеджеров по продажам колеблется в диапазоне от 61 – 82 тыс. рублей.

Менеджеры по продукту получают в среднем 87 тыс. - 117 тыс. рублей.

Вилка зарплат медпредставителей довольно большая: от минимума в 50 тыс. рублей в минимальном диапазоне зарплатных предложений до максимума в 130 тыс. в повышенном, при среднерыночной цене этих специалистов в 73 тыс. рублей.

Среднерыночная стоимость менеджеров по клиническим исследованиям – около 135 тыс. рублей.

Ведущий консультант по подбору персонала «КАУС – Медицина» Наталья Смирнова, комментируя данные исследования, отмечает, что, несмотря на высокую конкуренцию за квалифицированные кадры, ряд игроков фармрынка договаривается между собой об эмбарго на переманивание сотрудников. Часто такая договоренность осуществляется между партнерами по бизнесу. Например, компания-производитель фармпрепаратов и компания дистрибутор берут на себя обязательство не хантить друг у друга кадры. Компании, вовлеченные в общие бизнес-проекты, также стараются не переманивать друг у друга сотрудников. Как правило, подобная практика осуществляется на базе устной договоренности. Некоторые работодатели, сотрудничая с кадровыми агентствами, присылают им список компаний, откуда нельзя переманивать кадры.

Наталья Маскина
Источник: http://pharmpersonal.ru

За год экспорт российских лекарств увеличился на 6,3%

Анализ экспорта готовых лекарственных средств показал, что основными покупателями российских медикаментов остаются страны постсоветского пространства. Однако взятый правительством РФ курс на приведение производства лекарственных средств к международным стандартам поспособствовал началу освоения европейских рынков и региона Латинской Америки. При этом объем экспорта лекарственных средств из России увеличился в 2016 г. на 6,3% (в натуральном выражении), подсчитали эксперты Remedium.

На протяжении последних 3 лет наблюдалась незначительная отрицательная динамика экспорта в денежном выражении. Однако в 2016 г. сложилась более благоприятная ситуация: общий объем экспорта готовых лекарственных средств (ГЛС) составил 305 млн долларов, и это менее чем на 1% ниже показателя предшествующего года, тогда как в 2015 г. падение достигало 6%. Рост экспорта в натуральном выражении в 2016 г. составил 6,3%.

В 2016 г. 48,5% всего экспорта приходилось на Украину (32,3%) и Узбекистан (16,2%). Значительный рост объема экспорта на Украину связан в первую очередь с крупными поставками медикаментов на территорию Донбасса и Луганской области. Традиционно лидерами поставок на Украину являются компании-импортеры «Нижфарм Украина» ОАО (16,7%) и «Метрополия» ООО (15,7%).

Несмотря на сокращение объема поставок в Узбекистан более чем на 22%, страна сохранила вторую позицию в рейтинге. В 2016 г. 22% всего экспорта в Узбекистан составляли препараты компаний «Биотэк» и «Материа Медика». Законодательные изменения в Таджикистане отразились и на объемах импорта медикаментов в страну. В частности, экспорт из РФ по итогам 2016 г. снизился на 9%.

Стоит обратить внимание на значительный рост экспорта в Литву – более чем на 40%, что обусловлено увеличением поставок из РФ антибактериальных препаратов для системного использования.

Источник: http://www.remedium.ru

В Тульской области появится завод по производству первичной упаковки для фармацевтической промышленности

3 июня заместитель Губернатора Тульской области Вячеслав Федорищев и генеральный директор компании «Презент упаковка» Валентин Масленников подписали соглашение о сотрудничестве.

Предметом соглашения являются намерения по сотрудничеству при реализации на территории Тульской области инвестиционного проекта по строительству предприятия по производству первичной упаковки для фармацевтической промышленности.

В инвестиционный проект предполагается вложение средств инвестора в размере 300 млн рублей и создание 45 новых рабочих мест. Реализация проекта позволит создать инновационное производство упаковочных материалов для фармацевтической продукции. Планируется сотрудничество с крупнейшими в мире производителями фармацевтической продукции.

Вячеслав Федорищев сообщил, что продукция компании «Презент упаковка» много лет востребована у крупнейших производителей продуктов питания, включая мировых лидеров в этой сфере.

«Сегодня мы даем официальный старт реализации нового проекта компании. Правительство Тульской области готово обеспечить компании всестороннюю поддержку для успешной реализации нового инвестиционного проекта компании в нашем регионе», - подчеркнул заместитель Губернатора.

Источник: https://www.tularegion.ru

Калуга планирует подтвердить статус одного из лучших фармкластеров Европы

На данный момент в фармкластер входит 63 компании, в числе которых ряд мировых брендов в области фармацевтики, уточнил глава региона

САНКТ-ПЕТЕРБУРГ, 3 июня. /ТАСС/. Калужская область в этом году планирует подтвердить свой статус одного из лучших фармацевтических кластеров Европы, сообщил в субботу глава региона Анатолий Артамонов на сессии "Как России попасть в рейтинг инвестиционно-привлекательных стран" в рамках Петербургского международного экономического форума (ПМЭФ). Артамонов отметил, что удержаться в лидерах регион рассчитывает за счет усиленной поддержки фармбизнеса со стороны региональных властей.

"Мы создали фармацевтический кластер, который признан одним из лучших в Европе. Регион - обладатель серебряной медали от Европейского секретариата кластерного анализа (создан в 2009 году для создания кластеров мирового класса по всему Европейскому Союзу в рамках программы конкурентоспособности и инноваций, Европейской инициативы по повышению кластерной способности - прим. ТАСС), который подтверждает высочайший уровень системы управления кластером и соответствие результатов его деятельности ведущим мировым практикам. В этом году мы планируем подтвердить свой статус одного из лучших европейских фармкластеров", - сказал Артамонов.

По его словам, в Калужской области работает инжиниринговый центр, который помогает развивать фармбизнес в регионе. "На данный момент в фармкластер входит 63 компании, в числе которых ряд мировых брендов в области фармацевтики", - сказал губернатор.

Кластер "Фармацевтика, биотехнологии и биомедицина" Калужской области был сформирован в 2011 году и в марте 2012 года был юридически оформлен в виде Некоммерческого партнерства "Калужский фармацевтический кластер". Отраслевая специализация кластера - проведение доклинических и клинических исследований, разработка, синтез и внедрение в производство фармацевтических субстанций и радиофармпрепаратов, промышленное производство готовых лекарственных средств (ГЛС) и фармацевтических субстанций, инфузионных растворов и парентерального питания.

Источник: http://tass.ru

Минздрав планирует ограничить использование антибиотиков

Минздрав России разработал Стратегию предупреждения и преодоления устойчивости микроорганизмов к лекарственным препаратам на период до 2030 года.В качестве одной из важнейших мер стратегия предусматривает разработку в 2018 году законопроекта, направленного на ограничение обращения антибиотиков.

Как следует из документа, опубликованного на портале проектов нормативных правовых актов, опасность представляет не только распространение устойчивости (резистентности) к лекарствам, но и к химическим и биологическим средствам, в том числе дезинфекционным средствам и средствам защиты растений.

В связи с этим целью стратегии «является повышение эффективности профилактики и лечения инфекционных и паразитарных болезней человека, животных и растений, снижение тяжести и длительности течения этих заболеваний, снижение смертности среди населения, гибели животных и растений, связанных с распространением устойчивости».

Как отмечают авторы стратегии, разработка новых антибиотиков по-прежнему является важнейшей задачей борьбы с инфекционными болезнями, но не может считаться главным направлением преодоления устойчивости к ним микроорганизмов. Поэтому разработка новых антибиотиков обязательно должна сопровождаться поддержкой работ по оптимизации режимов применения антибиотиков, а также разработкой альтернативных средств профилактики и терапии инфекционных заболеваний.

Согласно оценкам международных экспертов, устойчивость микроорганизмов к антибиотикам является причиной более 700 тысяч смертей ежегодно. Ожидается, что к 2050 году эта цифра увеличится до 10 млн человек.

В сентябре прошлого года ВОЗ на 71-й сессии Генеральной ассамблеи ООН призвала правительства всех стран мира разработать план борьбы с распространением устойчивости микроорганизмов к антибиотикам.

По возвращении с ассамблеи министр здравоохранения Вероника Скворцова сообщила о подготовке соответствующего плана Россией, а в январе текущего года были определены пять его основных направлений.

Источник: http://www.vademec.ru

НИИ онкологии совместно с зарубежными партнерами создаст таргетный препарат для борьбы с саркомой

Санкт-Петербургское НИИ онкологии им. Н.Н. Петрова проведет переговоры с зарубежными партнерами о разработке нового таргетного препарата – первой в мире вакцины для пациентов с саркомами мягких тканей.

Химиотерапевт НИИ онкологии Юрий Комаров на Международной конференции ASCO (Американской ассоциации клинической онкологии) в Чикаго представил совершенное им и его коллегами открытие – связь между антигеном NY-ESO-1 и выживаемостью пациентов с саркомами. Он провел предварительные встречи с зарубежными фармкомпаниями о продолжении клинических испытаний с перспективой запуска таргетного препарата.

«Ни в России, ни за рубежом до сих пор не было исследований о связи NY-ESO-1 с прогрессированием саркомы, не было известно, что он может влиять на эффективность химиотерапии, – сказал корреспонденту «Фармвестника» Юрий Комаров. – Исследователи пришли к выводу, что NY-ESO-1 – это плохой прогноз для онкологических больных. Мы изучаем эту экспрессию антигена у всех пациентов с саркомами в нашем отделении. В других центрах пока этого не делал никто».

Сообщение о разработке было представлено на конференции американских онкологов в виде стендового доклада. Автору задавали вопросы о самом маркере, его иммуногенности и вариантах воздействия на саркому.

«Считается, что этот маркер наиболее эффективен для создания иммунотерапевтических препаратов, поэтому в России и за рубежом поднимается вопрос разработки вакцин для пациентов с экспрессией NY-ESO-1, – сообщил Ю. Комаров. – У нас проведено зарегистрированное на Clinical Trials клиническое исследование по дендрито-клеточным вакцинам для пациентов с саркомами мягких тканей. На конференции к нам обратились представители компаний, которые занимаются разработкой вакцин в США. Мы договорились, что обсудим с ними перспективы. В НИИ онкологии есть отделение онкоиммунологии, в котором разрабатываются вакцины. Однако эти вакцины невозможно далеко транспортировать, мы лечим ими пациентов нашего НИИ. Чтобы расширить практику и получить возможность лечения в других странах, необходимо создать форму вакцины, устойчивую к транспортировке. Представители фармкомпаний предложат модификации нашей вакцины, чтобы появилась возможность провести исследование и в других странах. В ближайшее время мы обсудим с ними возможный формат совместной работы».

Средства на продолжение клинических исследований группа сотрудников НИИ онкологии предполагает получить в виде гранта в Сколково, чтобы начать работу с одной из фармацевтических компаний, разрабатывающих таргетные препараты. Пока ни один из российских производителей не стал партнером петербургских онкологов. Однако они планируют «застолбить» свое первенство и ориентируются прежде всего на российское финансирование, чтобы результатами планируемого многоцентрового международного исследования не воспользовались исключительно зарубежные конкуренты.

Разработки, предшествующие общепринятой клинической практике, могут продлиться в течение еще нескольких лет.

Источник: https://www.pharmvestnik.ru/

Специалисты в области синтеза субстанций могут рассчитывать на высокие зарплаты

Специалисты, занятые в сфере синтеза субстанций, разработки новых продуктов, высоко ценятся работодателями. По данным экспертов КА «Юнити», работодатели готовы предлагать профессионалам в этих областях зарплату на 30% больше.

Проанализировав ключевые темы дискуссий Российского фармацевтического форума, прошедшего в мае в Санкт-Петербурге, представители кадрового агентства выяснили, какие специализации должны стать крайне востребованными в ближайшие пять лет.

Среди наиболее востребованных: менеджеры по развитию бизнеса, по работе со стратегическими партнерами. Эксперты сходятся во мнении, что процесс слияния и поглощения, а также покупки портфелей продолжится.

«Вырастет потребность в профессионалах, хорошо знающих рынок, умеющих формировать и планировать наполнение портфеля, заключать сделки и партнёрские соглашения. Специалисты должны иметь, помимо фармацевтического или медицинского образования, также образование в области финансов, маркетинга и диплом MBA. В зависимости от стажа и управленческого опыта они претендуют на зарплату в размере 200 – 400 тысяч рублей», – поясняет Виктория Простова, руководитель практики Pharma & Medical Devices кадрового агентства Юнити.

Будут востребованы и менеджеры по анализу данных – бизнес все больше внимания уделает аналитике и её прикладным свойствам. Этот тренд привел к тому, что в 2016 году стали расти востребованность менеджеров по анализу данных. Их ключевая роль – поиск зон роста, возможностей для бизнеса через анализ разных параметров текущего состояния рынка. При этом работодатели ищут специалистов с богатым опытом анализа данных, предпочтительно в сфере фармы или FMCG, обладающих хорошими техническими знаниями, а также опытом использования специализированных программ и систем. Уровень их заработной платы – от 150 тыс. рублей.

Востребованы на рынке и менеджеры по цифровому маркетингу. «Если год назад знания и навыки в digital были одним из пунктов списка требований, то сегодня работодатели ищут узких digital-менеджеров с опытом работы с отраслевой профессиональной аудиторией и продвижения фармацевтических или FMCG-продуктов через интернет», – поясняет Виктория Простова. По ее словам, этот тренд будет усиливаться, роль экспертности контента будет повышаться, а также укрепляться связка «маркетинг – digital-продажи». Уровень заработной платы специалистов с отраслевым опытом и знанием SMO, SMM, SEO – от 150 до 250 тыс. рублей.

Менеджеры по экспорту также среди востребованных специалистов. Много было сказано на форуме и о том, что экспорт российской фармацевтической продукции должен стать одним из драйверов отечественной экономики. Уже сейчас отмечается успешная конкуренция российских компаний с локальными и международными игроками. Одними из ключевых специалистов, задействованных в реализации стратегии активного продвижения продуктов на зарубежных рынках, являются менеджеры по экспорту.

Эксперты прогнозируют и потребность в инженерах, технологах (синтез субстанций и разработка лекарственных средств). По словам экспертов КА «Юнити», если к потребностям российских компаний прибавятся запросы иностранных игроков, то дефицит специалистов еще больше обострится. Уже сейчас поиск опытного кандидата в среднем занимает около года, а уровень заработных плат растет на 20–25% ежегодно. В будущем тактика переманивания может спровоцировать рост ожиданий кандидатов. По словам рекрутеров, одним из шагов, которые предпримут работодатели, может стать возвращение профессионалов, иммигрировавших в конце 1990-х

Источник: http://pharmpersonal.ru

медима
СИБИРЬ

Выставка медицинского оборудования, инструментов и материалов

31 октября – 2 ноября 2017
Новосибирск
ул. Станционная, 104

Разделы выставки

- Медицинские изделия и расходные материалы
- Медицинское оборудование и техника
- Программное обеспечение для медицинских учреждений
- Фармацевтические препараты и БАДы

ITE
+7 (383) 363-00-63
medima@sibfair.ru

www.medimaexpo.ru

Как сделать инвестиции в науку прибыльными?

Владислав Жемчугов, доктор медицинских наук
Анатолий Шепелин, доктор биологических наук, член ТПП РФ

Невзирая на кризис, мировые инвестиции в науку неуклонно растут, в отличие от России. С 2007 по 2013 год рост расходов на науку в мире составил 30,7%, что на 10% больше роста глобального ВВП. Почти треть мировых расходов на науку берут на себя США, по пятой части у Китая и ЕС, десятую часть вносит Япония. Доля России в мировом научном бюджете в прошлом году - 1,7%, причем и она снижается: в 2008 году было 2%. Одна из главных тенденций последних лет - резкий рост негосударственных инвестиций. Сильнейший пример - SpaceX, но есть много примеров и в биотехнологиях. У нас про частные инвестиции в науку мало информации. Можно отметить ТВ репортаж о вложениях Роснефти – в Научный центр детской онкологии, гематологии и иммунологии, да и то по линии благотворительности и при стимулирующем воздействии Президента РФ. В России в 2013 году насчитывалось 440,6 тысяч научных сотрудников. По сравнению с 2007-м наша доля в мировом исследовательском сообществе снизилась с 7,3 до 5,7%, но все равно это внушительная цифра. Благодаря реформе АН РФ академиков стало в 3 раза больше, считается что это – высшая квалификация для отечественного ученого. А вот что предлагает Академия в качестве первоочередной меры для повышения отдачи от российской науки – цитата: Рекомендация 1. Определить приоритеты развития российской науки на ближайшие 5-10 лет, которые будут являться ориентиром для интеграции усилий различных научных сообществ, государства и бизнеса, а также определять приоритеты вложения максимального объема финансовых средств.

Любой интернет-поисковик в ответ на задачу поиска «Приоритеты науки» выдаст - биотехнология продуктов питания, робототехника и ИТ в целом, здоровье, экология, оборона, космос; порядок приоритетов может отличаться в зависимости от размеров, географии и народонаселения государства. Кажется удивительным, что у нас нет до сих пор такого списка приоритетов. А если он есть – зачем этот пункт включать в программу? Ответ – в отсутствии преемственности в руководстве наукой и затянувшейся реформе научных организаций. На наш взгляд насущным для академиков может стать отказ от пожизненной выплаты в связи со званием, как есть во всем мире. Это подвигнет ученых на более эффективную и прибыльную работу вопреки погоне за академическим креслом, как самоцелью. Кадровый вопрос – действительно один из первоочередных. Как привлечь молодых людей в науку – сродни гамлетовскому вопросу по значимости для будущего страны. Кроме достойной зарплаты должна быть её связь с результатами труда. Формула – от К. Маркса – деньги (зарплата) – товар (научный продукт) – деньги – в виде прибыли предприятия с достойной зарплатой ученому, создавшему товар. Прибыль предприятия формируется от продажи результатов научной деятельности в форме – лицензий, старт-апов или готовой продукции. Иллюстрация – положительный опыт фирмы доктора Г. Шипулина и ЦНИИ эпидемиологии Роспотребнадзора; или ГНЦ ПМБ, который, благодаря, во многом, личным усилиям д-ра А. Шепелина, при поддержке руководства – обеспечивает питательными средами для микробиологии почти всю страну. Есть прекрасная лаборатория ИНВИТРО, реинвестирующая не только в свое развитие, но и в науку. Но это, к сожалению, – единичные примеры. Если студент ВУЗа, в дальнейшем автор инноваций, будет знать, что сможет проверить и

реализовать свою идею и заработать на этом имидж и деньги – это лучший стимул для привлечения молодых голов в науку. Встает вопрос – а где студенты и все ученые смогли бы проверить и реализовать свои идеи? Ответ довольно давно известен - в технопарке. У нас почему-то слово «технопарк» стало почти синонимом центров торговли, где за забором территория с коммуникациями для локализации производств и торговые павильоны. Прибыль – от аренды земли и энергоресурсов, воды и т.д. Это неплохо, но для развития науки – почти пустое место. Второй распространенный вариант «технопарка» – коробки с офисными помещениями. Это тоже нужно для развития старт-апа, но гораздо нужнее готовые технологические цепочки по профильным направлениям. На них можно проверить любую идею, в нашем случае – выпустить мелкие серии ЛЮБОЙ субстанции и готовой лекарственной формы. Аналогично – для фундаментальных исследований – участки с необходимым оборудованием по направлениям – электроника, ядерная физика, компьютеры, астрофизика, биотехнология и все остальное. Непременное

условие – все подразделения технопарка должны иметь возможность и выпускать ГОТОВУЮ продукцию для продажи. Рабочие головы и руки – студенты, аспиранты, ученые и все остальные, кто имеет идеи и деньги. Реальной продукцией технопарков кроме новых технологий и молекул будут диссертации, выполненные на реальном материале, и патенты. Конструирование таких технопарков и необходимость закона о защите прав авторов изобретений мы обосновали в своей статье в «Национальных проектах», 2007, №12. с.68. Далее развили в проекте НИУ для РГМУ им Н.И. Пирогова, в составлении которого принимали активное участие. («Фармацевтическая промышленность», 2009, №1, с.84). Проект БИОТЕХНОФАРМПАРКА по инициативе тогдашнего ректора РГМУ Академика Володина Н.Н. был передан руководству обнинского технопарка, где, благодаря личной поддержке Академика А.Ф. Цыба, получил достойное развитие; а также в Новосибирск, руководству НПО «Вектор», тоже не без пользы. Проект и сейчас сохраняет актуальность, недавно в очередной раз обсуждался с руководителем технопарка Первого МГМУ имени И.М.Сеченова. Главная его идея – связь процесса подготовки профильных кадров с разработкой технологий и молекул, производством и получением прибыли от внедрения инноваций – была изложена в тезисах конференции по медицинскому и фармацевтическому образованию (Тезисы… 2012 год, февраль, Первый МГМУ имени И.М.Сеченова)

Кроме финансового и кадрового обеспечения науки – необходимо адекватное актуальным задачам современное оборудование. В нашей истории есть достойный образец решения глобальной задачи – работа по восстановлению в Советском Союзе уровня молекулярной биологии, генетики и биотехнологии – после разгрома этой области науки Трофимом Лысенко с помощниками – по постановлению партии и правительства в середине 70-х годов XX века. В короткие сроки была создана научная и производственная инфраструктура, производство всего необходимого оборудования, многих реактивов, подготовлены необходимые кадры. В результате, страна (СССР) заняла одну из лидирующих позиций в мире по вакцинам, биотехнологии, фармнауке и фармпромышленности. Как пример можно привести разработку первого отечественного генноинженерного интерферона, доведенную до аптеки. Даже в 1994 году после фактического разгрома отрасли, в одном из подмосковных институтов на основе собственного патента было создано полноценное GMP-производство инъекционных форм, продукцию которого покупала швейцарская фирма. В настоящее время в РФ существует ограниченное производство научных приборов и реактивов для медицины, биологии, биотехнологии и фармисследований. Санкции, а также падение курса рубля, конечно, подорвали импорт этих важнейших компонентов научного процесса. Наряду с закупками необходимого оборудования и реактивов на Востоке, вопреки Западу - обязательно надо создать собственное их производство, пусть на первых порах с иностранным участием. Есть опыт автопрома, во многом положительный, есть оборонная промышленность, обладающая необходимой материальной базой и кадрами.

Опыт внедрения инноваций в мире показал, что главнейшее значение для снижения рисков инвестиций в науку – имеет законодательная база и соблюдение «инновационного» законодательства. С 2009 года в России действует Федеральный закон 217-ФЗ и многочисленные законодательные и правительственные акты в его развитие. Почему же он не стал той «задвижкой», которая открыла бы поток – водопад инноваций? К примеру, в набившем оскомину упоминании США – после допущения авторов к распоряжению своей интеллектуальной собственностью – в начале 80-х годов XX века - (закон Бая-Доула, 1980г.) количество внедренных патентов выросло до 60-70% с 1-2 %. «Ложкой дегтя» в РФ для закона 217, по мнению специалистов, стало ограничение возможностей авторов в распоряжении изобретением и получении доходов от продажи прав на него. Практически материнская научная организация или ВУЗ могут исключить в любой момент автора из бенефициаров проекта, что на практике часто и происходит. К тому же многие материнские ВУЗы увидели в МИПах – малых инновационных предприятиях, как ни странно, своих конкурентов, несмотря на несопоставимые весовые категории. Государственные бюджетные бухгалтеры часто просто не понимают и не хотят понимать разницу в бухгалтерской отчетности МИП-ов и гигантских бюджетных монстров, требуя от них немыслимую отчетность – в формах и количестве, к которым бюджетные бухгалтеры привыкли. Люди инициативные, каковыми являются изобретали, имеют лидерские особенности личности, создающие им значительные трудности при общении с вышестоящим руководством и учредителями, главным из которых является материнский ВУЗ, как правило – работодатель автора разработки и руководителя МИПа. Поскольку все рычаги у руководства главного учредителя, часто автора – неудобного руководителя МИПа - заменяют на послушного, управляемого директора. МИП лишается «изюминки», фактически потенциала развития и тихо «мирно сосуществует», не развивая то, для чего предназначался. Есть и здесь положительный опыт – в Томске и регионе, где некоторые старт-апы на основе университетских МИПов стали рублевыми и даже долларовыми миллионерами, миллиардерами, подтвердив тезис о главенствующей роли руководителя региона в реализации законов, включая федеральные.

Далее – про отчетность. Государственные инвестиции часто облекаются в форму федеральных целевых программ или конкурсов Минобрнауки, некоторых других министерств и ведомств. В конкурсную документацию включают разнообразные формы, суть которых в тотальном контроле за деятельностью МИПов. И в материнских ВУЗах находятся «премудрые пескари», в страхе за мнимо понятую «честь мундира» до удушения ограничивающие деятельность МИПов. Только один пример. В одном из передовых отечественных ВУЗов курирующий МИПы заместитель руководителя по науке требовал от МИПа, созданного на основе патента на удивительно простые устройства для лечения переломов шейки бедра, ограничить свою деятельность исключительно производством этих

устройств, смехотворных по стоимости. Когда МИП самостоятельно получил лицензию на медицинскую деятельность и показал в отчете полноценное пособие - услугу, включающую металлические устройства и естественно операцию по их установке – «материал и работу» – это было расценено, как нарушение устава МИПа с негативными последствиями для руководителя МИПа и всей его деятельности. Запретили и иную деятельность (прописанную, кстати, в уставе) – редакционно-издательскую, учебно-научную, проведение конференций. К этому случаю подходит иллюстрация в виде крестьянина, стоящего на одной ноге на своем крохотном участке, из давнего учебника. Вывод простой – неоправданное ничем ограничение инициативы и деятельности МИПов сводит на нет всю работу общества и правительства по развитию инновационной деятельности, негативно влияет на подготовку кадров для развития рыночных отношений в науке и околонаучной сфере, в конечном итоге – ускоряет «утечку мозгов», тормозит развитие всей науки, уменьшает ВВП государства. Неустановленная законами отчетность в несколько инстанций также снижает мотивацию изобретателей и сотрудников МИПов. Считаем главным критерием успешности деятельности МИПа – старт-апа и ВСЕХ научных организаций – ПРИБЫЛЬ, полученную предприятием, организацией и товары, выведенные на рынок. Эти же параметры – прибыль от продажи готовых изделий, лицензий, учебных курсов, товары на рынке должны быть главенствующими при реализации федеральных целевых и иных научных программ. Часто их подменяют единичные опытные образцы, работающие только в руках автора, не пользующиеся спросом на отечественном, тем более зарубежном рынке. В качестве положительных примеров можно привести деятельность чрезвычайно прибыльного оборонно-промышленного комплекса, реинвестирующего в свое развитие, ОАО РЖД, выступающего заказчиком необходимых для развития ОАО инноваций и жестко контролирующего расходование средств, частично Роскосмос и связанные отрасли. Реинвестируемые в науку и развитие средства должны всегда и во всех случаях исключаться из налогооблагаемой базы предприятия.

Почему же фактически нет частных инвестиций? Как ни странно прозвучит – потому, что нет объектов для инвестиций. Наш значительный опыт показывает, что частники практически никогда не инвестируют в госпредприятия – так как там нет единоличного хозяина. Директор, заключающий контракт с вышестоящей организацией – по понятным причинам, человеком, отвечающим за выполнение долгосрочных инвестиционных контрактов – выступать не может, он временный. Как минимум при заключении таких контрактов требуют передачу в той или иной форме контроля над предприятием, на что государство все же иногда отвечает положительно, но в редких случаях – приватизация госсобственности. МИПы при ВУЗах и НИИ – по изложенным выше причинам – также слабо привлекают частных инвесторов. Требуются изменения в форме управления ВУЗами и НИИ – в сторону автономизации их деятельности, этот процесс, к счастью, уже идет. Фундаментальная наука – конечно, на ответственности государства. Это основа долгосрочного благополучия страны и ее развития, прочная основа университетского образования. Мы уже упоминали в статье, посвященной подготовке кадров для фармацевтической отрасли, что положительным и заслуживающим тиражирования примером является ФИЗТЕХ – МФТИ – с кафедрами, базирующимися в академических профильных НИИ. («Фармацевтическая промышленность», 2008, № 2 (март-апрель).

Заказчиками инноваций в мире выступает промышленность, бизнес стремящийся конкурировать за первенство в своей области. В нашей стране исторически сложилось приоритетное развитие нефтяной и газовой отраслей, энергетики в целом; инвестиции в другие отрасли сильно вторичны. Кризис заставил в некоторой степени сменить вектор развития в сторону высокотехнологичной продукции, можно надеяться, что увеличится доля частных инвестиций в собственную науку. До сих пор же к нашей науке нет большого доверия, во многом для этого есть основания, описанные выше. Даже прагматичный «суперменеджер», глава РОСНАНО А. Чубайс считает, что производство у нас «противостоит науке» – как в интермедии А.Райкина, когда директор завода, обращаясь к молодым специалистам говорит: «Забудьте индукцию и дедукцию – давайте продукцию». В реальности частный бизнес, по словам одного аналитика, «сидит на чемоданах» - вывозя капиталы за рубеж, вместо инвестиций в свою страну. Улучшение инвестиционного климата признано руководством одной из главнейших задач развития государства, с чем нельзя не согласиться.

Российский рынок двигается в правильном направлении - постоянно повышаются требования клиентов к упаковке

Интервью господина Рудигера Вагнера, регионального директора по продажам Бизнес Направления «Фармацевтические Системы SCHOTT AG» журналу «Фармацевтическая Промышленность».

Господин Вагнер, недавно завод компании SCHOTT в Заволжье отпраздновал 5-летний юбилей, от всей души поздравляем компанию и Вас лично с этим знаменательным событием! Какими достижениями завода Вы особенно гордитесь?

Завод в Заволжье – результат кропотливой многолетней работы. Мы с самого начала верили, что строительство такого завода на территории — России - это правильный шаг по многим причинам. Во-первых, рынок очень большой и динамичный, так что присутствовать на нём крайне необходимо. Во-вторых, присутствие завода поможет развитию фармацевтической промышленности в Российской Федерации.

За пять лет команда завода доказала, что качество продукции и предоставляемый сервис – ключевые факторы для привлечения новых клиентов и сохранения уже имеющихся. Начинали мы в составе 25 сотрудников и 7 машин, сейчас же на заводе трудоустроено свыше 150 человек. Объемы производства превышают 500 млн единиц, что, несомненно, является явным показателем того развития, которое возможно только благодаря мотивированным сотрудникам.

5 лет – это достаточно большой срок на рынке, позволяющий делать какие-то выводы о тенденциях его развития. В каком направлении, на Ваш взгляд, развивается рынок фармацевтической упаковки в России? Удается ли компании SCHOTT «быть в тренде»?

Российский фармацевтический рынок уже много лет является ключевым и стратегическим для нашей компании. Я считаю, что с 2010 года рынок начал двигаться в правильном направлении: были четкие стремления выйти на международный рынок. Появились сотрудничества между российскими и европейскими фармацевтическими компаниями. Именно повышение требований, и появление все более современных препаратов ведет к диверсификации рынка фармацевтических первичных упаковок. Мы видим, что повышаются требования клиентов к качеству упаковки именно с косметической точки зрения, набирают популярность упаковочные решения для чувствительных препаратов. Думаю, что эти два тренда будут основными для рынка в ближайшие пару лет. Компания SCHOTT готова ответить на потребности рынка и пожелания клиентов.

Недавно компания SCHOTT сообщила о планах по расширению производства – расскажите, в каком направлении планируется развивать работу завода? Появятся ли какие-то новые направления деятельность, или речь идет об увеличении существующих мощностей?

Расширение - это всегда сложный вопрос, особенно на развивающихся рынках. Благодаря глобальной производственной сети, мы можем выполнять заказы не только для российского рынка, но также и для заводов SCHOTT из других стран (например, Венгрия), продолжая развивать собственные возможности в России.

Осенью на выставке «Pharmtech&Ingredients» Вы рассказывали про различные преимущества материалов для предварительно наполненных щприцов - стекло и полимер. Расскажите, на что стоит обратить внимание при выборе того или иного материала для шприцов разных сфер применения?

Выбор между стеклом и полимером – вопрос для фармацевтических производителей один из бурных в обсуждении, поскольку популярность предварительно наполненных шприцов (PFS) продолжает возрастать, и компаниям необходимо разрабатывать не только эффективный препарат, но и рациональную безопасную систему для его введения. Каждый из этих материалов имеет свои сильные и слабые стороны, поэтому однозначно ответить невозможно.

Фото предоставлено журналом «Фармацевтическая отрасль»

Стеклянные шприцы составляют приблизительно 95 % всех предварительно наполненных шприцев, и нам привычно видеть стекло в качестве упаковки. Объясняется это тем, что стекло - распространенный материал, его не бывает в дефиците, а также стекло легко совмещается с различными автоматическими машинами розлива и с ним удобно работать с нормативно-правовой точки зрения. С другой стороны, этот материал больше подвержен повреждению и может быть несовместим с некоторыми безыгольными люэровскими устройствами доступа (NLADs).

В последние годы все большую популярность приобретают полимерные предварительно наполненные

шприцы. Во многих случаях они лучше стеклянных шприцов отвечают нормативным требованиям. Полимер обеспечивает лучшую гибкость конструкции и устойчивость к повреждениям на всей стоимостной цепи – от создания до эксплуатации.

Однако полимер, как и стекло, имеет свои недостатки. Полимер по сравнению со стеклом обладает значительно меньшими барьерными свойствами по отношению к кислороду и газам, что повышает вероятность взаимодействия с препаратами, чувствительными к кислороду. При неправильном обращении на этом материале легко образуются царапины. Во время процесса стерилизации полимер может помутнеть или изменить свой цвет.

Перед принятием решения об использовании стекла или полимера в качестве материала для упаковки жидкого лекарственного средства разработчикам лекарственных средств необходимо оценить все потребности пользователей с точки зрения функциональности, безопасности и удобства. В конечном счете, решающее значение при выборе правильного варианта имеет понимание потребностей конечного потребителя.

С какими локальными компаниями в РФ SCHOTT удалось построить наиболее плодотворные партнерские отношения? Есть ли у Вас клиенты, которые работают с компанией SCHOTT с момента открытия офиса компании в России?

За последние несколько лет компания SCHOTT серьёзно расширила географию присутствия на рынках СНГ, теперь мы можем с уверенностью заявить, что все крупнейшие компании по производству фармацевтических препаратов в числе партнёров. Мы всегда стараемся развиваться не только количественно, но и качественно. Все наши партнёры соблюдают стандарты GMP, и нам приятно осознавать, что с каждым из них у нас выстроились доверительные и профессиональные отношения.

Мы хотим усилить сотрудничество с клиентами, чтобы гарантировать им превосходное качество продукции, в идеале – еще в процессе производства лекарственного препарата. Мы становимся действительно партнёрами, а не просто поставщиками продукции.

Беседовал Павел Марков,
Пресс-служба АРФП

БЛАГОТВОРИТЕЛЬНЫЙ ФОНД
"СПАСЕНИЕ"

(812) 326 05 13
190020, г. Санкт-Петербург,
Нарвский пр., д. 22, офис 221

Мы все знаем, что в мире есть радости и горести. Но так уж устроен человек, что до поры до времени он не задумывается о бедах, горе, болезнях.

Поэтому беда всегда нежданна. Она внезапно обрушивается, оглушает, зачастую делает бессильным.

Именно поэтому, поддержать тех, кто нуждается в немедленной помощи и не может найти ее сам, является основной задачей фонда.

I. Одной из таких страшных бед, являются получение тяжелых ожогов детьми.

Ребенок получивший обширные ожоги (от 18-85%) поверхности тела и 3-4 степени тяжести, переживает сильнейшую боль, период ожогового шока, отравление организма продуктами распада тканей, сепсис, лейкоцитоз, анемию. Тяжелые ожоги сопровождаются судорогами, нарастает тяжелая интоксикация, обезвоживание, нарушаются функции печени, почек, появляется кровотечение слизистых. При ожогах 3-4 степени происходит омертвение всех слоев кожи, костей, мышц, сухожилий и суставов.

- Лечение таких больных - одно из самых дорогостоящих и длительных лечений. Особенно большие затраты на лечение приходятся на острый, реанимационный период, который длится 2-3 месяца.

В острый период лечение одного обожженного ребенка составляет более 300$ в день! При этом, государство выделяет на медицинскую помощь всего 31$ на человека в год!

Нужно ли говорить, что для большинства россиян, в случае трагедии, обеспечить ребенка медикаментами - это непосильная задача?

Именно в этот период, когда так необходима помощь, фонд оказывает экстренную медикаментозную, финансовую и психологическую помощь.

- Особенностью ожоговых больных является то, что последствия полученной травмы остаются на всю жизнь.

Дети, получившие ожоги, наряду с основным диагнозом, имеют и ряд осложнений. Как правило, это потеря подвижности рук и ног (контрактура), уродующие, двигательные и сопутствующие заболевания. Ограничивается жизнедеятельность и снижается способность к адекватному поведению, владению телом, способность ухаживать за собой, общаться с окружающими.

Реконструктивные операции будут проводиться по 4-5 раз в год, пока ребенок не перестанет расти.

У многих детей искалечены лица, и им требуются дорогостоящие пластические операции и психологическая помощь.

Таким образом, фонд оказывает помощь в 3 направлениях:

1. Финансовую и медикаментозную помощь для детей и их родителей в острый реанимационный период;
2. Оказывает содействие в проведении пластических операций на лице, финансовую помощь для прохождения дальнейшего лечения;
3. Фонд привлекает специалистов в оказании психологической помощи, оказывает содействие в дальнейшей реабилитации ребенка.

Задачей фонда является спасение жизни ребенка, возвращение его к полноценной жизни и нормальному психическому состоянию.

II. Фонд оказывает помощь в лечении трудноизлечимых хронических заболеваний.

Не меньшее горе - иметь трудноизлечимое хроническое заболевание. Такие заболевания, как опухоли, туберкулез, муковисцидоз, рассеянный склероз, гепатит и другие требуют каждодневного приема дорогостоящих медикаментов, которые жизненно необходимы. Из месяца в месяц семья должна тратить по 40-50 тыс. рублей. Многие впадают в отчаянье, зная, что есть возможность спасти ребенка, и не иметь ее..!

III. Фонд оказывает помощь людям, с нарушениями функций опорно-двигательного аппарата (прежде всего людям, получившим травмы позвоночника и парализованным).

IV. Мы оказываем помощь медицинским и детским учреждениям. Это и финансовая помощь, и помощь в приобретении медицинского оборудования, расходных материалов и операционного инструментария.

Фонд пытается не только спасти детские жизни, но сделать их жизнь хоть немного счастливее. И есть немало сильных и благородных людей, которые оказывают нам неоценимую помощь.

Банковские реквизиты
Благотворительный Фонд "СПАСЕНИЕ" (необходимо писать полностью)
ИНН 7826738010
КПП 783901001
Филиал ОПЕРУ ОАО Банк ВТБ в Санкт-Петербурге г. Санкт-Петербург,
Р/С: 40703810615000000543
К/С: 30101810200000000704
БИК 044030704
Назначение платежа: Благотворительное пожертвование.
НДС не облагается.

Благотворительный фонд "СПАСЕНИЕ"
ИНН 7826738010
КПП 783901001
Р/С 40703810655230110718
Северо-Западный банк
ОАО "Сбербанк России" г. Санкт-Петербург
К/С 30101810500000000653
БИК 044030653
Назначение платежа: "Благотворительная помощь. НДС не облагается"

Анализ результатов мониторинга ассортимента и цен на ЖНВЛП за май 2017 года

Федеральная служба по надзору в сфере здравоохранения (Росздравнадзор) опубликовала Анализ результатов мониторинга ассортимента и цен на жизненно необходимые и важнейшие лекарственные препараты за май 2017 года.

Согласно документу, в среднем по России в мае 2017 года, по данным, представленным респондентами, на фармацевтическом рынке находилось 423 МНН (в амбулаторном сегменте – 343, в госпитальном — 330).

Присутствие на фармацевтическом рынке наименьшего количества наименований ЖНВЛП (менее чем в среднем по России) в отчетном периоде отмечено в следующих субъектах Российской Федерации: Чукотский а. окр. (266), Ненецкий а.окр. (277), Республика Дагестан (302), Еврейская а.о. (303), г. Севастополь (303), Чеченская Республика (311).

Таблица 1. Динамика цен на ЖНВЛП в амбулаторном и госпитальном сегментах фармацевтического рынка за май 2017 г.

Показатель	**динамика цен в амбулаторном сегменте**	**динамика цен в госпитальном сегменте**		
	2017% (ОП — База) /База	**май 2017% (ОП-ППО)/ППО**	**2017%(ОП — База) /База**	**май 2017% (ОП-ППО) / ППО**
Уровень розничных цен на ЖНВЛП	-0.1	-0.3		
Уровень закупочных цен на ЖНВЛП	-0.2	-0.6	1.4	0.2
Уровень фактических отпускных цен производителей ЖНВЛП	0.4	-0.2		
Уровень цен ЖНВЛП ценовой категории до 50 руб.	-0.4	-0.5		
Уровень цен ЖНВЛП ценовой категории от 50 до 500 руб.	-0.1	-0.3		
Уровень цен ЖНВЛП ценовой категории свыше 500 руб.	0.2	-0.1		
Уровень цен на ЖНВЛП зарубежного производства	0.1	-0.2	1.2	0.3
Уровень цен на ЖНВЛП российского производства	-0.4	-0.5	1.7	0.0

В мае 2017 года по отношению к апрелю 2017 года в среднем по России розничные цены на ЖНВЛП амбулаторного сегмента снизились на 0.3, закупочные (оптовые) цены снизились на 0.6%. фактические отпускные цены производителей снизились на 0.2%.

Закупочные цены на ЖНВЛП госпитального сегмента в мае 2017 года по сравнению с апрелем 2017 года в среднем по России увеличились на 0.2%.

Таблица 2. Средний размер применявшихся торговых надбавок в амбулаторном сегменте фармацевтического рынка

Вид торговой надбавки	**Размер торговой надбавки (%)**		
	База	ППО	ОП
Оптовая надбавка	5.9	5.6	5.3
Розничная надбавка	23.9	23.7	23.9

Величина розничных торговых надбавок на сопоставляемые ЖНВЛП в мае 2017 года по сравнению с апрелем 2017 года составила 23.9% (в апреле 2017 года и в декабре 2016 года 23.7% и 23.9% соответственно).

Величина оптовых торговых надбавок на ЖНВЛП в мае 2017 года в сравнении с апрелем 2017 года составила 5.3% (в апреле 2017 года и в декабре 2016 года 5.6% и 5.9% соответственно).

Источник: http://gmpnews.ru

Эксперты: рынок онлайн-продаж лекарств в РФ после легализации может вырасти в 1,5 раза

Объем рынка онлайн-торговли фармацевтической продукцией через год после снятия запрета может составить от 16,5 млрд до 37,5 млрд рублей

Легализация продаж лекарств через интернет позволит значительно поднять уровень торговли этого сегмента, считают опрошенные ТАСС эксперты. По их оценкам, объем рынка онлайн-торговли фармацевтической продукцией через год после снятия запрета может составить от 16,5 млрд до 37,5 млрд рублей.

Согласно действующему законодательству, продажа медикаментов напрямую через интернет запрещена. Законодательство разрешает заказывать лекарства на сайте фармацевтической организации, но забирать заказ покупателю приходится самому.

"Совокупный объем этого бизнеса (продажи лекарств через интернет - прим. ред.), - и легального, и серого - по нашим оценкам, за 2016 год составляет от 20 млрд до 25 млрд рублей. Надо понимать, что когда примут поправки в закон, он (объем рынка - прим. ред.), думаю, должен возрасти многократно. В первый год после снятия запрета он может увеличиться на 50%", - рассказал директор по развитию аналитической компании RNC Pharma Николай Беспалов. Доля серого рынка онлайн-торговли медикаментами, по его оценкам, сейчас составляет около 7-10%.

За последние три года объем покупок фармацевтического ассортимента через интернет, как минимум, удвоился, отмечает финансовый директор по фармацевтическим проектам консалтинговой компании IPT Group Юлия Петрищева. Статистика IPT Group отличается от цифр RNC. "Объем продаж фармацевтической продукции через интернет (без учета серого рынка - прим. ред.) в 2016 году составил 11 млрд рублей, из них собственно лекарственных средств - 0,7-1 млрд рублей. В 2015 году объем продаж лекарственных препаратов через интернет составлял порядка 700 млн рублей", - говорит Петрищева.

Эксперты сходятся в одном: в случае отмены запрета на онлайн-торговлю лекарствами объем рынка вырастет минимум на 40-50%, тем самым закрепив текущую положительную динамику.

Ключевые игроки

Практически все серьезные российские аптечные сети запускают онлайн-системы бронирования лекарств. Лидером по оборотам в онлайн-сегменте, согласно данным IPT Group, является проект apteka.ru одного из крупнейших российских фармацевтических дистрибьюторов "Катрен". Доля этого интернет-сервиса составляет порядка 45% исследуемого сегмента рынка.

Эксперт из RNC Pharma среди ключевых онлайн-сервисов, работающих по принципу бронирования, также называет "Здравсити", проект фармдистрибьютора "Протек", и сервис Ассоциации независимых аптек (АСНА).

Помимо аптечных ассоциаций рынком интересуются и отдельные игроки. Например, "Аптечная сеть 36.6" недавно запустила партнерский проект с Ozon.ru. По словам представителя компании Алексея Киселева-Романова, средний дневной объем продаж сети через Ozon.ru в период с 1 марта по 1 июня этого года составил 1% от дневной выручки, или более 1 млн рублей. При этом аптечная сеть намерена довести долю интернет-продаж до 10% в 2018 году и инвестировать в развитие собственного интернет-магазина 240 млн рублей до 2021 года.

Закон об интернет-продаже лекарств

Удерживает рынок от роста только отсутствие закона. Сейчас законопроект об интернет-продаже лекарств находится в правительстве, сообщила ТАСС руководитель департамента лекарственного обеспечения и медизделий Минздрава Елена Максимкина. "Законопроект подготовлен, все основные согласования он прошел, и в любом случае, я считаю, что он будет продвигаться", - сказала Максимкина.

Принципиальным в доработанном законопроекте, по ее словам, является момент, фиксирующий право на интернет- торговлю только для стационарных, лицензированных аптечных организаций. Это необходимо для того, чтобы при необходимости потребитель мог предъявить претензии. "У нас возврат невозможен, но претензии предъявить можно", - пояснила Максимкина.

Она добавила, что доработанный документ не будет предполагать интернет-продажу препаратов, которые отпускаются по рецепту врача, однако в дальнейшем в законопроект могут быть включены и рецептурные лекарства.

Подводные камни

Минпромторг, курирующий развитие электронной торговли в России, концептуально поддерживает снятие запрета на интернет-торговлю лекарствами, сказали ТАСС в пресс-службе ведомства. "Снятие правовых коллизий и чрезмерных запретов при организации торговли дистанционным способом является одной из задач стратегии развития электронной торговли в РФ на 2017-2018 годы и на период до 2025 года, проект которой мы сейчас дорабатываем", - рассказали в министерстве.

При этом, помимо достоинств, снятие запрета на продажу лекарств через интернет несет в себе и риски. Доставка препаратов в случае легализации продаж может быть непрозрачной, полагает глава Ассоциации компаний интернет-торговли (АКИТ) Алексей Федоров: "Например, курьер не успел привезти вам лекарство и перенес доставку на завтра, а само лекарство должно храниться в холодильнике. Где уверенность в том, что он отвез его обратно на склад, а не оставил до следующего утра в машине?".

Однако в Минпромторге уверяют, что закон должен будет предусматривать механизмы, которые обеспечат соблюдение особых правил перевозки и хранения в процессе доставки лекарственных препаратов.

Автор Анна Топорова
Источник: http://tass.ru/ekonomika/

О подписании Меморандума с Китайской фармакопейной комиссией и НЦЭЛС Министерства здравоохранения Республики Казахстан

В ходе проходившего 8-9 июня 2017 года в Синьцзяне (Китайская Народная Республика) Фармакопейного симпозиума состоялось подписание Меморандума о взаимопонимании и двустороннем сотрудничестве между РГП на ПХВ «Национальный центр экспертизы лекарственных средств, изделий медицинского назначения и медицинской техники» Министерства здравоохранения Республики Казахстан и Китайской фармакопейной комиссией (ChPC). Меморандум подписан Генеральным секретарем Китайской фармакопейной комиссии Вэй Чжангом и от лица НЦЭЛС руководителем Центра по совершенствованию ГФ РК и Фармакопеи ЕАЭС, главным редактором ГФ РК, доктором фармацевтических наук, профессором Ардак Тулегеновой.

Положениями Меморандума предусмотрен обмен опытом в создании и совершенствовании фармакопейных стандартов, экспертной оценке лекарственных средств, борьбе с контрафактной и фальсифицированной продукцией.

В процессе сотрудничества предполагается продолжение проекта по созданию Глобального фармакопейного индекса, начатого ранее по инициативе Фармакопейной конвенции США и Китайской фармакопейной комиссии. Также перспективна разработка раздела Государственной Фармакопеи РК, посвященного средствам традиционной казахской медицины, подобно стандартам китайской фармакопеи на средствах традиционной китайской медицины.

Значимая часть Меморандума уделена сотрудничеству в рамках совместной научно-практической, образовательной и издательской деятельности.

Фармакопейный симпозиум, в ходе которого подписан документ, организован Китайской фармакопейной комиссией и НЦЭЛС МЗ РК в рамках концепции «Единый пояс – единый путь» и был посвящен актуальным проблемам в области развития фармакопейных стандартов.

Развитие фармакопейного сотрудничества двух стран началось с участия казахстанских экспертов в Первом глобальном саммите фармакопей мира в Пекине в 2011 году и нашло продолжение в последующих фармакопейных саммитах и Международных совещаниях фармакопей мира под эгидой ВОЗ.

Китайская фармакопейная комиссия (ChPC) основана в 1950 году и является авторитетным фармакопейным органом на глобальном уровне. ChPC отвечает за создание Китайской фармакопеи, а также за введение и пересмотр национальных нормативных документов на наркотические лекарственные средства КНР. В составе ChPC функционирует 23 экспертных комитета по оценке фармакопейных требований. Деятельность ChPC основана на системе менеджмента качества ИСО 9001 и многочисленных стандартных рабочих инструкциях по составлению фармакопейных текстов.

Китайская фармакопея (ChP) выдержала 10 изданий, последнее из которых опубликовано в 2015 году и вступило в силу 1 декабря того же года. Издание состоит из четырех томов и содержит требования к 5 608 различным лекарственным средствам. Следует отметить, что упомянутые стандарты фармакопеи охватывают до 90 % средств традиционной китайской медицины, включенных в Каталог национальных основных лекарственных средств КНР.

Источник: http://www.dari.kz

Поправки в Кодекс здравоохранения Таджикистана запрещают врачам сотрудничество с фармацевтическими компаниями

В Таджикистане введен запрет на сотрудничество работников медицинских учреждений, в частности врачей, с фармацевтическими компаниями, стало известно из опубликованного Кодекса здравоохранения. Соответствующие поправки были приняты 3 июня. Обновленный Кодекс вступил в силу со дня опубликования в правительственной прессе. Многие врачи в Таджикистане сотрудничают с фармацевтическими компаниями, в большинстве своем на основе устного договора. Сотрудничество выражается в том, что врач при назначении курса лечения выписывает виды лекарств, которые ввозит в страну определенная фирма, работающая в сфере фармацевтики. Медработник, выписывая рецепт, рекомендует пациенту конкретные лекарства, потом отчитывается перед фармацевтической компанией, показывая ей копию рецепта. За эти действия врач получает от компании вознаграждение. Как правило, лекарства, выписанные по сговору, дороже аналогов, которые можно приобрести на рынке Таджикистана. Теперь, поправки в Кодекс здравоохранения строго запрещают сотрудничество врачей и фармацевтов. В случае обнаружения подобных случаев врачам и фирмам грозит штраф в размере до 8 тысяч сомони (порядка 900 долларов). Если лекарства дадут побочный эффект, то нарушителям грозит реальный срок от 2 до 5 лет. Напомним, поставщиками на фармацевтический рынок Таджикистана являются Россия, Индия, Беларусь, Украина, Пакистан и Китай. Ранее сообщалось, что в Таджикистане начнут производить растворы новокаина, "Рингера", натрий хлора, глюкозы, "Реоплиглюкина", "Манита", "Трисоля" и "Метронидазола". Частная фармацевтическая компания "Вежа фармацевтикал" в городе Турсунзаде вложила 30 миллионов сомони в покупку технологического оборудования из России и Китая для мини-завода по производству лекарственных средств.

Источник: http://ru.sputnik-tj.com/

Армянская фармацевтическая компания "Арпимед" планирует инвестировать 400 млн. драмов

Армянская компания "Арпимед" планирует инвестировать 400 млн драмов в сферу фармацевтики, сказал в четверг в ходе заседания правительства министр экономического развития и инвестиций Армении Сурен Караян.

Правительство Армении на заседании в четверг освободило компанию от выплаты пошлин на импорт технологического оборудования и сырья, а также предоставило отсрочку на три года по линии выплат НДС.

"Также компанией планируется создание 12 новых рабочих мест с средней зарплатой в 200 тысяч драмов" ,- заявил Караян.

Объем планируемого производства составит 800 млн. драмов, из которых продукция на 500 млн. драмов будет реализована на территории Армении, 200 млна драмов в других странах ЕАЭС, а 100 млн драмов – в иных странах.

Фармацевтическая компания "Арпимед" основана в 2001 году по проекту европейских специалистов. Это современная армянская компания новой генерации, использующая передовые тренды развития фармацевтического рынка и отвечающая современным стандартам качества и менеджмента. ($1 - 482.57 драма).

Источник: http://arka.am

Белорусские специалисты будут привлечены к строительству фармпроизводства в Ираке

Белорусские специалисты будут привлечены к строительству фармацевтического производства в Ираке. Об этом проинформировал министр здравоохранения Валерий Малашко в эфире программы «Актуальное интервью» на телеканале «Беларусь 1».

Валерий Малашко отметил, что опыт отечественных специалистов в плане развития фармацевтического производства востребован в мире. В Беларуси интенсивно расширяются возможности в этой сфере, строятся новые предприятия, закупаются технологии.

«В частности, Ирак обратился к нам с просьбой наладить фармацевтическое производство в их стране. Мы откликнулись. И уже передовая группа должна на днях выехать для того, чтобы провести оценку возможностей и поработать как с технологическим проектом, так и строительным, который позволит построить одно из современных фармацевтических предприятий в Ираке», — отметил министр.

В то же время в Беларуси налажено взаимодействие с рядом индийских компаний, которые готовы делиться опытом, в том числе технологиями производства лекарств. Благодаря сотрудничеству удалось значительно снизить стоимость лекарственных препаратов на отечественном рынке. Беларусь сможет закупать современные лекарства для лечения гепатита С, рассеянного склероза, ВИЧ/СПИДа.

Источник: http://www.belta.by

Н.Нигматулин о проблемах фармацевтики Казахстана: качество, цены, кадры, закуп

Председатель Мажилиса Нурлан Нигматулин считает, что отечественному фармацевтическому рынку характерна сильная импортозависимость.

Своим мнением Спикер Палаты поделился сегодня в ходе парламентских слушаний «Об обеспечении населения лекарственными средствами в рамках гарантированного объема бесплатной медицинской помощи и о состоянии и развитии фармацевтической отрасли в Республике Казахстан», которые проходят сегодня в Мажилисе.

По словам Н.Нигматулина, в прошлом году объем лекарственного импорта в нашу страну превысил объем экспорта в 43 раза.

- При этом многие лекарственные средства, зарегистрированные в Казахстане, присутствуют лишь в странах СНГ и странах происхождения (Пакистан, Индия и др.), но при этом все эти препараты не зарегистрированы в государствах-членах Организации экономического сотрудничества и развития, так как не соответствуют их нормам качества. И как следствие - качественная структура импорта за последние пять лет существенно не изменилась, - сказал Председатель Мажилиса.

Как отметил Н.Нигматулин, с 2011 г. по 2016 г. доля продукции отечественных производителей в структуре внутреннего потребления не увеличилась, и составила в 2016 г. всего 9,6%. А в ВВП страны она достигает только 0,09%, тогда как в развитых странах – варьируется от 1,5% до 5%.

Председатель Мажилиса также отметил ряд негативных факторов, затрудняющих выход отечественных оригинальных препаратов на мировой рынок. В частности, неготовность многих фармацевтических предприятий нашей страны к производству лекарственных средств в соответствии с требованиями международных стандартов. Кроме того, это и низкое качество отечественных лекарств.

- Причиной этого, по мнению экспертов, является как раз то, что отечественные производители не производят фармацевтические субстанции для лекарственных средств, а приобретают за рубежом эти субстанции ненадлежащего качества по низким ценам. Понятно, что ни о каком качестве самого препарата тут уже не может быть и речи. А ведь это в самом прямом смысле – вопрос жизни и здоровья наших сограждан, - сказал Н.Нигматулин.

Н.Нигматулин также подчеркнул необходимость совершенствования таких мер государственного воздействия на фармацевтическую отрасль, как регулирование ценообразования на лекарственные средства, контроль и регулирование закупок, производимых за счёт бюджета, стандартизация и сертификация всех уровней обращения лекарственных средств. Кроме того, это продуманная налоговая и таможен-

ная политика в отношении лекарственных препаратов, инновационная политика, стратегия в области подготовки профессиональных кадров, просвещение и пропаганда адекватного использования лекарственных средств, политика в области рекламы медикаментов.

- При совместной конструктивной работе Парламента, Правительства, всего гражданского общества, научного и экспертного сообщества, бизнес-кругов мы сможем эффективно выполнить установку Главы нашего государства Нурсултана Абишевича Назарбаева о том, что здоровый образ жизни и солидарная ответственность за свое здоровье должны стать главным принципом в государственной политике, в сфере здравоохранения, в повседневной жизни нашего населения, - подчеркнул Председатель Мажилиса.

Источник: http://www.parlam.kz/ru/mazhilis/news-details/id33664/1/1

В Беларуси займутся вопросами развития конкуренции на фармрынке и рынке медицинского оборудования

На сегодняшний день во всем мире фармацевтический рынок и рынок медицинского оборудования являются наиболее подверженными антиконкурентным практикам деятельности транснациональных корпораций.

В этой связи в целях противодействия монополистической деятельности, обеспечения условий для развития добросовестной конкуренции и эффективного функционирования фармацевтического рынка, а также рынка медицинского оборудования в Республике Беларусь 29 мая 2017 года Министерством антимонопольного регулирования и торговли Республики Беларусь (далее – МАРТ) создана межведомственная рабочая группа по изучению вопросов конкуренции на соответствующих товарных рынках.

В состав рабочей группы вошли представители МАРТ и Министерства здравоохранения Республики Беларусь. В качестве приглашенных (экспертов) в деятельности рабочей группы примут участие представители Национальной академии наук Республики Беларусь, Ассоциации международных фармацевтических производителей, представители хозяйствующих субъектов – участников фармацевтического рынка и рынка медицинского оборудования.

Основными задачами межведомственной рабочей группы являются:

1. обеспечение подготовки проекта Доклада «О состоянии конкуренции на рынках медицинского оборудования» в рамках исполнения решений Межгосударственного совета по антимонопольной политике государств-участников СНГ (Штаба по совместным расследованиям нарушений антимонопольного законодательства государств-участников СНГ);

2. организация и проведение мероприятий по развитию конкуренции на фармацевтическом рынке Республики Беларусь, в том числе:

- разработка методики отнесения зарубежных фармацевтических рынков к сопоставимым;
- определение и согласование групп и международных непатентованных наименований лекарственных средств, по которым будет проведен сравнительный анализ цен на сопоставимых товарных рынках;
- проведение сравнительного анализа цен на лекарственные средства на сопоставимых товарных рынках и оценку их доступности;
- выработка предложений по снижению цен на лекарственные средства в Республике Беларусь в сравнении с сопоставимыми товарными рынками и т.д.

Источник: http://www.mintorg.gov.by

SAID и «Узфармсаноат» объединяют усилия для улучшения качества противотуберкулезных препаратов

Джатиндер Чима, Директор региональной миссии Агентства США по международному развитию по Центральной Азии и Мирзанозим Дусмуратов, Председатель правления Государственно-акционерного концерна «Узфармсаноат», подписали Меморандум о взаимопонимании, что позволило официально оформить сотрудничество между «Узфармсаноат» и USAID в выполнении проекта «Продвижение качества лекарственных средств» в Узбекистане. На церемонии присутствовали представители «Узфарм_саноат», Министерства здравоохранения и Министерства иностранных дел, а также представители здравоохранения и другие заинтересованные стороны.

Хотя в последние годы фармацевтическая промышленность Узбекистана добилась существенных успехов, для правительства по-прежнему остается приоритетным улучшение качества лекарственных средств и изделий медицинского назначения, производимых на внутреннем рынке. В настоящее время в Узбекистане 146 предприятий, производящих более двух тысяч наименований лекарственных средств и изделий медицинского назначения. «Узфармсаноат» является крупнейшей государственной акционерной компанией фармацевтической промышленности Узбекистана.

Проект USAID, осуществляемый некоммерческой научной организацией «Фармакопейная конвенция США», будет сотрудничать с «Узфармсаноат» для достижения и поддержания надлежащей производственной практики и стандартов качества. Фармакопейная конвенция США устанавливает стандарты подлинности, дозировки, качества и чистоты лекарственных средств, производимых, распространяемых и употребляемых по всему миру. Содействие USAID поможет производителям противотуберкулёзных препаратов достичь соответствия международным стандартам и получить одобрение Программы предварительной квалификации Всемирной Организации Здравоохранения, единственной глобальной программы по обеспечению качества лекарственных средств.

Отметив важность сотрудничества с USAID, доктор Чима сказала: «Туберкулез в наше время является самой грозной убийцей среди всех инфекционных заболеваний в мире и остается серьезной проблемой в Средней Азии. USAID рад сотрудничеству с правительством Узбекистана и «Узфармсаноат» в целях обеспечения высоких стандартов качества, безопасности и эффективности лекарственных средств, произведенных в Узбекистане, а также их доступности для эффективного лечения туберкулеза у пациентов во всем регионе».

USAID поддерживает усилия Правительства Узбекистана по снижению заболеваемости туберкулезом. Сотрудничество USAID с Правительством Узбекистана позволило улучшить контроль над заболеваемостью туберкулезом, помогло снизить заболеваемость и смертность и внесло вклад в значительное снижение количества случаев туберкулеза и смертельных исходов по сравнению с предыдущим десятилетием. С 1993 г. USAID предоставило более 356 миллионов долларов в помощь Узбекистану.

Источник: https://www.uzdaily.uz

Всё больше зарубежных фармкомпаний хотят локализоваться в Беларуси

Качество и доступность лекарств — одна из приоритетных задач Министерства здравоохранения Беларуси. Для ее решения проводится реконструкция действующих предприятий, открываются новые производства, отвечающие самым высоким международным стандартам качества и безопасности, с привлечением ведущих иностранных фармацевтических компаний. Как идет работа по реализации совместных инвестиционных проектов и каковы их перспективы, корреспонденту БЕЛТА рассказал заместитель директора Департамента фармацевтической промышленности Минздрава Виктор Шеин.

Один из таких инвестпроектов реализуется в поселке Бешенковичи Витебской области. В конце 2016 года здесь открылся Научно-исследовательский центр компании NatiVita, где будут сосредоточены самые современные научные разработки в области производства лекарственных средств, в первую очередь против злокачественных опухолей. В июле текущего года планируется официальное открытие самого предприятия. В настоящее время завершены все работы по подготовке и запуску производства.

Примечательно, что еще до открытия производства NatiVita регистрирует и продает свои лекарства в Беларуси. Пока фасовка и упаковка ведется на белорусском предприятии

«Академфарм», но в дальнейшем они будут выпускаться на фармзаводе в Бешенковичах. Предприятие, в частности, будет производить первые генерики, предназначенные для лечения онкологических и других социально значимых заболеваний. В том числе речь идет о так называемых таргетных препаратах, которые воздействуют на конкретную генетическую поломку. Сейчас такие лекарства в основном импортируют в Беларусь, на что из бюджета выделяются миллионы долларов. С открытием нового производства на территории Беларуси эти лекарства будут обходиться государству значительно дешевле.

NatiVita — это совместное предприятие, созданное с участием литовского, словацкого, индийского и белорусского капитала. По словам Виктора Шеина, это один из прорывных проектов, который характеризует привлекательность республики для иностранных инвесторов и наглядно демонстрирует их желание локализоваться и выйти на рынок Беларуси с теми препаратами, аналоги которых не выпускаются белорусскими фармпредприятиями.

Параллельно с этим реализуется еще один проект в Колядичах Минской области. Речь идет о белорусско-индийском фармацевтическом предприятии «ДживаФарм». Уже подготовлен проект строительства, начаты работы непосредственно на площадке. Производство намечено построить в три этапа, в первую очередь — трехэтажный корпус по выпуску антиретровирусных лекарств для людей с ВИЧ/СПИД, вирусным гепатитом В, другими заболеваниями, находящимися под особым контролем Минздрава.

На этой площадке будет локализовано производство лекарственных средств также по полному циклу. При этом будут использоваться белорусские субстанции. Предполагается, что продукция будет отгружаться как на внутренний рынок, так и на внешний. Ввод производства ожидается в декабре 2018 года.

В Скиделе Гродненской области ООО «Новалок» успешно реализует совместный белорусско-индийский проект по созданию промышленного производства лекарственных средств в форме таблеток и капсул, соответствующего требованиям Надлежащей производственной практики (GMP).

В целом, по словам Виктора Шеина, все больше инвесторов планируют локализовать в Беларуси производство своей фармпродукции. В частности, интерес проявила американская корпорация Abbott, которая намерена производить в республике восемь лекарственных средств. Департамент фармпромышленности ведет переговоры с египетской фармацевтической компанией Mash Premiere по локализации производства на территории страны лекарств для лечения гепатита С.

«Создание новых производств без привлечения иностранных инвесторов и партнеров — это очень дорогостоящее мероприятие, — отметил Виктор Шеин. — В этом случае конкурировать будет очень тяжело, потому мы и предлагаем локализацию на наших площадках. При этом выбираем партнеров из транснациональных компаний, продукция которых известна во всем мире».

Видя, что в Беларуси качеству лекарственных средств уделяется большое значение, многие иностранные партнеры приходят в республику с локализацией.

В Минздраве считают, что работа в этом направлении ведется вполне успешно и позволяет системно увеличивать долю белорусских лекарственных средств на внутреннем рынке. Так, соответствующая цифра в течение последних двух лет достигает 52% (в денежном выражении). В натуральном (то есть в упаковках) доля отечественных лекарств в практике оказания стационарной медпомощи ведущих учреждений здравоохранения стабильно превышает 70%. Белорусские лекарственные препараты включены в протоколы и стандарты лечения, их качество на мировом уровне, что подтверждается зарубежными экспертами.

Министр здравоохранения Валерий Малашко принимает участие в работе 70-й сессии Всемирной ассамблеи здравоохранения, которая проходит 22-31 мая в Женеве. С иностранными коллегами он обсуждает различные вопросы, в том числе касающиеся продвижения отечественных лекарств на внешние рынки.

«Мы видим хорошие перспективы в этом плане и уверены, что к 2020 году более 40% производимой в Беларуси фармпродукции будет отгружаться на экспорт», — подытожил Виктор Шеин.

ЛЯ РОССИЙСКИМ
ФАРМАЦЕВТ
АРФП:
мы открыты
к сотрудничеству!
АССОЦИАЦИЯ РОССИЙСКИХ ФАРМАЦЕВТИЧЕСКИХ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ

НОВОСТИ АРФП

Студенческий образовательный проект «Инновационный лагерь: Фармация будущего»

10 - 13 мая в Орехово-Зуево на базе образовательного учреждения ГГТУ прошел пилотный проект «Инновационный лагерь: Фармация будущего». Организаторами проекта выступили: Ассоциация Российских фармацевтических производителей, Государственный гуманитарно-технологический университет и Первый Московский государственный медицинский университет имени И.М. Сеченова. В мероприятии приняли участие студенты фармацевтических, биотехнологических и химико-технологических факультетов Санкт-Петербурга, Москвы, Орла, Ярославля и Орехово-Зуево.

Генеральный директор АРФП Виктор Дмитриев, открывая лагерь, пожелал участникам насыщенной и плодотворной учебной деятельности. «Вы выбрали очень интересную профессию. С одной стороны она одна из древнейших, но с другой стороны – это относительно молодая специальность, к которой присоединяются новые направления. И такого количества новых направлений, как в фармацевтике и фармакологии, сложно где-то еще найти. Мы сегодня говорим о нанотехнологиях, о новых транспортных средствах, переносящих активные вещества, а также о биотехнологиях и клеточных технологиях. Естественно, современная фармация при широких знаниях требует специалистов узкого профиля. Нам интересно посмотреть к чему вы готовы, на что настроены, что нам ожидать в будущем, как представителям фармацевтической промышленности», - подчеркнул спикер.

Впервые в проектах такого уровня прошёл телемост с Росздравнадзором. Представители службы рассказали о задачах и структуре Федеральной службы по надзору в сфере здравоохранения, основных функциях Росздравнадзора и о государственном контроле качества медицинской продукции. «В 2016 Росдзравнадзором было изъято более 7 млн упаковок недоброкачественных лекарственных препаратов. И чтобы не допустить такого в дальнейшем, существует целый комплекс мер. Задача Росздравнадзора научить вас, как обеспечить качество лекарственных препаратов на всех этапах: от производителя до потребителя»,

- отметил в своем выступлении Руководитель Федеральной службы по надзору в сфере здравоохранения Михаил Мурашко.

Перед участниками выступили Нелли Игнатьева, исполнительный директор Российской ассоциации аптечных сетей, Андрей Замятин, директор Института молекулярной медицины Сеченовского Университета, Ренад Аляутдин, директор Центра экспертизы безопасности лекарственных средств ФГБУ «НЦЭСМП» Минздрава России. Насыщенная программа Инновационного лагеря включала в себя лекции, экскурсии и мастер-классы по актуальным темам лекарственного обращения, фармаконадзору, работе фармацевтических компаний, деятельности контрольных лабораторий и производственных площадок. Диапазон тем: от молекулярной медицины до подготовки резюме и карьерных возможностях в фармацевтической отрасли для молодых специалистов. Организаторы не забыли и о культурной программе для неформального общения и тимбилдинга.

Во второй день участники посетили ООО «Сердикс» – промышленное предприятие группы компаний Сервье в России. Студентка 4 курса ГГТУ Полина Черепанова поделилась впечатлениями о посещении производственного комплекса: «Благодаря образовательному проекту «Фармация будущего» появилась возможность посетить фармацевтический завод «Сердикс» французской компании Сервье. С первого взгляда завод поразил своей архитектурой, абсолютно не соответствующей стереотипному представлению о заводе. Он спроектирован в соответствии с концепцией Доктора Сервье: производственный процесс, организованный по высоким стандартам GMP в конфигурации традиционной русской усадьбы. Вступительное слово произнес Генеральный директор Рено Жорж Поль Бессьер, а сотрудники завода провели теоретический экскурс, рассказали о производственных площадках завода, системе контроля качества, а также предложили вакансии для выпускников.

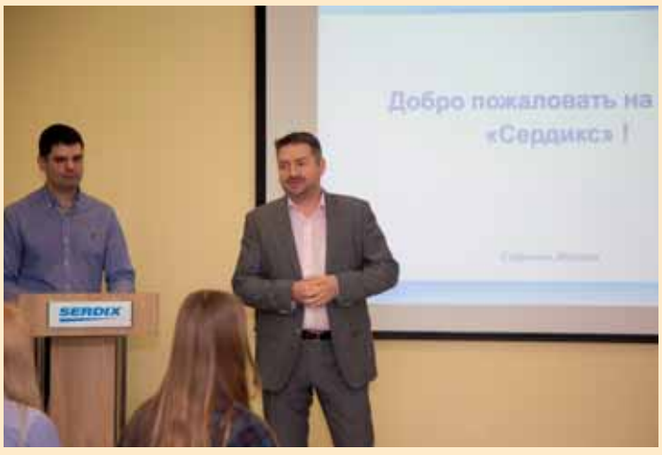
Как рассказала Полина, руководитель складского комплекса провел ознакомительную экскурсию по основной части завода – складу, где хранятся субстанции для лекарств и готовые формы, обратив внимание на слаженную работу сотрудников и четкую организацию комплекса. «Затем нас провели в отдел контроля качества, где вход только в специальной форме. Лаборатории оборудованы современной аппаратурой: ультра высокоэффективные газовый и жидкостный хроматографы, инфракрасный и ультрафиолетовый спектрометры вызвали особый интерес», - отметила студентка ГГТУ.

Завершилось мероприятие торжественным вручением сертификатов и дипломов всем участникам. Ректор ГГТУ Надия Юсупова и Глава городского округа Орехово-Зуево Геннадий Панин приняли участие в официальном закрытии пилотного проекта «Фармация будущего», отметили его значимость как для города и университета, так и для отрасли в целом, а также выразили готовность сотрудничать в дальнейшем в вопросах организации проведения Инновационного лагеря в будущем.

новационный студенческий лагерь «Фармация бу

студенческий лагерь «Фармация будущ

Экскурсия на фармацевтический завод "Сердикс" – промышленное предприятие группы компаний Сервье в России



АРФП на CPhI & ICSE China 2017: ожидаем, что новые контакты перейдут в новые контракты

20 июня, в Шанхае открылась ведущая фармацевтическая выставка Азии CPhI & ICSE China 2017. Международная выставка фармацевтических технологий, ингредиентов и препаратов проходит уже в 17-й раз, став крупнейшей в Азии и отражающей развитие фармацевтической промышленности не только Китая, но и всего мирового фармпрома. На мероприятие представлено более 100 стран, а также около 2700 экспонентов.

Главным спонсором и инициатором проведения выставки и конференции CphI China в КНР выступает Китайская коммерческая палата импортеров и экспортеров медицинской и полезной для здоровья продукции CCCMHPIE, с которой у АРФП подписано соглашение о сотрудничестве и взаимодействии. Организатором выставки выступила британская компания UBM International Media.

«Шанхайская выставка стала традиционным местом встречи профессионалов отрасли. Реализация ФАРМы-2020 стимулирует поиск новых партнеров и для модернизации производства, и для создания научных и производственных альянсов, и для выхода на новые рынки. Российские фармкомпании, как всегда, принимают активное участие в мероприятии. Ожидаем, что новые контакты перейдут в новые контракты», - отметил Генеральный директор АРФП Виктор Дмитриев.

Торгово-экономические отношения России и Китая складывались десятилетиями. Сейчас товарооборот между двумя странами, по данным ФТС России, показывает прирост экспорта фармацевтической продукции России в Китай на 3,3 млн.$ в 2016 году по сравнению с 2015 годом. Импорт фармацевтической продукции в Россию из КНР в 2016 году по сравнению с 2015 сократился на 11 млн.$, а доля в общем импорте составила 0,13%. Это объяснимо общим спадом экономик, вызванных глобальным кризисом. Но перспективы роста видны.

Пресс-служба АРФП

АРФП на Первом Российско-Кубинском бизнес форуме медико-фармацевтической отрасли

В рамках Межправительственной Комиссии между Кубой и Россией по вопросам здравоохранения в Гаване начал работу Первый Российско-Кубинский бизнес форум медико-фармацевтической отрасли. Мероприятие проводится при поддержке Министерств здравоохранения РФ и Кубы, Посольств Кубы в России и России на Кубе, а также Торгово-Промышленных Палат Российской Федерации и Кубы.

С российской стороны в форуме приняли участие первый заместитель Министра здравоохранения РФ Игорь Каграманян, директор Департамента лекарственного обеспечения Минздрава РФ Елена Максимкина, Торгпред России на Кубе Александр Богатырь, Генеральный директор Ассоциации Российских фармацевтических производителей Виктор Дмитриев, а также представители фармацевтических компаний - членов АРФП: НПО Петровакс Фарм, «Фармасинтез» и ГК «ФармЭко», научных и образовательных учреждений и др.

Главной целью форума являлось развитие российско-кубинского сотрудничества в области медицины, фармацевтики и биотехнологий, презентация возможностей отраслевых компаний, а также налаживание взаимодействия между университетами, научно-исследовательскими институтами и технологическими парками России и Кубы. На полях форума обсуждались вопросы двустороннего сотрудничества в вышеуказанных сферах, в том числе сертификация лекарственных препаратов российского производства для их реализации на Кубе, поставки кубинского и российского сырья для нужд фармацевтических производств обеих стран, а также создание на Кубе совместных предприятий по производству лекарств.

Представляя достижения и возможности Российского фармпрома, Генеральный директор АРФП Виктор Дмитриев рассказал о деятельности Ассоциации, нацеленной на повышение конкурентоспособности отрасли и интеграции отечественного фармпрома в мировой рынок при увеличении производственного и финансового потенциала предприятий.

«Мы имеем хорошие заделы во взаимодействии с кубинскими партнерами в конкретных проектах: это и вывод на российский рынок компанией ФармЭко "кубинского чуда" – инъекционного препарата «Эберпрот-Б» для лечения диабетической стопы, и совместные исследования CIMAB S.A. с компанией Нацимбио в области моноклональных антител, и работы по созданию вакцин от гепатита В и коклюша», - отметил Виктор Дмитриев.

Президент концерна БиоКубаФарма Эдуардо Мартинес заявил, открывая форум, что у Кубы есть все возможности для реализации совместных проектов с Россией. «В рамках Межправкомиссии регуляторные органы должны гармонизировать нормативные базы, минимизировав тем самым дублирование исследований и экспертных процедур. Это позволит сократить и финансовые издержки, и время при выведении новых препаратов на рынки России и Кубы», - подчеркнул спикер.

Российско-кубинские отношения в историческом плане всегда отличались открытостью и теплотой, но сегодня они приобретают новый характер. Настало время от заверений в любви и дружбе переходить к конкретным делам, к развитию взаимовыгодного бизнеса. За последнее время товарооборот между Россией и Кубой, по данным ФТС России, показывает прирост экспорта фармацевтической продукции России на Кубу на 2 млн.$ в 2016 году по сравнению с 2015 годом. Хотя доля в общем экспорте еще мала и составляет всего 1,15%. Прирост импорта фармацевтической продукции в Россию из Кубы в 2016 году по сравнению с 2015 составил 3 млн.$, а доля в общем импорте 9,17%.

Пресс-служба АРФП

АРФП: Вопросы Министру промышленности и торговли РФ Денису Мантурову

12 мая в Торгово-промышленной палате Российской Федерации прошел традиционный деловой завтрак в рамках цикла «Встречи на Ильинке». Гостем встречи был Министр промышленности и торговли РФ Денис Мантуров. В мероприятии приняли участие не только руководители комитетов и советов федеральной Палаты, профильных ассоциаций, но и представители предпринимательского сообщества из регионов.

«В Торгово-промышленной палате России мы уделяем особое внимание взаимоотношениям с Министерством промышленности и торговли РФ. В структуре ТПП РФ работают более 30 комитетов и советов по различным отраслям и сферам деятельности, и, пожалуй, добрая половина из них так или иначе взаимодействует с профильными департаментами Минпромторга», - отметил во вступительном слове вице-президент ТПП РФ Максим Фатеев.

Денис Мантуров рассказал о целях и задачах министерства на ближайшую перспективу, о выстроенной системной взаимосвязи региональной и федеральной промышленной политики, а также ответил на вопросы участников делового завтрака. Участники встречи обменялись мнениями по актуальным вопросам развития бизнеса в стране, разрешению наиболее насущных проблем бизнес-сообщества, выработке общего алгоритма взаимодействия предпринимателей и власти.

Из-за временных рамок встречи Министр успел ответить не на все вопросы участников. Вопросы, которые не были озвучены в рамках встречи, направлены ТПП РФ в Минпромторг для дополнительной совместной проработки. В их числе вопросы АРФП:

1. Минпромторг России постоянно заявляет о возможностях СПИКов, как о механизмах поддержки локального фармпрома. Однако, при готовности многих компаний, как отечественных, так и зарубежных к подписанию и реализации СПИКа, ни один контракт в фармпромышленности не стартовал из-за неготовности региональных властей к их реализации. Что делает Минпромторг России для изменения этой ситуации?

2. Минпромторг России выступил с инициативой изменения Постановления Правительства Российской Федерации от 30.11.2015 № 1289 «Об ограничениях и условиях допуска происходящих из иностранных государств лекарственных препаратов, включенных в перечень жизненно необходимых и важнейших лекарственных препаратов, для целей осуществления закупок для обеспечения государственных и муниципальных нужд» в сторону углубления переработки лекарственных средств через ограничения участия в торгах компаний, производящих ГЛС из субстанций, произведенных вне территории ЕАЭС. Это вызвало серьезное несогласие со стороны фармсообщества. Совместное письмо против этих изменений подписали 3 ассоциации, объединяющие более 100 компаний. Проект этого постановления после совещания у заместителя

Председателя Правительства Российской Федерации Дворковича А.В. был отправлен на доработку. Какова его судьба сегодня? И какова позиция Минпромторга России после совещания у вице-премьера?

3. Сегодня различные регуляторные и надзорные функции за обращением лекарственных средств находятся у разных ФОИВов. Из-за этого очень медленно решаются вопросы межведомственного согласования различных документов, влияющих на развитие фармрынка и обеспечение населения лекарственными средствами. В стране отсутствует Национальная лекарственная политика, которую рекомендует ВОЗ. Ваша оценка необходимости создания единого регуляторного органа, о котором высказывалась, в том числе, заместитель Председателя Правительства Российской Федерации Голодец О.Ю.?

АРФП благодарит ТПП РФ за возможность принять участие во встрече с Министром промышленности и торговли РФ Денисом Мантуровым и выражает уверенность на получение конструктивных ответов на поставленные вопросы и дальнейшую совместную эффективную работу с Министерством.

Пресс-служба АРФП

АРФП на Петербургском международном экономическом форуме – 2017

31 мая в рамках деловой программы Петербургского международного экономического форума стартовал II Межрегиональный форум «Укрепление международных альянсов МСП между российской Федерацией и странами Латинской Америки и Карибского Бассейна». Мероприятие организовано при поддержке МИД РФ, ЮНИДО и Фонда «Росконгресс».

Генеральный директор АРФП Виктор Дмитриев выступил на сессии, посвященной сотрудничеству в области биофармацевтики между странами ЛАКБ и Россией, и рассказал о важности и перспективах совместного производства и научных исследований. «История сотрудничества со странами Латинской Америки и Карибского бассейна имеет давние корни. Мы пережили периоды спада и подъёма во взаимоотношениях. Сегодня градус сотрудничества в медицине и биотехнологиях достаточно высок и стабилен. Мы хорошо понимаем важность и актуальность перспектив такого сотрудничества – это миллионы спасенных жизней пациентов, создание высокотехнологичной базы современной медицины в регионе, развитие новых рынков лекарственных средств и биотехнологических продуктов. Сейчас мы в начале пути, и впереди нас ждут новые интересные проекты, главной целью которых является здоровье населения наших стран», - отметил спикер.

С 2008 года регион ЛАКБ — самый быстроразвивающийся фармацевтический рынок в мире. Ведущую роль на латиноамериканском рынке с товарооборотом около 100 млрд. долл. США сегодня играют локальные компании. Производители непатентованных лекарственных препаратов Бразилии, Аргентины и Кубы уже экспортируют свою продукцию на другие рынки Азии, Африки и Ближнего Востока.

Также сегодня состоялось торжественное открытие завода по производству противоопухолевых препаратов АО «Фармасинтез-Норд» - члена АРФП. В церемонии приняли участие Губернатор Санкт-Петербурга Георгий Полтавченко и Заместитель Министра промышленности и торговли РФ Сергей Цыб. Губернатор осмотрел цех твердых лекарственных форм, образцы продукции и новые разработки, над которыми работает компания. Завод оснащен самым современным технологическим оборудованием, общий объем инвестиций при реализации проекта - свыше 2,5 млрд. рублей, а количество рабочих мест составляет более 100 человек.

В программе ПМЭФ-2017 намечено торжественное мероприятие по запуску экспорта современных российских инсулинов, произведенных на заводе «Санофи-Авентис Восток» - члене АРФП.

Традиционно, участников форума ждет «Фармацевтический завтрак», где будут обсуждаться актуальные вопросы развития отрасли.

Пресс-служба АРФП

АРФП на Российском фармацевтическом форуме

Российский фармацевтический форум, организованный Институтом Адама Смита, прошел в Санкт-Петербурге 16-17 мая. В двухдневном форуме приняли участие более 600 человек, с докладами выступили около 100 представителей фармацевтических компаний, органов власти и экспертов, разобрав актуальные вопросы, связанные с фармацевтической отраслью.

Участники обсудили глобальные тенденции развития фармацевтического сектора, инновационные инициативы фармкомпаний, а также обсудили преимущества отрасли в рамках Евразийского экономического союза.

Генеральный директор Ассоциации Российских фармацевтических производителей Виктор Дмитриев провел интервью-сессию с Заместителем министра промышленности и торговли РФ Сергеем Цыбом. Минпромторг ведет активное обсуждение вопросов с фармацевтическим сообществом о расширении действия постановления правительства №1289, предоставляющего преференции на госторгах отечественным производителям. Сергей Цыб рассказал, что меры поддержки отечественных производителей уже дали свои плоды. «В 2016 году по сравнению с 2015 годом доля российских препаратов от ВИЧ-инфекции выросла с 23 до 28%, противотуберкулезных препаратов с 49 до 74%. В стоимостном выражении доля российских препаратов превысила 30%. На сегодня в перечне ЖНВЛП более 81% МНН в готовой лекарственной форме производится российскими компаниями», - отметил замминистра.

Сейчас министерство разрабатывает два варианта развития. В одном случае предлагается отсекать заявки, если поступило две заявки на поставку препаратов из субстанции российского производства. Правда, есть сложность в том, что не всегда могут найтись два производителя субстанций в РФ по конкретному препарату. Другой вариант предполагает ценовые преференции для поставщиков лекарств из российских субстанций, но здесь, как рассказал Сергей Цыб, необходимо будет предотвратить демпинг со стороны других участников. Он добавил, что при принятии решения будут учтены интересы тех, кто инвестировал в производство готовой лекарственной формы в России. «Нам необходимо найти баланс интересов участников рынка, российского здравоохранения, российской экономики», - подчеркнул замминистра.

Член Ассоциации Российских фармацевтических производителей, биофармацевтическая компания «АстраЗенека» и фонд «Сколково» договорились о стратегическом партнерстве в научно-исследовательской и образовательной деятельности на территории России. Соответствующее соглашение было подписано в рамках Российского фармацевтического форума.

«Быть лидерами в науке – важнейший приоритет для «АстраЗенека». Работая в России уже не первый десяток лет, мы стремимся внести максимальный вклад в развитие локальных научно-исследовательских проектов. Мы рады иметь такого партнера, как «Сколково», который полностью разделяет наши ценности и мыслит инновационно. Уверена, что расширение направлений нашей совместной работы откроет новые перспективы», -

отметила Ирина Панарина, Генеральный директор компании «АстраЗенека» Россия и Евразия.

На данный момент «АстраЗенека» изучает разработки компаний-резидентов «Сколково» в области онкологии с целью возможного сотрудничества. Партнерство сторон в области онкологии продолжится и в рамках совместного проекта по разработке инновационной платформы математического моделирования, позволяющей спрогнозировать терапевтический потенциал комбинаций новых онкологических препаратов и предсказать конечные точки результатов клинических исследований «АстраЗенека» в сфере иммуноонкологии, реализуемых на территории России.

Вице-президент, исполнительный директор кластера биомедицинских технологий Фонда «Сколково» Кирилл Каем добавил, что стороны также договорились о поддержке образовательных инициатив, ориентированных на молодых российских специалистов.

На специальной сессии, посвященной новым проектам рынка вакцин и иммунобиологических препаратов, Генеральный директор АРФП Виктор Дмитриев отметил важность и значимость этих продуктов. «Вакцины и иммунобиологические препараты серьезно влияют на биобезопасность страны, влияют на инфекционную заболеваемость, и, безусловно, жизнедеятельность в современном мире без них фактически невозможна. Поэтому стоят понятные, и в то же время амбициозные

задачи по развитию сферы производства вакцин, созданию более прозрачных и цивилизованных рыночных условий, для того, чтобы коммерческие негосударственные структуры были как минимум рентабельными, а лучше – прибыльными», - подчеркнул спикер.

Президент компании «Нанолек» Владимир Христенко рассказал о серьезной роли вакцин в системе здравоохранения государства.

«Преимущества вакцинопрофилактики – возможность иметь принципиально иной уровень жизни для страны и людей. Сейчас не существует проблем со сбытом и перепроизводством вакцин. В настоящий момент в глобальном мире существует проблема дефицита вакцин. Производство недостаточно обеспечивает потребности государств и негосударственных организаций в вакцинации. И без взаимодействия с потребителями, без взаимодействия с ограниченным кругом производителей, которые в мировом масштабе занимаются производством вакцин, и без реального альянса двигаться дальше будет достаточно сложно. В том числе и в рамках нашей страны», - отметил Владимир Христенко.

Он также привел сравнительную статистику по стоимости вакцин за 2016 год между Россией и Италией. При 1,9 млн. новорожденных в России в 2016 году стоимость вакцинации на одного человека составила 5260 руб, а затраты на закупку вакцин для НКПП – 10 млрд. руб. В то время как в Италии при 500 тыс. новорожденных стоимость вакцинации ровнялась 36000 руб, а затраты на закупку вакцин для НКПП – 18 млрд. руб.

Научно-технологической фармацевтической фирме «ПОЛИСАН», входящей в Ассоциацию Российских фармацевтических производителей, в этом году исполнилось 25 лет. За эти годы ООО «НТФФ «ПОЛИСАН» достигло впечатляющих результатов. Компания с оптимизмом смотрит в будущее, и не собирается снижать темпы развития. Двадцать пять лет – это серьезный срок, когда уже можно говорить, что компания прошла проверку временем, выстояла в периоды финансовых кризисов, и надежно стоит на ногах. И в то же время двадцать пять – это лишь начало долгой дороги и дальнейшего роста.

Пресс-служба АРФП

RUSSIAN PHARMACEUTICAL FORUM

www.russianpharma.com

AstraZeneca

2017 RUSSIAN
PHARMACEUTICAL FORUM

www.russianpharma.com

AstraZeneca

ANDREY
KOLOKOLTSOV
KAMIL
SAYTKULOV

АРФП: существующая система закупок требует корректировки

6 июня в Торгово-промышленной палате РФ состоялось совместное заседание Комитета ТПП РФ по предпринимательству в здравоохранении и медицинской промышленности, Комиссии РСПП по индустрии здоровья, Комиссии РСПП по фармацевтической и медицинской промышленности и Координационного совета при Минздраве России. На мероприятии обсудили актуальные вопросы осуществления закупок лекарственных препаратов и медицинских изделий для государственных и муниципальных нужд.

Анализ правоприменительной практики федеральных законов №44 и №223 и их влияния на повышение доступности, качества медицинских услуг и совершенствование системы здравоохранения Российской Федерации показывает, что лечебно-профилактические учреждения и органы здравоохранения РФ не всегда рационально расходуют выделяемые им бюджетные средства.

В 2016 году и первом квартале 2017 года участились случаи нарушения заказчиком правил организации подготовки и проведения конкурсных процедур на закупку медицинской продукции. Включение в состав одного лота продукции различных видов, излишняя конкретизация лотов, составление технического задания и условий исполнения контракта под конкретного поставщика становится нормой, что приводит к ограничению допуска к закупкам большого числа компаний и, как следствие, не эффективному использованию бюджетных средств, а также снижению качества медицинской помощи.

Свое выступление на встрече Генеральный директор АРФП Виктор Дмитриев начал цитатой из интервью руководителя Счетной палаты РФ Татьяны Голиковой агентству ТАСС на ПМЭФ-2017: «За последние шесть лет государство направило в институты развития 5 трлн рублей денег налогоплательщиков, однако эффективность расходования этих средств вызывает сомнения...Закупки госкорпораций при этом проходят практически без государственного контроля, а по данным Федеральной антимонопольной службы, лишь 5% госзакупок в России проходят на конкурентной основе», отметив, что цифры, как нельзя красочно характеризуют состояние дел в этой сфере. Выступающий солидаризировался с замглавы Федеральной антимонопольной службы Максимом Овчинниковым, заявившим на форуме, что закупки у единственного поставщика наряду с завышением смет – классическая схема распила бюджета.

Фактически все выступающие выразили негативное отношение к институту единственного поставщика в государственных закупках. Директор Департамента лекарственного обеспечения и регулирования обращения медицинских изделий Минздрава России Елена Максимкина отметила, что единственный поставщик возможен, но только в особых, исключительных случаях.

аналоги, рекомендуемые врачами, на собственные деньги, тратит ли больница дополнительные внебюджетные средства, на приобретение препаратов «которые лечат».

Руководитель АРФП поддержал бы идею президента Ассоциации «Здравмедтех» Александра Ручкина создать реестр недобросовестных заказчиков. И предложил ввести для регуляторов обязательный стандарт GRP (Good Regulatory Practice).

Пресс-служба АРФП

Также, Виктор Дмитриев отметил, что искусственные, тепличные условия, базирующиеся на принципе «свой – чужой», приводят к перемещению этого принципа на региональный уровень и к псевдоконкурентной борьбе уже среди «своих» с включением административного ресурса. «Ситуация с закупками инсулина яркий тому пример», - подчеркнул спикер. - «Анализируя эффективность использования бюджетных средств, надо заглядывать за «черту» закупки: используются ли закупленные препараты или со временем идут под списание, из-за своей неэффективности и многочисленных и серьезных побочных эффектов, вынуждены ли пациенты для эффективного лечения закупать

Кубок АРФП получил Горюнов Евгений (ФК «Пульс»)

На VI - ом ежегодном отраслевом благотворительном турнире по мини-футболу «Кубок Здравоохранения-2017», прошедшем 3 июня на стадионе «Академии «Спартак» им. Ф.Ф.Черенкова», определили «Самого ценного игрока». Награда, учрежденная АРФП, досталась Горюнову Евгению (ФК «Пульс»).

Мероприятие прошло при поддержке Министерства Здравоохранения РФ, Ассоциации Российских Фармацевтических Производителей и компании «Pinkov Sports Projects». В турнире приняли участие 24 команды. Особая футбольная атмосфера и хорошее настроение царило на полях «Академии» на протяжении всего турнира. Команды показали отличную игру, болельщики "зажигали", а организаторы выбирали лучших в своих номинациях.

Итоги турнира:

Золотой плей-офф

1. «US Medica»
2. «Магриб»
3. «НМИРЦ»

Серебряный плей-офф

1. «Акрихин»
2. «Таттехмедфарм»
3. ФК «Пульс»

Помимо командного состязания организаторы приготовили призы победителям в различных номинациях:

- Приз АРФП «Самому ценному игроку» – Горюнов Евгений (ФК «Пульс»)
- Ираклий Швангирадзе (ФГБУ«НМИРЦ») – лучший защитник
- Сергей Ерохин («Верофарм») – лучший нападающий
- Роман Верма («Акрихин») – самый полезный игрок
- Александр («Верофарм») – лучший пенальтист
- Илья Пилипенко («US Medica») – лучший игрок
- Лекмити Аднан – лучший вратарь
- Команда FAIR PLAY – ГКБ №1 им. Пирогова
- Команда Открытие турнира – «Верофарм»

АРФП поздравляет победителей турнира и желает всем участникам здоровья, спортивной удачи и дальнейших успехов на футбольных полях и в производственных цехах!

Пресс-служба АРФП

PinkovSportsProjects

PinkovSportsProjects

PinkovSportsProjects

Я ВЫБИРАЮ ФУТБОЛ
PinkovSportsProjects

PinkovSportsProjects

PinkovSportsProjects

PinkovSportsProjects

PinkovSportsProjects

PinkovSportsProjects

PinkovSportsProjects

PinkovSportsProjects

PinkovSportsProjects

PinkovSportsProjects

PinkovSportsProjects

PinkovSportsProjects

PinkovSportsProjects

SPORTSPROJECTS
VK.COM/PINKOVSPORTSPROJEC

PinkovSportsProjects

PinkovSportsProjects

PinkovSportsProjects

PinkovSportsProjects

акрихин
Люди заботятся о Людях

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

Компания «АКРИХИН» выпустила новый лекарственный препарат - анестетик для кожи Акриол Про

«АКРИХИН» начинает выпуск и продажи нового лекарственного препарата Акриол Про. Акриол Про – комбинированный препарат, в состав которого входят лидокаин и прилокаин – выпускается в форме крема. Данная комбинация анестетиков имеет подтвержденную клиническими исследованиями эффективность обезболивания и применяется для поверхностной анестезии кожи при хирургических вмешательствах и косметологических процедурах.

Акриол Про был разработан собственным Центром научных исследований и разработок компании «АКРИХИН» в соответствии со стандартами Надлежащей производственной практики (GMP). Создание препарата, проведение сравнительных клинических исследований и регистрация заняли около 2-х лет. Комбинация местных анестетиков в его составе уменьшает риск развития воспаления и обладает бактерицидным и противовирусным действиями. Препарат разрешен для применения у детей с 1-го дня жизни, не содержит консервантов и анестетиков эфирного ряда, что снижает риск развития аллергической реакции.

Акриол Про имеет высокий потенциал на рынке средств, применяемых в эстетической медицине. В косметологии и эстетической хирургии большинство процедур связаны с нарушением целостности кожного покрова, при их проведении пациенты нуждаются в предварительном обезболивании. К таким процедурам относятся: мезотерапия, контурная пластика, биоревитализация, постановка мезонитей, ботулинотерапия, эпиляция, фракционный фототермолиз, перманентный макияж, татуаж, пересадка трансплантантов кожи, удаление новообразований, дермабразия и другие.

Ольга Фроликова, директор по маркетингу безрецептурных препаратов компании «АКРИХИН», отметила: «Выпуск нового препарата, разработанного в соответствии с международными стандартами качества специалистами собственного исследовательского центра компании, – значительное событие для «АКРИХИНа», положившее начало деятельности компании на рынке эстетической медицины. Мы гордимся тем, что благодаря высокому качеству и безопасности продукта многие популярные косметологические процедуры перестанут ассоциироваться с болезненными ощущениями».

О компании "АКРИХИН"

АО «АКРИХИН» – одна из ведущих российских фармацевтических компаний, выпускающая эффективные, доступные по цене и высококачественные лекарственные средства наиболее востребованных российскими пациентами терапевтических групп. Компания по объему продаж входит в пятерку ведущих локальных фармацевтических производителей на российском фармацевтическом рынке, показывая при этом значительные темпы роста и развития.

В продуктовом портфеле компании насчитывается около 200 препаратов, более ста из которых выпускается на производственной площадке в Московской области. Препараты относятся к основным фармакотерапевтическим направлениям – туберкулез, диабет, дерматология, кардиология, неврология, гинекология и др. и выпускаются в полном соответствии со стандартами GMP.

Подробнее на сайте: www.akrikhin.ru

AstraZeneca

Новые назначения в руководстве компании «АстраЗенека»

«АстраЗенека» объявляет об организационных изменениях, касающихся региона «Россия и Евразия».

- Ирина Панарина назначена Генеральным директором «АстраЗенека», Россия и Евразия. Ирина будет отвечать за бизнес компании на уровне региона «Россия и Евразия» в целом, а также возглавит руководство «АстраЗенека Россия».

- Искра Рейч, ранее занимавшая должности Вице-президента «АстраЗенека» по региону «Россия и Евразия», а также генерального директора «АстраЗенека Россия», назначена Исполнительным Вице-президентом «АстраЗенека» подразделения «Европа». В своей новой роли Искра будет отвечать за продажи, маркетинг и коммерческие операции в 30 странах Европы.

Новые назначения отражают стремление «АстраЗенека» к развитию сотрудников в рамках компании.

Краткая биография Ирины Панариной, Генерального директора «АстраЗенека», Россия и Евразия

Ирина Панарина работает в «АстраЗенека» с 2009 года. В октябре 2015 года Ирина присоединилась к российской команде компании в должности Директора бизнес-подразделения «Кардиология и Диабет». До прихода в «АстраЗенека Россия» Ирина Панарина занимала позицию Генерального директора «АстраЗенека Украина».

До начала работы в «АстраЗенека» Ирина занимала руководящие региональные позиции в штаб-квартире компании GSK Фарма в Лондоне, Великобритания.

Ирина Панарина обладает опытом работы в области маркетинга, управления продуктовым портфелем, развития команды.

Ирина Панарина получила образование в Университете Ньюкасла и Университете Саут Бэнк, а также имеет степень MBA бизнес-школы INSEAD.

О компании «АстраЗенека»

«АстраЗенека» является международной инновационной биофармацевтической компанией, нацеленной на исследование, развитие и коммерческое использование рецептурных препаратов в таких трех ключевых терапевтических областях, как онкология, кардиология и сахарный диабет, респираторные, воспалительные и аутоиммунные заболевания, а также в неврологии. Компания представлена более чем в 100 странах мира, а её инновационными препаратами пользуются миллионы пациентов.

AstraZeneca

«АстраЗенека» выводит на российский рынок препарат тикагрелор в новой дозировке 60 мг

Компания «АстраЗенека» объявляет о запуске препарата тикагрелор в дозировке 60 мг для длительного приёма пациентами с инфарктом миокарда в анамнезе и высоким риском повторных сердечно-сосудистых событий.

Тикагрелор в новой дозировке в комбинации с аспирином является единственным в мире антиагрегантом-ингибитором P2Y12 рецепторов, который зарегистрирован для профилактики сердечно-сосудистых событий у пациентов через год и в течение трех лет после перенесенного инфаркта миокарда. В России препарат в дозировке 60 мг был зарегистрирован в сентябре 2016 года на основании результатов исследования PEGASUS TIMI-54, в котором проводилась оценка долгосрочных исходов у более 21 000 пациентов.

Новая дозировка препарата предназначена для приема 2 раза в сутки в комбинации с ацетилсалициловой кислотой (АСК) у пациентов, перенесших инфаркт миокарда более 1 года назад, с высоким риском развития последующих атеротромботических осложнений. Допускается непосредственный переход на данный режим терапии после первоначального приёма тикагрелора по поводу перенесенного острого коронарного синдрома (ОКС) в течение 1 года в дозе 90 мг 2 раза в сутки в комбинации с АСК (включен в стандарт скорой медицинской помощи при остром трансмуральном инфаркте миокарда), или после иного режима двойной антитромбоцитарной терапии.

Россия входит в число первых десяти стран, где тикагрелор в дозировке 60 мг станет доступен для пациентов. Возможность долгосрочного применения препарата позволит положительно влиять на уровень повторных сердечно-сосудистых событий у пациентов с ОКС.

Игорь Семенович Явелов, д.м.н., ведущий научный сотрудник отдела клинической кардиологии и молекулярной генетики ФГБУ «ГНИЦ профилактической медицины» МЗ РФ, проф. кафедры клинической фармакологии РНИМУ им. Н.И. Пирогова: «Результаты исследования PEGASUS-TIMI 54 показали, у какого контингента больных, перенесших инфаркт миокарда, оправдано продление двойной антитромбоцитарной терапии за пределы 1 года и какая доза тикагрелора при этом предпочтительна. С появлением тикагрелора в дозе 60 мг у врачей появился новый инструмент для длительного лечения больных, перенесших инфаркт миокарда и имеющих высокий риск неблагоприятных исходов, связанных с прогрессированием атеротромбоза».

Владимир Булатов, Медицинский директор «АстраЗенека Россия и Евразия»: «Появление препарата тикагрелор в дозировке 60 мг на российском рынке открывает новые возможности для терапии пациентов, у которых риск повторных сердечно-сосудистых событий остается высоким даже через год после перенесенного инфаркта миокарда. Многие специалисты убеждены, что долгосрочная двойная антиагрегантная терапия необходима. Мы рады, что смогли подтвердить эту позицию медицинского сообщества в полномасштабном клиническом исследовании PEGASUS, и в течение короткого срока обеспечили доступ препарата для российских пациентов».

AstraZeneca

«АстраЗенека» выступила партнером конференции Startup Village 2017

В июне состоялась пятая конференция в области инноваций и предпринимательства Startup Village 2017, организованная Фондом «Сколково» совместно с партнерами. В этом году около 20 тысяч участников, среди которых – основатели стартапов, ученые, предприниматели, инвесторы, крупные технологические корпорации и представители органов власти встретились на одной площадке для обмена знаниями и обсуждения новых трендов и идей. Компания «АстраЗенека» выступила партнером мероприятия.

В рамках деловой программы Startup Village прошло более 100 пленарных сессий, где молодые коллективы рассказали о своих проектах в самых различных сферах, в том числе в области персонализированной медицины и биотехнологий.

Startup Village – один из проектов фонда «Сколково», который «АстраЗенека» поддержала в рамках подписанного в мае 2017 соглашения между сторонами о стратегическом партнерстве в научно-исследовательской и образовательной деятельности на территории России. В рамках мероприятия «АстраЗенека» провела активность на выставочном стенде, а также выступила в качестве члена экспертного жюри по оценке проектов в сфере биомедицинских технологий.

Владимир Булатов, медицинский директор «АстраЗенека Россия и Евразия»: «Мы были рады выступить партнерами конференции Startup Village 2017. Подобные мероприятия позволяют участникам познакомиться с лучшими практиками в области коммерциализации технологий, а также поделиться своими идеями с экспертным сообществом и получить полезную обратную связь. Мы рады отметить, что молодых ученых и начинающих предпринимателей интересует исследовательская деятельность в сфере медицины и фармацевтики. Многие разработки выглядят перспективно. Фонд «Сколково» объединяет тех, кто следует ценностям, очень созвучным для «АстраЗенека» – лидировать в науке, поддерживать дух новаторства в своей деятельности и быть настоящими предпринимателями. Именно поэтому партнерство с фондом «Сколково» является для нашей компании одним из важных приоритетов».

Пекка Вильякайнен, советник президента Фонда «Сколково»: «Startup Village создает уникальные возможности для инвесторов. Горжусь тем, что в конференции принимают участие около семидесяти видных зарубежных экспертов по разным областям технологий. Не меньшую гордость вызывает у меня активность российских компаний. Для того, чтобы обеспечить максимальное качество проектов и людей, принимающих участие в этом событии, мы объехали 83 региона России и СНГ».

Фонд «Сколково»

Фонд «Сколково» – некоммерческая организация, созданная по инициативе Президента РФ в сентябре 2010 года. Цель Фонда – мобилизация ресурсов России в области современных прикладных исследований через создание благоприятной среды для осуществления НИОКР по пяти приоритетным направлениям технологического развития: энергоэффективность, космос, биомедицина, ядерные и компьютерные технологии. На Фонд возложены функции управления проектом создания Инновационного центра «Сколково», деятельность которого регулируется специальным законом, предоставляющим компаниям-участникам (сейчас их более 1700) особые экономические условия. Суммарная выручка компаний-участников превысила 130 млрд рублей. Они создали 22,1 тысяч рабочих мест, получили 1100 патентов. Важной частью экосистемы Сколково является исследовательский университет – Сколковский институт науки и технологий (Сколтех), созданный и функционирующий при поддержке Массачусетского технологического института. К 2020 году в Сколково будет построено более 2 млн квадратных метров производственных, офисных и жилых помещений, в инновационном центре будут работать 35000 человек. Сайт: www.sk.ru

Ново Нордиск участвует в деятельности по развитию инвестиционной привлекательности российской фармацевтики

Одним из факторов эффективного экономического развития любой страны, в том числе и РФ, является инвестиционная привлекательность экономической отрасли. Говоря об экономическом развитии страны, следует рассматривать фармацевтику, как одну из ключевых отраслей национальной промышленности, влияние которой, прямо или косвенно, простирается на все сферы жизнедеятельности современного общества и государства. Социальная значимость фармацевтической индустрии проявляется в ее прямом влиянии на улучшение качества и продолжительности жизни населения Российской Федерации.

Поскольку, состояние фармацевтической отрасли напрямую влияет на качество жизни населения, что делает ее развитие стратегическим приоритетом для правительства России, ФЦП «Развитие фармацевтической и медицинской промышленности на 2013-2020 гг.» предполагает доведение к 2018 г. до 90% доли отечественных препаратов, включенных в перечень жизненно необходимых. В 2016 г. этот показатель составил почти 70%. В целом отечественные препараты занимают 30% рынка в денежном выражении и 58% в натуральном. По данным Минпромторга, отечественная фармацевтическая промышленность в 2016 г. выросла на 20% (в 2015 г. рост составил 25%).

Объем частных инвестиций в фармацевтику за время реализации программы превысил 120 млрд рублей, а государственных вложений - 39 млрд рублей. Модернизировано более 30 отечественных компаний, привлечено более 50 млрд рублей в создание новых производств. К началу 2017 г. в рамках госпрограммы разработано и выведено на рынок 44 импортозамещающих и 2 инновационных лекарственных препарата, а также 65 импортозамещающих и 10 инновационных медицинских изделий. До 2020 г. госпрограмма предполагает поддержку организации производства 132 лекарств из перечня ЖНВЛП и разработки 390 инновационных препаратов. В бюджете 2016 г. на ее реализацию было выделено 10,3 млрд рублей, в 2017-м предусмотрено 11,6 млрд рублей.

Очень важна роль создания фармацевтических кластеров в росте инвестиционной привлекательности отечественной фармотрасли и стимулировании в ней реализации политики импортозамещения. В рамках реализации ФЦП идет процесс создания фармацевтических кластеров, включающих в себя производственные мощности, научно-исследовательские и образовательные центры, а также локализации производства импортных препаратов. В настоящее время в России сформировано порядка 10 фармацевтических кластеров. Самые крупные из них - в Томской и Калужской областях. Они включают в себя более 11 тысяч сотрудников каждый. Инвестиции в различные формы локализации на территории РФ со стороны зарубежных фармацевтических компаний составили более 2 млрд - с 2013 г. ими открыто 20 производственных площадок. Так, например, российский завод Ново Нордиск по производству современных инсулинов, инвестиции в который составили не менее 100 млн долларов США, успешно работает уже два года. Работа предприятия отвечает приоритетным задачам стратегии развития российской фармацевтической промышленности и Федеральной целевой программе «Развитие фармацевтической и медицинской промышленности Российской Федерации на период до 2020 года» и рассчитана на дальнейшую перспективу по углублению локализации. В рамках Петербургского международного экономического форума в 2016 г. было подписано соглашение между правительством Калужской области и датской фармацевтической компанией Novo Nordisk о расширении инвестиций в строительство нового цеха по сборке предварительно заполненных шприц-ручек ФлексПен – результатом станет производство полного цикла современных инсулинов. Это позволит повысить доступность современных инсулинов для российских пациентов, а также будет стимулировать деятельность по развитию фармацевтической промышленности на территории Калужской области.

Экспертное мнение утверждает, что российская фармацевтика обладает существенным экспортным потенциалом. Так, по итогам 2016 г. объем экспорта фармацевтической продукции России составил $540, что на 2% больше, чем годом ранее.

Всероссийская акция «Жить, побеждая диабет!» уверенно шагает по стране

6 июня 2017 года Всероссийская информационно-профилактическая акция «Жить, побеждая диабет!» прошла в Краснодаре с участием семикратной чемпионки Европы, двукратной чемпионки мира, двукратного призера Олимпийских игр по фигурному катанию, заслуженного мастера спорта Ирины Слуцкой.

Инициатором комплекса мероприятий, проводимых поэтапно в различных регионах России, выступает Добровольный физкультурный союз (ДФС), председателем президиума которого является депутат Московской областной думы, общественный деятель Ирина Слуцкая. Акция проводится при содействии администрации Краснодарского края, Министерства здравоохранения Краснодарского края, Министерства физической культуры и спорта Краснодарского края при поддержке компании «Ново Нордиск».

Программа мероприятий состояла из официальной части и межведомственного круглого стола, в котором приняли участие представители Министерства здравоохранения Краснодарского края, Министерства спорта, Министерства образования Краснодарского края, ДФС и представителей ООО «Ново Нордиск». В ходе официальной части состоялось подписание соглашения о сотрудничестве и взаимодействии Добровольного физкультурного союза с Министерством физической культуры и спорта и Министерством здравоохранения Краснодарского края.

Ирина Слуцкая провела для детей с диагнозом «сахарный диабет» специальный мастер-класс по фигурному катанию, на котором дети получили незабываемые впечатления от общения со всемирно известной фигуристкой. Кто-то из них впервые встал на коньки, а кто-то даже пытался освоить сложные элементы фигурного катания под руководством именитой спортсменки.

На мастер-классе по скандинавской ходьбе для людей с сахарным диабетом, на котором своим личным примером Ирина Слуцкая показала, какова роль физической культуры в улучшении здоровья и качества жизни людей, а также рассказала о скандинавской ходьбе как о доступном способе спортивной реабилитации для людей с диабетом, приглашались все желающие со своим спортивным инвентарем (скандинавскими палками). Также в мастер-классе приняла участие Ирина Касьян - инструктор международной Федерации Original Nordic Walking, клуба «Пойдем ходить» и, конечно, тренер школы скандинавской ходьбы Ирина Слуцкая.

Все большее число регионов России активно включаются в массовую профилактику и реальную борьбу с одним из самых социально опасных заболеваний современности – сахарным диабетом. Мероприятия по обучению населения скандинавской ходьбе, которая, по убедительно доказанному мнению экспертов во всем мире, способствует улучшению здоровья, качества жизни, а также является доступным способом спортивной реабилитации для людей с диабетом, прошли в Вологодской, Свердловской, Волгоградской, Нижегородской, Тульской, Ростовской, Иркутской, Самарской областях, Республике Саха (Якутия), Подмосковье. 6 июня 2017 года эстафету принял Краснодар.

Распространенность сахарного диабета в мировом масштабе увеличилась практически вдвое за период с 1980-го по 2014 год - с 4,7% до 8,5%. Количество лиц с сахарным диабетом увеличилось почти в четыре раза за период с 1980-го по 2014 год - со 108 миллионов до 422 миллионов. На протяжении последних трех десятилетий распространенность сахарного диабета увеличивается в странах с любым уровнем дохода.

Причем, чем более продвинуты страны технологически, тем больше пациентов с диабетом. Люди, в основном молодое поколение, меньше двигаются, уделяют недостаточно внимания спорту, ведут малоподвижный образ жизни, неправильно питаются, имеют вредные привычки. Все это способствует распространению опасного заболевания.

Потери ВВП по всему миру за период с 2011 года по 2030 год, включая как прямые, так и косвенные затраты на лечение диабета, составят 1,7 триллио-

на долларов, включая 900 миллиардов долларов для стран с высоким уровнем дохода и 800 миллиардов долларов для стран с низким и средним уровнем дохода. По прогнозам экспертов, во всем мире к 2040 году количество людей с СД увеличится до 642 миллионов.

Такое серьезное, можно даже сказать критическое, распространение сахарного диабета требует постоянных и консолидированных усилий по борьбе с этим заболеванием всего общества. Мероприятия, проводимые в рамках Всероссийской акции «Жить, побеждая диабет!», яркая иллюстрация таких усилий.

По мнению Ирины Слуцкой, люди с сахарным диабетом, да и граждане, которые не имеют проблем со здоровьем, должны чаще вставать с рабочего места, больше пользоваться лестницей, а не лифтом, стараться ходить как можно больше пешком, лучше в парках, зонах отдыха. Такая повседневная активность помогает сохранять контроль над болезнью и самостоятельно улучшать состояние собственного здоровья.

На заводе Ново Нордиск калужским студентам показали, как работают профессионалы

Проблема профориентации, вне всякого сомнения, является общественно-значимой, так как именно от неё во многом зависит эффективность развития общества, рынка труда, полноценная занятость населения, определение способностей, склонностей к той или иной деятельности представителей молодого поколения и направление их в соответствующие области применения своих талантов. Кроме этого одной из основных проблем профориентационной работы является преодоление или сведение к минимуму возникающих противоречий, которые существуют между объективными потребностями общества в достаточной и сбалансированной кадровой структуре и сложившимися за долгие годы субъективными профессиональными желаниями и стремлениями молодёжи. Грамотно организованная профориентационная деятельность разрешает проблемы перекосов в спросе и предложении профессий на рынке труда, необоснованно завышенного выпуска специалистов определённых профессий, несостоятельные рейтинги престижности профессий и многое другое.

Именно поэтому, 30 мая 2017 г., в рамках реализации государственной социальной и демографической политики, утвержденной президентом России Владимиром Путиным, в здании регионального Правительства Калужской области состоялся финал областного студенческого конкурса «Даем старт профессионалам!».

Организатором конкурса выступила группа компаний "Земля-СЕРВИС" совместно с Министерством труда и социальной защиты Калужской области, Министерством образования и науки Калужской области при поддержке регионального Молодежного правительства и Молодежного Парламента.

В состязании приняло участие 1038 студентов из различных вузов Калужской области. В финал вышло 38 человек, набравших наивысшее количество баллов, а уже из них были определены 10 суперфиналистов, которые продолжили борьбу за звание победителя конкурса "Даем старт профессионалам!".

Министерство труда и социальной защиты поощрило всех 38 финалистов конкурса ознакомительной экскурсией на инновационное производство датской фармацевтической компании «Ново Нордиск». Это компания с более чем 90-летней историей, мировой лидер в разработке и производстве препаратов для лечения сахарного диабета и ожирения. Российское предприятие работает уже более двух лет и за это время оно успешно зарекомендовало себя на российском фармацевтическом рынке и бесперебойно обеспечивает субъекты Российской Федерации современными препаратами инсулина.

Руководитель отдела по работе с персоналом на заводе «Ново Нордиск» Наталья Леонова в ходе экскурсии и знакомства молодых ребят с производством рассказала о перспективах развития предприятия, отметив, что сейчас на заводе трудятся более 250 чело-

век, хотя всего два года назад было 150. Год назад было принято решение о расширении производства. Сегодня на территории предприятия достраивается новый цех по производству мультидозовых одноразовых шприц-ручек для введения инсулина. Здание практически готово. В связи с этим вырастет необходимость в создании новых рабочих мест и в будущем планируется трудоустроить еще порядка сорока человек. Эта информация была очень важна для молодых экскурсантов.

Немаловажным фактором привлекательности на заводе является то, что в компании созданы все условия для комфортной работы. Сотрудникам предоставляются медицинская страховка, бесплатные обеды, возможности для профессионального развития, а также оплата членства в фитнес-клубе в соответствии с корпоративной политикой, более того руководство тщательно следит и за самочувствием своих работников. Дружеские и демократичные отношения в коллективе благоприятно влияют и на результаты деятельности компании.

На всех заводах компании Ново Нордиск в мире внедрена система обучения персонала, позволяющая развивать компетенции, необходимые сотрудникам для надлежащего выполнения своих задач и обеспечения качества процессов. Например, специалистов завода в Калуге направляют на стажировки и семинары на действующие предприятия в Дании, в Китае и в Бразилии. Кроме того сотрудники могут посещать курсы английского языка, организованные компанией. Первые группы сотрудников, принятые в компанию в самом начале строительства завода, проходили обучение, предназначенное для преодоления культурных различий между российскими и иностранными специалистами. Все это делается для того, чтобы каждый сотрудник понимал, что частичка его труда вносит вклад в победу над такой страшной болезнью, как сахарный диабет.

Стоит сказать, что молодые люди – финалисты студенческого конкурса «Даем старт профессионалам!», будущие специалисты, которые совсем скоро окажутся в реальных производственных условиях и будут самостоятельно принимать управленческие решения, остались очень довольны знакомством с современным инновационным производством, деятельность которого осуществляется на их родной земле и помогает людям бороться с серьезнейшим заболеванием.

Офис в радость: в мае компания Ново Нордиск отметила годовщину переезда в новый офис

Большинство российских офисов представляют собой обезличенное пространство с серыми стенами и стандартной планировкой. Соискатель вряд ли запомнит такой интерьер в череде собеседований при выборе будущего работодателя. Но есть компании, где сразу, еще с порога, хочется остаться работать…

Институт Gallap в ходе опроса 25 млн работающих американцев выяснил, что ежегодные потери компаний из-за низкой производительности труда неудовлетворенных сотрудников оцениваются в 550 млрд долл. Между тем правильная организация рабочей среды может в значительной степени повлиять на удовлетворенность работой. Как показывают результаты исследования Steelcase, разумно организованное офисное пространство способно повысить вовлеченность сотрудников на 88%.

В фарме, где тоже высока ценность человеческого капитала и идет острая борьба за кадры, также есть яркие примеры того, как по-современному обустроить офис. Компания «Ново Нордиск», год назад переехавшая в новое здание БЦ «Крылатские холмы», продумала все до мелочей, чтобы сделать офис не только удобным для сотрудников, но и правильным с точки зрения эффективности бизнес- процессов.

Первое, что бросается в глаза, когда переступаешь порог «Ново Нордиск», — «зеленая стена» из растений с логотипом компании в центре. Отличное место для селфи. И хороший способ HR-брендинга, если фото попадет в соцсети.

Рабочие зоны в двух крыльях здания — это просторные открытые пространства. Высокие потолки. Окна во всю стену с видами на лесопарк. Много воздуха, света. Мебель светлого дерева, светло-серый ковролин, поглощающий звуки. В дизайне преобладают экологичные цвета — белый, зеленый. Повсюду расставлены растения. И это не просто элемент декора. Доказано, что зелень в офисе повышает продуктивность работы.

Все переговорные расположены по центру зала, каждая имеет свое имя, одна из них названа в честь одного из основателей компании. Новичок обязательно остановится у таблички с именем, поинтересуется и больше узнает об истории компании.

На матовом фоне стен переговорных читаются ценности и ключевые послания компании. Преподнесены ненавязчиво, в единстве с общей стилистикой офиса, соответствующей сдержанности скандинавской культуры и принципам компании — открытость, простота, гибкость. Стиль работы agility, который внедряет на всех уровнях новое руководство штаб-квартиры, нашел свое отражение в концепции российского офиса. Руководители доступны для сотрудников — их кабинеты отделены от зала прозрачными перегородками.

«Разрабатывая концепцию будущего офиса, мы думали о том, чтобы отделы могли хорошо взаимодействовать, — рассказывает директор по персоналу Наталия Смирнова. — В итоге рассадили сотрудников по зонам так, чтобы им было комфортно общаться с коллегами, не теряя время на звонки и переписку. Вскоре заметили: решения стали при-

ниматься быстрее, эффективность работы повысилась».

«Ориентируясь на опыт штаб-квартиры, мы учитывали и российскую специфику, — делится PR-менеджер Вероника Шатух. — В России многие вопросы решаются в неформальной обстановке, и мы решили создать много зон для неофициального общения».

В офисе две «кухни» — и это не зажатые в тесном углу кофе-поинты, а большие светлые кафетерии, которые могут служить местом неформальной групповой работы. Плюсы очевидны. Не надо заранее заказывать переговорную — можно в любое время быстро собраться и обсудить проблему или идею. Кроме того, есть уютные зоны, где можно отдохнуть и пообщаться в узком формате.

Перейдя от коридорно-кабинетной системы размещения персонала к открытым пространствам, компания только выиграла. Опасения сотрудников — дескать, в open space будет сложнее работать из-за общего шума, невозможности сосредоточиться, не оправдались. Тишине способствует большой метраж помещения и звукоизоляция рабочих мест (перегородки покрыты звукопоглощающим материалом). Если нужно позвонить по личным делам или предстоит длительная беседа с клиентом, можно уединиться в специально оборудованных для этих целей кабинетах. Принтеры, копировальная техника вынесены в специальные закрытые зоны, что тоже снижает уровень шума.

Следуя принципу «Мы обеспечиваем здоровую и привлекательную рабочую среду», компания позаботилась об эргономике рабочих мест и учла новые подходы к профилактике издержек сидячей работы. Все столы оборудованы подъемными механизмами, позволяющими работать стоя. Ценно и то, что люди могут регулировать уровень кондиционирования воздуха в своей рабочей зоне. А принципы здорового питания реализуются в ассортименте кафетерия: на столах свежие и сухофрукты, орехи, мультизерновые хлебцы и травяные чаи.

Офис имеет свое лицо. На перегородках прорисованы молекулы препаратов компании. Один из элементов декора — фигурка быка Аписа, символа из логотипа «Ново Нордиск». В коридорах можно увидеть информацию об истории компании, ее достижениях, фотографии корпоративной жизни. Монитор в режиме онлайн показывает цифры выполнения плановых показателей. Здесь каждый может почувствовать пульс работы компании, свою причастность к общему делу.

«Новый офис придает невероятный драйв работе, повышает вовлеченность. И это не пустые слова», — говорит менеджер по проектам Екатерина Сырунина. В рамках программы развития молодых талантов Екатерина два года назад уехала на стажировку в штаб-квартиру в Дании, потом в региональный офис в Швейцарию, потом в штаб-квартиру в Дании и вернулась уже в новый офис. «Перемены разительные! Наш новый дом потрясающе влияет на настроение, эмоциональный фон, меняет подходы людей к работе. Все стало быстрее, проще, радостнее». (По материалам «Фармацевтического вестника»)

НПО ПЕТРОВАКС ФАРМ
Препараты будущего – сегодня

Коммерческие серии локализованных инновационных тромболитиков будут выпущены на российский рынок в июне

16 мая в рамках Фармацевтического форума Адама Смита компания «Берингер Ингельхайм» и ведущий российский производитель иммунобиологических препаратов НПО Петровакс Фарм объявили, что уже в июне этого года на рынок будут выпущены коммерческие серии инновационных тромболитиков. Соглашение о локализации полного производственного цикла современных препаратов для лечения сердечно-сосудистых заболеваний было подписано 9 июня 2016 года как еще один шаг на пути реализации государственной стратегии развития фармпромышленности и обеспечения доступности жизненно необходимых лекарственных средств для российских пациентов. Локализация стала частью комплексного подхода по снижению смертности от сердечно-сосудистых заболеваний, в работе над которым объединились усилия государственной системы здравоохранения, врачебного сообщества, пациентских организаций и бизнеса.

«Концепция партнерства — это комплексный подход по снижению смертности от сердечно-сосудистых заболеваний, который отвечает потребностям всех сторон системы здравоохранения. Ядро концепции — здоровье пациента: то, ради чего в итоге мы стремимся объединить усилия всех сторон, — говорит Павол Доброцки, генеральный директор компании «Берингер Ингельхайм» в России. — Мы рассматриваем идею партнерства как основу развития нашей компании, потому что только вместе мы можем достичь высоких результатов и внести значимый вклад в спасение жизней пациентов. Одним из неотъемлемых элементов является долгосрочное соглашение между компаниями «БИ» и Петровакс о локализации производства инновационных тромболитиков».

Сердечно-сосудистые заболевания (ССЗ), и в первую очередь инфаркты и инсульты, остаются одной из основных угроз для жизни и здоровья российских граждан. Несмотря на то, что благодаря модернизации системы здравоохранения смертность при сосудистой патологии, по данным Минздрава РФ, снизилась на 12%, ежегодно несколько десятков тысяч россиян нуждаются в эффективной тромболитической терапии. По данным комитета Госдумы РФ по охране здоровья, в России смертность от основных неинфекционных заболеваний, в число которых входят сердечно-сосудистые заболевания, составляет 68,5% от общей смертности населения. Например, в 2015 году, по данным Национального регистра, 420 тысяч россиян перенесли ишемический инсульт, а от инфаркта умерли около 63 тысяч человек. Эффективная тромболитическая терапия могла бы не только спасти им жизнь, но и предотвратить негативные последствия заболевания.

«Российские пациенты крайне нуждаются в препаратах для тромболитической терапии, — говорит Елена Архангельская, президент НПО Петровакс Фарм. — В России впервые локализуется производство инновационных оригинальных биологических препаратов данной группы, и наш проект — вклад в снижение смертности от сердечно-сосудистых заболеваний и в государственную стратегию развития фармпромышленности в России».

Проектом предусмотрен выпуск двух тромболитических препаратов, которые являются «золотым стандартом» лечения инфарктов и инсультов. Их эффективность и безопасность подтверждены в многочисленных международных клинических исследованиях. Суммарно более 140 тыс. пациентов, включая россиян, приняли участие в КИ двух препаратов компании «Берингер Ингельхайм».

Современная тромболитическая терапия рекомендована к применению при сердечно-сосудистых заболеваниях. Своевременный тромболизис при инфаркте миокарда и ишемическом инсульте способен не только сохранить жизни, но и предотвратить негативные последствия заболевания. С помощью тромболизиса можно восстановить кровоснабжение поврежденных участков, уменьшить размеры очага поражения головного мозга или предупредить его развитие. Согласно результатам клинических испытаний, существенным преимуществом применения тромболитической терапии является значительное снижение процента пациентов с признаками постинсульт-

НПО ПЕТРОВАКС ФАРМ
Препараты будущего – сегодня

ной инвалидизации, что делает тромболитическую терапию еще более востребованной.

Биотехнологические препараты компании «Берингер Ингельхайм», лидера в кардионаправлении фармакологии, — единственные локализованные в России тромболитики. Такого рода проект, связанный с трансфером уникальных технологий производства биологических препаратов на территорию России, «Берингер Ингельхайм» осуществляет впервые, и выбор партнера для этого амбициозного проекта не был случайным. «С момента основания Петровакс Фарм выпускает на своих производственных мощностях только оригинальные лекарственные средства, — говорит Елена Архангельская. — Компания нацелена на выпуск сложных высокотехнологичных продуктов, востребованных отечественным здравоохранением. Поэтому проект по локализации продуктов «БИ» для нас интересен. Уникальность нашего проекта по локализации не только в технологиях, но и в скорости. Мы реализуем его в кратчайшие сроки и уже к 2019 году планируем завершить локализацию полного цикла».

«Мы делаем это, чтобы добиться широкого доступа к инновационным тромболитическим препаратам для всех, кто в них нуждается, ради снижения инвалидности и смертности от инфаркта и инсульта в стране, а также увеличения продолжительности и качества жизни больных, — говорит Павол Доброцки. — Сегодня более 30 тыс. российских пациентов ежегодно получают лечение тромболитиками. И еще несколько десятков тысяч человек нуждаются в данной терапии. Наша задача — полностью удовлетворить этот спрос и обеспечить россиян современными препаратами. И проект по локализации позволит нам это сделать».

Проект включает в себя передачу технологических процессов с одновременной модернизацией производственных мощностей компании Петровакс Фарм и внедрением более 20 специальных методов контроля качества, проведение гемолитического тестирования, обучение персонала и приобретение ряда новых аналитических приборов.

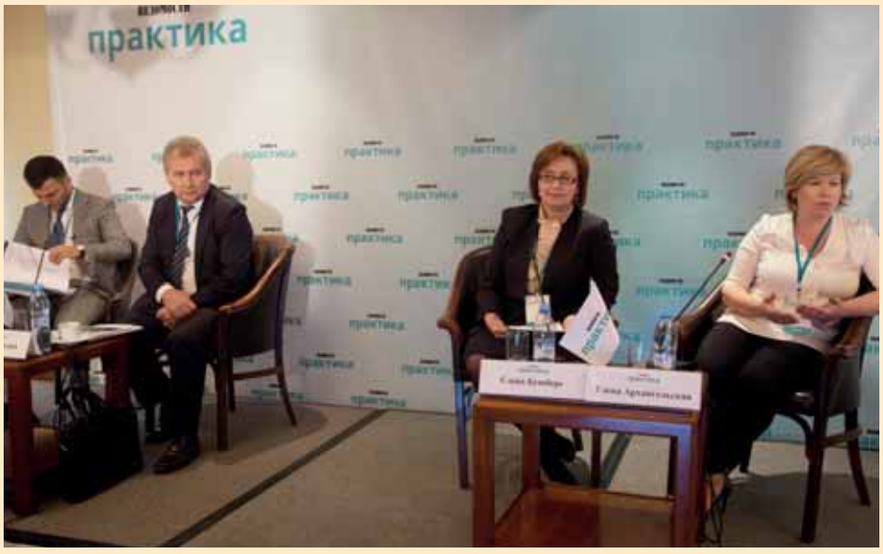
Оценив все перспективы и возможности рынка, риски и законодательные нововведения, партнеры приняли совместное решение, что уже первые партии препаратов будут маркированы. Обе компании являются участниками пилотного проекта Росздравнадзора по маркировке.

Концепция партнерства касается не только препаратов от сердечно-сосудистых заболеваний: в рамках увеличения доступности жизненно необходимых лекарственных средств «Берингер Ингельхайм» разрабатывает план расширения поставок на ЕврАзЭС, а также общую стратегию локализации в России всего портфеля в таких направлениях как сахарный диабет, онкология, пульмонология.

НПО ПЕТРОВАКС ФАРМ
Препараты будущего – сегодня

Елена Архангельская на конференции «Локализация производства в фармацевтической отрасли»

15 июня в Москве в отеле «Марриотт Роял Аврора» при поддержке компании «Ведомости. Практика» прошла конференция, посвященная локализации производства в фармацевтической отрасли. Участники сессий обсудили широкий круг вопросов, среди которых – развитие локальных производственных мощностей, государственное регулирование, система льгот и преференций, интеллектуальная собственность.



В экспертной сессии о развитии инновационного фармацевтического производства приняла участие президент НПО Петровакс Фарм Елена Архангельская совместно с руководителем Федеральной службы по интеллектуальной собственности Григорием Ивлиевым, управляющим партнером патентно-адвокатского бюро «Гардиум» Алексеем Абрамовым и генеральным директором компании «Верофарм» Еленой Бушберг.

На вопрос модератора сессии Александра Кузина, генерального директора компании «НоваМедика», о том, есть ли инновационное производство в нашей стране, и нужно ли его развивать, Елена Архангельская отметила, что с момента принятия ФЦП «Фарма–2020» всеми участниками рынка приложено максимум усилий по стабилизации и росту российского фармрынка.

«Сегодня многие иностранные компании реализуют проекты с российскими предприятиями, имеющими высокий уровень технологий и производственных компетенций. Это особенно важно в области высокотехнологичных производств», – подчеркнула Елена Архангельская.

НПО Петровакс Фарм является первопроходцем в иммунобиологической индустрии. В 2004 году предприятие в числе первых начинает сотрудничество с международной компанией, Solvay Pharma (в настоящее время входит в Abbott), по выводу на рынок современной противогриппозной вакцины. В 2008 году первой из отечественных иммунобиологических компаний запускает фармацевтический комплекс и шприцевую линию в соответствии с международными стандартами GMP. Сейчас предприятие активно наращивает международное сотрудничество. Елена Архангельская привела в пример успешную модель партнерства с компанией Берингер Ингельхайм по локализации инновационных тромболитиков. «Контрактное производство играет большую роль в развитии современного предприятия. Это – система для развития всех участников процесса, обеспечивающая и повышение уровня профессиональных знаний, и загрузку производственных мощностей, и дисциплинирование сотрудников, и подготовку новых кадров», – заключила спикер.

Интересная дискуссия развернулась в области интеллектуальной собственности, сложностей и длительности процесса патентования в России. Действующий в настоящий момент институт патентообразования (Федеральный институт промышленной собственности) развивается; сегодня в России – более 500 тысяч товарных знаков, 300 тысяч охраняемых патентов. Спикеры отметили, что нужно развивать рынок патентной защиты, создавать единый реестр всех данных по патентованию.

«Защита интеллектуальной собственности и обеспечение сохранности патента – это вопрос цивилизованности рынка, – сказала Елена Архангельская. – Неурегулированность данного вопроса – это дополнительные риски для инвесторов, а данные риски создают нестабильную ситуацию, препятствующую развитию рынка. Быть производственной компанией с портфелем оригинальных препаратов интересно и непросто одновременно. На счету нашей компании более 20 патентов на молекулы и технологию производства. Однако, в современном мире важно не только уметь выпускать инновационные препараты, но и защищать себя во многих направлениях; в том числе, имеется в виду патентная защита».

На вопрос о том, что же еще необходимо фармацевтическому рынку спикеры отметили стабильность и предсказуемость, создание благоприятных условий для инвестировании. Елена Архангельская призвала участников рынка к активной дискуссии в части регулирования фармацевтического рынка. Сейчас такое право предоставляется, в частности по вопросам ценообразования на ЖНВЛП, привела пример глава НПО Петровакс Фарм.

НПО ПЕТРОВАКС ФАРМ
Препараты будущего – сегодня

В Санкт-Петербурге прошла выездная конференция для СМИ «Архитектура здоровья. Роль медиа»

6—7 июня при поддержке компании НПО Петровакс Фарм и Группы «Интеррос» в Санкт-Петербурге прошла выездная сессия «Архитектура здоровья. Роль медиа», посвященная вопросам поддержки иммунитета и вакцинопрофилактики. Мероприятие приурочено к XVI всероссийскому научному форуму «Дни иммунологии в Санкт-Петербурге». Более 70 ведущих экспертов и специалистов в области вакцинопрофилактики, иммунологии, педиатрии, а также представителей специализированных, деловых, общественно-политических СМИ Москвы и Санкт-Петербурга приняли участие в научно-практической конференции и круглом столе.

6 июня на симпозиуме «Инфекциям — занавес» медики отметили несколько критических периодов развития иммунной системы: это — первые полгода жизни, 1–3 года жизни и период полового созревания. Поэтому, по словам зав. отделением аллергологии и иммунотерапии ФГБУ «ГНЦ Институт иммунологии» ФМБА России Андрея Шульженко, не прививаться самим и не прививать ребенка, — это несовременный и опасный подход.

Благодаря массовой вакцинации заболеваемость в России гриппом и ОРВИ сократилась за последние 20 лет почти в 10 раз, — отметил в ходе симпозиума «Инфекциям — занавес» зав. лабораторией вакцинопрофилактики и иммунотерапии НИИ вакцин и сывороток имени И. И. Мечникова Михаил Костинов. В эпидемическом сезоне 2015–2016 годов было зафиксировано 60,5 случая заболеваемости гриппом и ОРВИ на 100 тыс. населения. Среди детей первых лет жизни заболеваемость гриппом выше в 6 раз, чем среди взрослого населения. Зарегистрировано 623 летальных случая от гриппа, из них 30 детей в возрасте до 17 лет.

В свете этого эксперты рекомендуют родителям повышать свой уровень осведомленности и образованности. Сейчас врачи употребляют термин «часто болеющий». Что стоит за этим словом

«часто»? Например, если дети в возрасте от года до трех болеют ОРИ 6 и более раз или в более взрослом возрасте — более 5 раз в год. Отправиться к иммунологу родителям вместе с малышом стоит только тогда, когда видно, что болезнь постепенно прогрессирует, когда есть множественные поражения разных органов и постоянные затяжные рецидивы, — рассказала главный внештатный специалист по вакцинопрофилактике детей Комитета здравоохранения Санкт-

НПО ПЕТРОВАКС ФАРМ
Препараты будущего – сегодня

Петербурга, руководитель отдела иммунопрофилактики НИИ детских инфекций ФМБА Сусанна Харит. По ее словам, за последние 40 лет ситуация с нерациональным применением антибиотиков не слишком изменилась. И иммунологи не устают повторять, что самостоятельное бессистемное употребление антибиотиков вызывает устойчивость микробов к лекарствам. Именно поэтому лечить ребенка антибиотиками 4–6 раз в год даже по назначению врача — преступление.

7 июня на круглом столе: «Архитектура здоровья. Роль медиа», который прошел в Доме архитектора, эксперты продолжили дискуссию о роли вакцинопрофилактики, поддержке иммунитета, а также важности средств массовой информации в донесении правильной информации до пациентов.

«Человечество знает много выдающихся архитекторов — людей, которые освоили принципы проектирования и гармоничного расположения зданий в пространстве. Их мудрость можно применить и к архитектуре здоровья. Как невозможно здание без прочного фундамента, а занятие медициной — без знания латыни, так крепкое здоровье не обходится без сильного иммунитета», — открыл мероприятие Максим Овчаренко, генеральный директор „Новая Высота консалтинг“.

«В современном мире очень сложно сохранить хороший иммунитет, поскольку воздействие неблагоприятных факторов на иммунную систему человека велико, — рассказала зав. научно-консультационного отделения ФГБУ "ГНЦ Институт иммунологии" ФМБА России Людмила Лусс. — Плохая экология, стресс, переутомление, нерациональное питание, вредные привычки, малоподвижный образ жизни и бесконтрольный прием медикаментов приводят к нарушению функционирования иммунной системы, что проявляется в виде частых обострений хронических воспалительных заболеваний, в том числе ОРВИ и других инфекций. Для поддержания иммунитета важно укреплять здоровье, в том числе за счет правильного питания, физических упражнений, закаливания. В случаях же нарушений в системе иммунитета возможно применение иммуномодуляторов».

"Человек на 90% состоит из микробов, — продолжила медицинский советник НПО Петровакс Фарм Екатерина Кажарская. — По данным Национального института здоровья США, только 10% клеток, входящих в состав человеческого организма, являются собственно человеческими. Остальные 90% принадлежат бактериям, населяющим человека. При лечении инфекционных заболеваний антибиотики не всегда эффективны; плюс у препаратов данной группы много побочных эффектов, их приходится отменять, заменять. Вакцинация и иммунотропная терапия позволяют предотвратить болезни или снизить тяжесть их течения и осложнений".

Проблему освещения заболеваемости гриппом и вакцинации в СМИ, а также результаты исследования общественного мнения по отношению к иммунопрофилактике раскрыли в своем выступлении директор по коммуникациям Группы "Интеррос" Антон Муравьев и генеральный директор КГ "ВИЗАНТИЯ" Игорь Райхман. "Мы зафиксировали следующие особенности. Внимание СМИ к проблеме гриппа растет год от года как на федеральном, так и на региональном уровне. Но это — сезонное внимание. Начинается прививочная кампания — начинается внимание прессы. Кончается эпидемия — все забывают про грипп и ОРВИ, забывают о том, что необходимо поддерживать свое здоровье весь год, в том числе и для подготовки к сезону эпидемий. Среди опрошенного населения наблюдается дисбаланс в доверии к используемым источникам информации. Так, специализированным источникам доверяют наравне с Интернетом и друзьями, но читают спец-СМИ меньше всего респондентов. Также наблюдается дисбаланс между отношением к вакцинированию в столице и в регионах из-за того, что нет единой информационной политики", — отметили эксперты. Вывод таков: задача фармкомпаний, государства, СМИ и гражданского общества — объединить свои усилия для ликвидации неосведомленности и безграмотности населения по вопросам вакцинирования и иммунопрофилактики в масштабах всей страны».

«К сожалению, вопросы вакцинопрофилактики у нас любят комментировать люди, далекие от медицины», — заметил Даниил Ткачев, исполнительный директор РИА АМИ. В своей презентации он раскрыл интересные факты о каждом из представителей, негативно отзывающихся о вакцинации, подробно рассмотрев биографии и «сомнительные» аргументы спикеров. Но проблема в том, подчеркнул спикер, что уровень доверия к негативной информации среди населения выше, чем к объективной информации от компетентных специалистов.

«Средства массовой информации часто хватаются за сенсацию, освещая непроверенную информацию. При этом положительные результаты исследований иммунопрофилактики медиа неохотно публикуют», — продолжила Людмила Лусс.

«Мы надеемся, что, благодаря таким встречам, коммуникация между профессиональными экспертами и представителями СМИ будет укрепляться. Объективная подача информация — это наша общая ответственность во благо здоровья пациентов», — резюмировала Ольга Маценко, директор по связям с общественностью и государственными структурами НПО Петровакс Фарм.

НПО ПЕТРОВАКС ФАРМ
Препараты будущего – сегодня

Navicon модернизировал CRM в фармацевтический компании НПО Петровакс Фарм

NAVICON IT-CONSULTING

В рамках проекта по развитию CRM-системы специалисты Navicon расширили функциональность решения Navicon Pharma CRM, ранее внедренного интегратором в Петровакс Фарм — одном из ведущих российских производителей инновационных лекарственных средств и вакцин.

В системе появилась функция геолокации. Теперь руководство фармкомпании может координировать и отслеживать работу полевого персонала — медицинских представителей — не только по отчетам о посещении врачей и аптек, но и по реальным координатам. Система помогает проверять запланированный и фактический маршруты медпредставителей и вносить коррективы в случае, если план визитов выстроен неоптимально. Геолокация помогает и самим медпредставителям: например, можно увидеть на карте свой запланированный маршрут и построить удобный график посещения клиентов.

Руководство Петровакс Фарм также поставило задачу по автоматическому учету эффективности работы (KPI) для каждого полевого сотрудника. Специалисты Navicon спроектировали в CRM-системе отчет, который позволяет менеджеру отслеживать план по визитам медпредставителя к врачам или в аптеки, фактические визиты и отклонение от планового показателя.

В новой версии CRM-системы автоматизировано управление продвижением вакцинальных препаратов: НПО Петровакс Фарм является разработчиком уникальной вакцины против гриппа — «Гриппол плюс», которая широко используется в России, а также поставляется за рубеж. Всего на данный момент в CRM-системе автоматизированы четыре направления работы Петровакс Фарм: врачебная универсальная линия, врачебная специализированная линия (гинекология, урология), аптечная линия и вакцинальное направление.

«Петровакс Фарм ведет серьезную научную работу; все наши разработки базируются на собственной научно-исследовательской базе. Важным элементом нашей работы является общение с медицинским сообществом — в рамках личных встреч, мероприятий, сбора обратной связи по применению тех или иных лекарственных препаратов. В новой версии CRM реализована функция автоматической категоризации наших партнеров и клиентов, что позволило выделить целевой кластер из аптечного и врачебного сообщества для более тесного взаимодействия. Теперь менеджеру требуется лишь выбрать определенные критерии в CRM, и система сама категоризирует клиентов, выбирая тех, для кого будет полезна наша информация о новых исследованиях, или кому нужно отправить приглашение на тематический семинар. Мы убедились в том, что отраслевое CRM-решение от Navicon было правильным выбором: система позволяет наращивать функциональность в зависимости от направления развития нашего бизнеса и появления новых задач», — отметила Елена Галаева, директор по продвижению лекарственных препаратов Петровакс Фарм.

Напомним, что система Navicon Pharma CRM на платформе Microsoft Dynamics CRM 2015 внедрена системным интегратором Navicon в Петровакс Фарм в 2016 году. CRM обеспечивает работу консолидированной клиентской базы и контроль региональных представителей фармпроизводителя. Первый этап внедрения CRM позволил Петровакс Фарм в кратчайшие сроки реорганизовать работу с клиентами, увеличив скорость обработки данных на 40% и значительно сократив количество ошибок и время, затрачиваемое на поиск информации об истории взаимодействия.

В настоящее время с системой работают около 100 сотрудников компании во всех регионах России.

Справка

Navicon (www.navicongroup.ru) — системный интегратор, один из российских лидеров в области ИТ-консалтинга и управления проектами. Компания основана в 2002 году; сегодня в ее штате более 250 сотрудников. Navicon реализовал множество проектов по внедрению CRM, в частности, для производителей и дистрибьюторов фармацевтических препаратов. Среди клиентов Navicon — такие компании, как Sanofi, «Р-Фарм», Unipharm и другие. Отраслевое CRM-решение Navicon для фармацевтики на платформе Microsoft было признано вендором лучшим партнерским отраслевым решением 2015 года.

НПО ПЕТРОВАКС ФАРМ
Препараты будущего – сегодня

При поддержке НПО Петровакс Фарм прошел праздник для «Детей Подолья»

28 мая при поддержке НПО Петровакс Фарм для почти 80 детей из многодетных и приемных семей г. Подольска была организована экскурсия в парк птиц «Воробьи».

В течение многих лет НПО Петровакс Фарм принимает участие в проведении праздничных мероприятий к Международному дню защиты детей для общественной организации «Дети Подолья», объединяющей многодетные, приемные семьи Подольского района, а также семьи, имеющие на воспитании детей-инвалидов.

В этом году для детей была организована поездка в парк птиц «Воробьи» (Калужская область), где ребята увидели более 2000 птиц со всего мира, посетили страусиную ферму, побывали в гостях у таких редких зверей, как кенгуру, обезьяны, ленивцы, лемуры и многие другие. Полюбовались ландшафтным дизайном, цветущими растениями и разнообразными деревьями, поиграли на детской площадке, покатались на лошадях, постреляли в тире.

После праздничного обеда ребятам показали вторую часть парка, где располагаются аквариумы и террариумы, есть пруд с рыбками, и живут пингвины. В заключение праздника всем участникам раздали подарки.

Интеллект на защите здоровья
polysan

ПОЛИСАН принял участие в форуме Института Адама Смита 2017

16 и 17 мая 2017 года в Санкт-Петербурге прошёл ежегодный Российский фармацевтический форум Института Адама Смита - крупнейшее отраслевое мероприятие для руководителей международных и российских фармпроизводителей, дистрибьюторов и розничных сетей.

В форуме приняли участие более 600 человек, с докладами выступили около 100 представителей фармацевтических компаний, органов власти и экспертов, разобрав актуальные вопросы, связанные с фармацевтической отраслью.

Компания «ПОЛИСАН» выступила спонсором отдельной сессии по теме реализации проектов контрактного производства. Участники сессии – представители ведущих фармацевтических предприятий России и зарубежных партнёров – рассмотрели примеры успешного трансфера технологий на отечественные мощности, а также обсудили основные тренды развития фармацевтической отрасли.

В настоящий момент фирма «ПОЛИСАН» реализует проекты по локализации производства препаратов международных фармацевтических концернов Stada, Bayer и Pfizer. Стратегия партнерства компании «ПОЛИСАН» с мировыми лидерами фармацевтической отрасли базируется на взаимном стремлении к гарантированному обеспечению российских пациентов высокоэффективными и инновационными лекарственными средствами.

ПОЛИСАН принял участие в Российско-Филиппинском бизнес-форуме

26 мая 2017 года состоялся Российско-Филиппинский бизнес-форум на площадке Торгово-промышленной палаты Санкт-Петербурга. В форуме приняли участие представители Министерств и Ведомств Республики Филиппины: статс-секретарь (заместитель министра) Министерства торговли и промышленности Республики Филиппины Рамон Лопез, президент Торгово-промышленной палаты Республики Филиппины Джорж Барселог, президент Филиппинской Международной торговой корпорации Дэв Альмаринес,

представители деловых кругов Республики Филиппины. С российской стороны на встрече присутствовали Почетный Консул РФ в Республике Филиппины Алексеев С. П., президент ТПП г. Санкт-Петербурга Бурчаков Ю. Н. Фармацевтический кластер Санкт-Петербурга был представлен компаниями BIOCAD, Герофарм, ПОЛИСАН, BiVitrum.

Спикером от ООО «НТФФ «ПОЛИСАН» выступила директор по внешнеэкономическим связям, руководитель представительства компании во Вьетнаме Наталия Евгеньевна Богданова. Она продемонстрировала участникам форума презентацию, посвященную 25-летней истории компании и ее деятельности на рынке Российской Федерации, стран СНГ, Юго-Восточной Азии и Латинской Америки. В ходе презентации были освещены ключевые факторы развития и успеха фирмы, ее миссия, значимость, а также представлены оригинальные препараты ПОЛИСАН. Особое внимание было уделено стратегическим планам развития фирмы и продвижения препаратов компании в Республике Филиппины.

Завод «ПОЛИСАН» посетила делегация представителей стран Латинской Америки

30 мая 2017 года в рамках Петербургского международного экономического форума фармацевтический завод фирмы «ПОЛИСАН» посетила делегация представителей стран Латинской Америки. В состав делегации вошли Посол Республики Колумбия в РФ Альфонсо Лопес Кабальеро, Министр здравоохранения Панамы Мануэль Майо, Генеральный директор национального комитета по содействию экономическому сотрудничеству со странами Латинской Америки Машкова Т.Н. и другие.

Гости, ознакомившиеся с производственной площадкой «ПОЛИСАН», были впечатлены организацией процесса производства лекарственных средств и высоким уровнем профессионализма персонала.

Участники встречи обсудили вопросы сотрудничества в области экспорта лекарственных препаратов «ПОЛИСАН» в страны Латинской Америки, а также перспективы взаимодействия в сфере науки и производства. Особое внимание уделили возможностям трансфера технологий для производства препаратов зарубежных партнеров на мощностях завода «ПОЛИСАН» и организации выпуска оригинальных препаратов ООО «НТФФ «ПОЛИСАН» на территории стран Латинской Америки, в частности Эквадора.

Интеллект на защите здоровья
polysan

ООО «НТФФ «ПОЛИСАН» и Северо-Западный банк Сбербанка подписали соглашение о стратегическом сотрудничестве

1 июня 2017 года, в рамках XXI Петербургского международного экономического форума, Научно-технологическая фармацевтическая фирма «ПОЛИСАН» и Северо-Западный банк Сбербанка подписали соглашение о стратегическом сотрудничестве.

Соглашение предусматривает дальнейшее развитие сотрудничества между Сбербанком и ПОЛИСАН по финансированию инвестиционных проектов, направленных на модернизацию отечественной фармацевтической промышленности и локализацию производства препаратов международных фармацевтических концернов.

«ПОЛИСАН – надежный партнер Сбербанка, с которым мы сотрудничаем с 2003 года, и для нас важно развитие сотрудничества именно в рамках поддержки отечественной фармацевтической отрасли, - отметил Виктор Вентимилла Алонсо. – Соглашение призвано укрепить совместное сотрудничество по ряду важных направлений и будет способствовать реализации значимых проектов в развитии отечественного фармпроизводства, дистрибьюции и розничных сетей».

Генеральный директор НТФФ «ПОЛИСАН» Александр Борисов отметил: «ПОЛИСАН работает со Сбербанком более 14 лет. За это время было реализовано несколько больших наукоёмких инфраструктурных проектов. Мы высоко ценим наше сотрудничество, которое строится на взаимном уважении интересов и направлено на развитие российской промышленности и науки».

Студенты посетили фармацевтический завод «ПОЛИСАН»

14 июня 2017 года фармацевтический завод «ПОЛИСАН» посетили студенты факультета среднего профессионального образования и довузовской подготовки Северо-Западного института управления Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ (РАНХиГС). Гостей встретил коммерческий директор фирмы «ПОЛИСАН» и по совместительству выпускник Академии Дмитрий Александрович Борисов, а экскурсию провела начальник технического отдела Юлия Николаевна Черенкова.

Студенты узнали об истории компании «ПОЛИСАН», выпускаемых ей препаратах и ознакомились с процессом производства и контроля качества и безопасности лекарственных препаратов. Также гости посетили склад завода, где узнали об особенностях температурных режимов хранения готовой продукции.

По словам участников мероприятия, экскурсия произвела на них неизгладимое впечатление и была очень интересна и познавательна. В завершение гости завода выразили благодарность за тёплый приём со стороны руководства фирмы «ПОЛИСАН» и сделали совместное фото на память.

Компания «ПОЛИСАН» уделяет большое внимание работе со студентами и молодыми специалистами. Являясь одним из ведущих предприятий города, фирма регулярно организует визиты учащихся городских средних и высших учебных заведений с целью знакомства студентов с производственными процессами на современном российском предприятии.

18 ИЮНЯ 2017 ГОДА - ДЕНЬ МЕДИЦИНСКОГО РАБОТНИКА В РОССИИ

Здоровье – самая большая ценность в жизни. Ценность, которую нельзя купить, унаследовать или подарить. Ценность, которую можно лишь сберечь, сохранить.

Медицинские работники ежедневно помогают сохранить здоровье, а часто и жизнь, миллионам людей.
Их работа требует не только обширных знаний и богатого опыта, но и самоотверженности, лучших человеческих качеств, внимательного и небезразличного отношения к пациентам.

ООО «НТФФ «ПОЛИСАН» с глубоким почтением и искренней благодарностью поздравляет всех, чей труд и жизнь связаны с медициной, с их профессиональным праздником!

Интеллект на защите здоровья
polysan

25 лет

Интеллект на защите здоровья

polysan

НАУЧНО-ТЕХНОЛОГИЧЕСКАЯ ФАРМАЦЕВТИЧЕСКАЯ ФИРМА «ПОЛИСАН»

www.polysan.ru

Циклоферон
Реамберин
Цитофлавин
Ремаксол

- Разработка оригинальных лекарственных препаратов
- Премии Правительства РФ в области науки и техники
- Современное высокотехнологичное производство в соответствии с международными стандартами GMP
- Собственное производство субстанций
- География применения препаратов: РФ, СНГ, страны Юго-Восточной Азии и Латинской Америки.
- 25 лет на рынке

САНКТ-ПЕТЕРБУРГ, УЛ. САЛОВА, Д. 72, КОР. 2, ЛИТ. А. ТЕЛЕФОН: 8 (812) 710 8225, **WWW.POLYSAN.RU**

РЕКЛАМА

Компания «Нижфарм» отмечена правительственной наградой

Компания «Нижфарм», с 2004 года входящая в Группу STADA, стала дипломантом престижной премии Правительства РФ в области качества. Церемония награждения состоялась 17 апреля в Росстандарте, ее провели Министр промышленности и торговли РФ Денис Мантуров и руководитель Росстандарта Алексей Абрамов.

Премия Правительства в области качества была учреждена в 1996 году. В конкурсе на соискание Премии ежегодно участвуют лидеры российского промышленного сектора, уделяющие большое внимание вопросам контроля на производстве и совершенствованию системы качества во всех аспектах работы. Конкурсанты подвергаются всестороннему аудиту независимой экспертной комиссии, оценивающей компании, по целому ряду критериев — от качества управления до финансовых показателей.

По результату оценки, проведенной в 2016 году, эксперты конкурса особенно отметили четко выстроенную систему обмена информацией и знаниями АО «Нижфарм», благодаря которой повышается не только внутренняя эффективность, но и доверие партнеров и потребителей к компании.

Высокие оценки обеспечили и результаты работы по непрерывному совершенствованию производственных процессов и внедрению принципов бережливого производства (LeanSixSigma). Отдельно эксперты отметили менеджмент компании, который удостоился высоких баллов за эффективное управление существующими и будущими потребностями предприятия.

Фотовыставка в Нижнем Новгороде рассказала о медиках-героях

С 8 по 10 мая 2017 года на одной из главных улиц Нижнего Новгорода — Большой Покровской — прошла фотовыставка «Светя другим, сгораю сам». Ее сюжеты рассказали о подвигах героев-медиков Великой Отечественной войны и нашего время.

Фотовыставка была организована при поддержке компании STADA в рамках реализации социальной инициативы «Профессия — Врач. Посвящая себя людям». Цели мероприятия — показать героизм медицинских работников при спасении людей, укрепить престиж профессии врача и повысить доверие населения к представителям медицины. Уличная экспозиция состояла из архивных фотографий медиков-героев Великой Отечественной войны и фото-историй современных врачей, ежедневно совершающих подвиги в мирное время. Сюжеты были дополнены историческими справками и статистикой.

«В военные годы советские медики вылечили и вернули в строй порядка 17 миллионов солдат и офицеров — это колоссальный вклад в дело великой победы, - отметила министр здравоохранения Нижегородской области Ирина Переслегина. - Но врачи и в мирное время совершают свой каждодневный подвиг, стоя на страже высшей ценности — человеческой жизни, и каждая победа над болезнью чрезвычайно важна. Поэтому мы должны помнить тех, кто спасал жизни в суровое военное время, и быть благодарными тем, кто продолжает этот нелегкий труд сегодня».

Сюжеты выставки перекликались с тематикой фотопроекта «Профессия — Врач. Посвящая себя людям», который представляет собой серию фото-историй о врачебных буднях. Всего за пять лет существования героями проекта стали более 500 медиков из крупнейших городов России и стран ближнего зарубежья, было издано 5 фотокниг, проведено более 30 фотовыставок в крупных городах России (Москве, Нижнем Новгороде, Казани и др.), Киеве и Алматы. Проект реализуется по инициативе компании STADA.

Хемофарм отмечен наградой за развитие кадрового потенциала

ООО «Хемофарм» (г. Обнинск, входит в Группу компаний STADA) стало победителем конкурса «Социально ответственный работодатель Калужской области». Вручение награды состоялось на производственной площадке компании. Глава предприятия Веролюб Любинкович принял памятный знак из рук директора Центра занятости г. Обнинск Татьяны Пелевиной.

ООО «Хемофарм» признано лучшим в номинации «За развитие кадрового потенциала в организации». Компания уделяет особое внимание планированию карьеры сотрудников — от первых дней, когда молодые специалисты участвуют в программах адаптации, до развития навыков и формирования дополнительных компетенций. Системами оценки и профессионального обучения ежегодно охватывается 100% сотрудников. На предприятии сформирован резерв перспективных кадров.

В компании внимательно относятся и к удовлетворению перспективной потребности в кадрах, проводя работу с теми, кто только задумывается о будущей профессии. Для школьников и студентов проводятся дни открытых дверей и профориентационные экскурсии на производство, знакомство с профессиями, востребованными на фармацевтическом заводе. Для учащихся учреждений среднего и высшего профессионального образования в ООО «Хемофарм» с удовольствием организуют производственную практику.

«Когда мы начинали работу на этом заводе, здесь выпускалось всего четыре наименования лекарственных средств. Сегодня же их более сорока, — рассказывает Веролюб Любинкович. - Наша цель — производить качественные лекарства, которые помогут улучшить здоровье всей нации. Понятно, что мы не могли бы добиться этого без заботы о людях, которые у нас работают. Мы участвуем в таких конкурсах, чтобы и другие работодатели Калужской области видели пример, к которому можно стремиться».

Компания STADA начала год на «отлично»

Компания STADA Arzneimittel AG зафиксировала рост основных финансовых показателей в первые три месяца 2017 года. Объявленные продажи Группы выросли на 14%, до 566,3 млн евро (1 кв. 2016 г. — 497,1 млн евро). Продажи, скорректированные по валютным и портфельным эффектам, увеличились на 8%, до 538,4 млн евро (1 кв. 2016 г. — 496,7 млн евро).

«Мы показали отличный старт в 1 квартале 2017 года, значительно увеличив как объем продаж, так и все ключевые финансовые показатели. Таким образом, мы находимся на правильном пути к достижению целевых показателей в этом году», — заявил Маттиас Виденфельс, председатель Совета директоров STADA Arzneimittel AG.

На фоне стабилизации в экономике значительный рост продаж зафиксирован и в России - до 76,9 млн евро. «Фармрынок России вступает в фазу оживления, демонстрируя рост как в деньгах, так и в упаковках. На этой волне и нам удалось значительно увеличить продажи и прибыль в первом квартале 2017 года по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. И мы продолжаем с оптимизмом смотреть в будущий период», — отметил Дмитрий Ефимов, старший вице-президент STADA AG, генеральный директор АО «Нижфарм».

	1 кв. 2017	1 кв. 2016	Изменение
Продажи группы, объявленные	566,3 млн евро	497,1 млн евро	+14%
Продажи группы, скорректированные	538,4 млн евро	496,7 млн евро	+8%
EBITDA, объявленная	108,6 млн евро	85,2 млн евро	+27%
EBITDA, скорректированная	108,5 млн евро	92,1 млн евро	+18%
Чистая прибыль, объявленная	49,2 млн евро	29,6 млн евро	+66%
Чистая прибыль, скорректированная	53,3 млн евро	40,1 млн евро	+33%
Прибыль на акцию, объявленная	0,79 евро	0,48 евро	+65%
Прибыль на акцию, скорректированная	0,86 евро	0,64 евро	+33%

STADA

Обнинский «Хемофарм» - работодатель года!

Производственная площадка STADA в Обнинске — ООО «Хемофарм» — признана одним из лучших работодателей Калужской области по итогам региональной премии «Работодатель года-2016», проводимой при поддержке регионального Минтруда. Компания стала лауреатом сразу в двух номинациях.

Награждение лучших состоялось в День кадрового работника в рамках профессиональной HR-конференции «Бренд работодателя: новая мода VS. Философия компании».«Хемофарм» был признан лучшим работодателем в фармацевтическом и косметическом производстве, а также получил первый приз в номинации «Лучшая корпоративная культура». Конкурсный отбор проводился по результатам оценки участников экспертным советом, состоящим из представителей бизнеса, власти и науки региона.

Корпоративная культура «Хемофарма» строится на системе ценностей STADA в России. В ее основе — 4 элемента, наиболее важных для деятельности компании: люди, ответственность, простота и развитие. Благодаря тщательному отбору сотрудников, всеобъемлющему подходу к мотивации персонала и развитию индивидуального потенциала на предприятии с 2013 года удалось вдвое снизить текучесть кадров.

STADA начинает маркировку лекарств

ООО «Хемофарм» (г. Обнинск, входит в Группу компаний STADA) начало экспериментальную маркировку производимых лекарственных средств. Технология внедрена в рамках государственной инициативы по созданию мониторинговой системы оборота медикаментов, в которой участвует STADA.

В качестве первого препарата для нанесения уникального серийного номера в виде DataMatrix-кода было выбрано противовоспалительное средство «Мелоксикам ШТАДА».

В рамках внедрения системы нанесения маркировки на заводе в Обнинске было установлено новое

производственное оборудование из Германии. Его включение в существующую IT-инфраструктуру позволило обеспечить корректную работу в рамках единого промышленного контура. Параллельно проводилось обучение и валидация персонала для работы на новом высокотехнологичном оборудовании. Полный комплекс подготовки и проведения работ занял всего несколько месяцев.

Новая маркировка в ближайшем будущем позволит определить путь перемещения любой отдельно взятой пачки от завода до конечного потребителя.

STADA начинает маркировку лекарств

ООО «Хемофарм» (г. Обнинск, входит в Группу компаний STADA) начало экспериментальную маркировку производимых лекарственных средств. Технология внедрена в рамках государственной инициативы по созданию мониторинговой системы оборота медикаментов, в которой участвует STADA.

В качестве первого препарата для нанесения уникального серийного номера в виде DataMatrix-кода было выбрано противовоспалительное средство «Мелоксикам ШТАДА».

В рамках внедрения системы нанесения маркировки на заводе в Обнинске было установлено новое производственное оборудование из Германии. Его включение в существующую IT-инфраструктуру позволило обеспечить корректную работу в рамках единого промышленного контура. Параллельно проводилось обучение и валидация персонала для работы на новом высокотехнологичном оборудовании. Полный комплекс подготовки и проведения работ занял всего несколько месяцев.

Новая маркировка в ближайшем будущем позволит определить путь перемещения любой отдельно взятой пачки от завода до конечного потребителя.

STADA
Более 100 лет
мы объединяем усилия
ради здоровья людей
БЕЗОПАСНОСТЬ
Ответственный
подход
к здоровью
КАЧЕСТВО
Соответствие
международным
стандартам
GMP
ЭФФЕКТИВНОСТЬ
Современные
лекарства
по доступным
ценам
ALLES GUTE
STADA
Arzneimittel
Hoggar Night
Locabiosol
ASS
STADA protect
ELOTRANS
STADA
Реклама

ЭКОлаб

71-й День рождения города Электрогорска

Город Электрогорск отметил 71-й День рождения. С днем рождения города его жителей приехали поздравить главы подмосковных городов: глава Ногинского муниципального района Игорь Красавин, глава г.о. Павловский Посад Олег Соковиков, глава г.о. Шатура Андрей Келлер.

Глава города Денис Семенов поздравил земляков с праздником:

«От всей души поздравляю вас с праздником, желаю развития и процветания нашему любимому городу, каждому электрогорцу желаю любви, удачи, семейного благополучия и всего самого наилучшего»

В День города провели церемонии награждения. Вручили Почетные грамоты главы города детям-победителям различных конкурсов и дипломы лауреатам именной премии главы. Назвали победителей конкурса по благоустройству, в котором принимали участие предприятия и учреждения.

Прошли по бульвару колонны предприятий и учреждений города. Колонну ЗАО «ЭКОлаб» возглавлял генеральный директор – Борисов Вячеслав Юрьевич.

ЗАО «ЭКОлаб» выступил спонсором «Первого краевого конкурса будущих мам» в городе Перми

Восемьдесят одна будущая мама подала заявку на участие в конкурсе. На первом отборочном этапе самым главным критерием было состояние здоровья конкурсанток, поэтому до участия в кастинге были допущены только те девушки, которые не имеют противопоказаний и чей срок беременности на момент финального шоу не превышает 32 недели.

Приглашение на кастинг получила 41 будущая мама. Конкурсанткам предстояло выступить перед жюри с двухминутным номером, рассказать о себе и своей семье. Все участницы не похожи друг на друга и этим интересны. Возраст участниц от 19 до 37 лет. Половина из них готовится стать мамой в первый раз, а кто-то уже счастливый родитель двух, трех детей. Конкурс проходит под эгидой Краевой программы «Пермские первенцы», поэтому молодые семьи, ожидающие

рождение первого ребенка, будут отмечены специальным призом от организаторов.

Среди конкурсанток домохозяйки, индивидуальные предприниматели, педагоги, медики, юристы, студентки.

Кто-то из участниц увлекается большим теннисом, кто-то резьбой по дереву или даже рыбалкой, но все же главными своими ценностями они все называют любовь, семью и детей.

Прошедшие кастинг участницы уже активно ведут подготовку к Финальному шоу. Оно состоится 7 июля в Пермском доме народного творчества «Губерния» по адресу: ул. Советской Армии, 4 и будет приурочено к празднованию Всероссийского Дня семьи, любви и верности.

НОВОСТИ ОТРАСЛИ

Регулярное оздоровление в санаториях уменьшает риск обострения хронических заболеваний в 4 раза

В Пятигорске завершила работу конференция по лечебно-оздоровительному туризму. На ней были обсуждены вопросы развития курортной медицины, рационального использования лечебных природных ресурсов, а также подготовки и переподготовки медицинских, фармацевтических и управленческих кадров в сфере здравоохранения. Ученые высказали ряд предложений для включения в государственную стратегию развития российских курортов, которая сейчас широко обсуждается.

Значимость курортов как «кузницы здоровья» населения России

Регулярное оздоровление в санаторных условиях позволяет в 4 раза уменьшить число обострений хронических заболеваний, в 2,5 раза снизить временную нетрудоспособность, и в 3 раза сократить расходы на лечение в поликлиниках, стационарах и выплаты по больничным листам. Такую статистику привели ученые из ФГБУ «Пятигорский государственный научно-исследовательский институт курортологии ФМБА России» в своем докладе на III Всероссийской научно-практическая конференции с международным участием «Современный туризм в лечебной и здравоохранительной деятельности». Мероприятие состоялось в конце прошлой недели в Пятигорском медико-фармацевтическом институте (ПМФИ).

Затраты, произведенные на санаторно-курортном этапе реабилитации больных и пострадавших вследствие травматизма, окупают себя в троекратном размере, а затраты на долечивание постинфарктных больных - в семикратном. С этой точки зрения курортное лечение и оздоровительный туризм следует рассматривать как важную государственную задачу по повышению уровня национального здоровья, а модернизацию курортно-оздоровительных учреждений как главный инструмент для достижения этой цели.

Данный доклад был подготовлен группой ученых во главе с директором ФГБУ ПГНИИК ФМБА России, доктором медицинских наук, профессором, Заслуженным врачом РФ Натальей Ефименко и посвящен оценке рекреационных ресурсов территории Кавказских Минеральных Вод для санаторно-курортного лечения и лечебно-оздоровительного туризма.

В представленном документе особо было подчеркнуто преимущество использования природных лечебных факторов, которые выгодно отличаются безопасностью, доступностью, простотой дозирования, отсутствием побочных явлений и эффекта привыкания.

Современные научные исследования российских курортологов подтверждают, что санаторно-курортное лечение как универсальный метод мобилизации саногенетических (восстанавливающих) резервов организма имеет широчайшую направленность и показано не только для лечения хронических заболеваний, но и для поддержания здоровья здоровых лиц.

В научных трудах Пятигорского государственного НИИ курортологии ФМБА России доказан выраженный

первично профилактический эффект природных лечебных факторов и научно обосновано новое перспективное направление - превентивная курортология, которая является основой и научным фундаментом лечебно-оздоровительного туризма.

Также ученые-курортологи обозначили приоритетные направления в области научных исследований по развитию лечебно-оздоровительного туризма.

В частности, необходимо составить Государственный Реестр объектов лечебно-оздоровительного отдыха в РФ; создать программы лечебного оздоровления для различных категорий населения (бизнесменов, рабочих и служащих отдельных отраслей, детей, пенсионеров, жители эколого-неблагоприятных зон). Для повышения конкурентоспособности отрасли предложено разработать и внедрить стандарты системы качества медицинского обслуживания, лицензирования и стандартизации санаторно-курортных и туристических услуг.

Также в своих выступлениях многие ученые призвали рачительно относиться к природным лечебным факторам. С целью их рационального использования было предложено провести комплексную оценку возможностей городов-курортов, нагрузки на гидроминеральную и другие компоненты лечебно-оздоровительной базы.

От социалки – к инвестиционной привлекательности

Не обойден был в докладах и экономический фактор. По статистическим данным Ростуризма объем туристических услуг, оказанных в Ставропольском крае в 2015 г., составил 1411,8 млн руб. (в 2009 г. - 370,2 млн руб.).

Дополнительную прибыль может принести внедрение в комплекс дополнительных услуг здравниц высокотехнологичной медицинской помощи и развитие медицинского туризма. Данную тему на примере «стоматологического туризма» осветил в своем докладе профессор Волгоградского государственного медицинского университета, доктор социологических наук Геннадий Щекин. Он отметил, что названный вид туризма развит во всем мире благодаря большой разнице в стоимости стоматологических услуг в разных странах. Например, европейцы предпочитают лечить зубы в Венгрии, Чехии или Польше, где можно сэкономить до 70%. «Стоматологические путешествия совершаются в те регионы и клиники, где цены на лечение и протезирование зубов являются существенно более низкими, а качество услуг, как минимум такое же высокое, как на родине пациента», - пояснил ученый. Кроме того, сугубо медицинская цель поездки не исключает возможности ознакомиться с местными достопримечательностями и культурными традициями страны пребывания. Но для привлечения зарубежных туристов врачам желательно овладевать иностранными языками, что существенно облегчит общение с гостями.

В связи с поступательным ростом востребованности санаторно-курортного сектора появилась необходимость

и в оценке их инвестиционной привлекательности. Медицинский директор Ассоциации оздоровительного туризма Михаил Данилов представил рейтинг инвестиционной привлекательности «ТОП-100 российских здравниц» и рассказал о методике его составления. По его словам, результаты рейтинга вычисляются по признакам, позволяющим определить эффективность бизнеса, интересную для инвестора. «В качестве инструментов расчета мы взяли три блока показателей, - уточнил он. - Первый – масштаб бизнеса, где мы приняли к расчетам действительно прямые маркеры: размер выручки, количество мест и номеров, загрузка. Второй блок – эффективность бизнеса, где рассчитывались показатели производительности труда, эффективности выручки на ставку в привязке к единице мощности. И наконец третий показатель – инвестиционный потенциал, который базируется на показателях рентабельности и динамики выручки. Интегральный рейтинг ТОП-100 составлялся как сумма этих трех показателей».

«На мой взгляд, - подвел итог эксперт, - рейтинг «ТОП-100 российских здравниц» наиболее интересен тем, что сейчас он дает пищу для размышлений, информирования, новых подходов к оценке текущего состояния санаторно-курортной отрасли».

Акцент при подготовке медицинских кадров – на практикоориентированность.

Темы подготовки кадров и привлекательность работы в санаторно-курортной сфере были особо обсуждены в ходе конференции.

Директор Пятигорского медико-фармацевтического института доктор медицинских наук Всеволод Аджиенко рассказал, что в возглавляемом им вузе уже начата подготовка медицинских кадров, прежде всего ориентированных на курортную медицину. Это будут врачи общей практики, но уже на додипломном уровне они будут изучать еще и предметы, которые нужны врачу-курортологу.

В.Аджиенко отметил, что выпускники вуза занимаются также научными исследованиями и разработками на современных производствах. Они создают новые лекарственные препараты и бальнеологические средства. Директор ПМФИ выразил уверенность, что «сочетание фармакологии, биофармацевтики и курортной медицины, безусловно, наиболее полно раскроет возможности региона Кавказских Минеральных Вод. Предстоит создавать свои продукты, бренды, которые будут известны и в России, и за ее пределами".

В свою очередь, сопредседатель комиссии по санаторно-курортному комплексу и внутреннему туризму Общественного совета при Минкавказе России, директор Кисловодского медицинского колледжа, Заслуженный врач Российской Федерации, доктор медицинских наук, профессор Николай Истошин напомнил, что Кавминводы отличаются наличием мощной лечебно-диагностической базой и здесь в основном работают клинические санатории. При обучении студентов акцент делается на практикоориентированность. Соответственно и в возглавляемом им колледже готовят прежде всего медиков, которые потом получают ряд специализаций для работы в санаторно-курортных учреждениях. «За счет вариативной части в учебной программе мы выделили целых 360 часов (ранее было порядка 60 часов). Более 20 лучших санаториев Кавминвод являются учебно-производственными базами колледжа, в первую очередь клиники ФГБУ ПГНИИК ФМБА России, потому что там совмещены наука и практика.

«В настоящее время в санаторно-курортном комплексе Кавминвод работает 27 тыс. человек, в том числе более 2650 врачей и порядка 5 тыс. медицинских сестер, рассказал Н. Истошин. И за последние 3 года количество выпускников медколледжа, желающих работать в санаториях Кавминвод, увеличилось в два раза, - уточнил профессор. - Все они благополучно трудоустроены».

«Отрадно, что конференция проходит в сакральном месте. Город Пятигорск - это колыбель отечественной курортологии, - поделился своими впечатлениями Николай Истошин. – Уже в третий раз специалисты из многих регионов России собираются здесь. Тема как никогда актуальна. Мы попытаемся интегрировать разные точки зрения развития санаторно-курортного и туристского комплекса для получения суммарного положительного эффекта». Очень важно, подчеркнул Н.Истошин, что на площадке федеральных курортов Кавказских Минеральных Вод (которым исполнилось 214 лет) активно обсуждается государственная стратегия развития российских курортов, которая должна быть вскоре разработана и принята на федеральном уровне. «У нас на Кавказе и туризм, и курорт – одни из главных составляющих экономического и социального развития региона», - отметил он.

Партнерство практической курортологии и университетской науки

В рамках конференции ученые из Волгоградского государственного медицинского университета, Саратовского государственного медуниверситета и Кубанского государственного университета в сопровождении директора ПМФИ Всеволода Аджиенко посетили ведущие санатории Кавминвод и медицинский центр ФМБА с целью ознакомления с их лечебно-диагностической базой и установления партнерских отношений.

Санаторно-курортный комплекс Кисловодска был представлен строящимся санаторием высшего сегмента "Петергоф" и крупнейшим действующим санаторием "Солнечный" (www.san-solnechniy.com). Генеральный директор санатория "Солнечный" Владимир Туривненко рассказал об особенностях медицинского обслуживания клиентов элитного сегмента, а также об уникальности архитектурного облика нового комплекса "Петергоф", который будет выдержан в стиле "ампир". Гости со своей стороны отметили бережное отношение к старинной архитектуре курортного Кисловодска. Ведь при строительстве "Петергофа" наряду с возведением новых корпусов будет реконструирована часть выкупленных зданий соседнего санатория, находившихся в ветхом состоянии. При этом их внешний вид будет сохранен.

В санатории "Солнечный" ученые посетили лечебный корпус, водный комплекс с уникальным закрытым бассейном и пляжной зоной, центр косметологии, а также прошлись по детской площадке, в которой "живут" герои сказок Пушкина.

В Медицинском центре «Юность» ФМБА России (yunostkmv.ru), что в Ессентуках, участникам конференции показали лечебно-диагностическую базу, включая уникальные программируемые тренажерные комплексы для нейро-, кардио- и посттравматической реабилитации. Заместитель директора по медицинским вопросам Светлана Месропян подчеркнула, что врачи-курортологи также разработали уникальные высокоэффективные методы санаторно-курортного лечения и социальной реабилитации детей, больных муковисцидозом и ДЦП.

Примечательно, что все комплексы могут принимать людей с ограниченными возможностями здоровья и построены с учетом требований госпрограммы " Доступная среда".

В ходе встреч с руководством санаториев были обсуждены вопросы взаимодействия практического курортного здравоохранения и академической науки, организации кампании по разъяснению врачебному сообществу и населению России преимуществ санаторно-курортного лечения, оздоровления и медицинской реабилитации.

Пресс-служба конференции.
Подготовила Светлана Богданова.

Справка

III Всероссийская научно-практическая конференция с международным участием «Современный туризм в лечебной и здравоохранительной деятельности» прошла 26-27 мая 2017 года на базе Пятигорского медико-фармацевтического института (ПМФИ) - филиала ФГБОУ ВО ВолгГМУ Минздрава России.

В конференции приняло участие более 150 ученых, представителей органов власти и практического здравоохранения, которые приехали из городов-курортов Кавказских Минеральных Вод, а также из Москвы, Ростовской, Саратовской и Самарской областей, Краснодарского края. Представлены доклады и зарубежными участниками из Армении, Казахстана, Великобритании, Израиля, Марокко, Туниса, Греции и Кипра.

Конференция проводится в соответствии с планом мероприятий научно-образовательного медицинского кластера Северо-Кавказского федерального округа.

Мероприятие прошло в рамках Недели инноваций в Ставропольском крае - 2017 при поддержке Министерства здравоохранения Ставропольского края, Минэкономразвития Ставропольского края, Федерального государственного бюджетного учреждения «Пятигорский государственный научно-исследовательский институт курортологии Федерального медико-биологического агентства России» (ФГБУ ПГНИИК ФМБА России) и других заинтересованных структур.

III Всероссийская научно-практическая конференция «Современный туризм в лечебной и здравоохранительной деятельности» призвана стать очередным вкладом со стороны медико-фармацевтических учебных заведений и курортной сферы в процесс реализации государственной политики по увеличению доступности, эффективности и качества медицинской помощи и санаторно-курортного лечения, оздоровления и медицинской реабилитации.

Материалы конференции размещены на сайте ПМФИ http://www.pmedpharm.ru/nauchnaya_rabota/lecheb_tur_3/.

Справка

Пятигорский медико-фармацевтический институт (ПМФИ) является филиалом федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования «Волгоградский государственный медицинский университет» Министерства здравоохранения Российской Федерации.

ПМФИ был основан в 1943 году как Пятигорский фармацевтический институт и по-прежнему остается крупнейшим фармацевтическим вузом в стране, имеющим богатые образовательные и научные традиции, собственную научную школу. Ежегодно ПМФИ выпускает более 1000 специалистов с высшим или средним профессиональным образованием.

В настоящее время вуз проводит подготовку по специальностям и соответствующим квалификациям «Фармация» (провизор), «Медицинская биохимия» (врач-биохимик), «Стоматология» (врач-стоматолог общей практики), «Специальное (дефектологическое) образование» (академический бакалавр) и «Менеджмент» (в сфере здравоохранения) (прикладной бакалавр). В 2017 году открыт прием на специальность «Лечебное дело» (с присвоением квалификации врача общей практики).

Также ПМФИ осуществляет подготовку специалистов со средним профессиональным образованием – фармацевтов и зубных техников.

География работы выпускников ПМФИ - как отечественные, так и международные компании, работающие на территории России и за рубежом.

Официальный сайт Пятигорского медико-фармацевтического института http://www.pmedpharm.ru

Минпромторг России обозначил основные законодательные инициативы в фармацевтической отрасли

17 мая в Санкт-Петербурге состоялось официальное открытие VII Петербургского Международного Юридического Форума, в рамках которого прошла сессия «Регулирование фармацевтического рынка». В мероприятии принял участие заместитель Министра промышленности и торговли Российской Федерации Сергей Цыб.

В рамках сессии обсуждались вопросы дальнейшего совершенствования государственного регулирования отрасли для создания дополнительного стимула в развитии собственных компетенций, прозрачного и комфортного поле для участников рынка.

Замглавы Минпромторга России отметил эффективность уже принятых механизмов регулирования и финансовых инструментов. Об этом свидетельствует число участников государственной программы развития фармацевтической и медицинской промышленности. Это 600 организаций разных форм собственности: от научно-исследовательских центров до производственных предприятий. При этом на рубль, вложенный государством, приходится 5 рублей, инвестированных бизнесом.

«Бизнес видит огромный потенциал с точки зрения развития собственных проектных решений, - подчеркнул Сергей Цыб. - Необходимо дальнейшее совершенствование регуляторики в этом сегменте. Возможно рассмотрение создания дополнительных инструментов, которые защитят такие инвестиции и в дальнейшем будут стимулировать компании инвестировать в фармацевтическую область».

Обеспечены условия для развития программы импортозамещения в отрасли. В настоящее время в России производится 81,5% лекарств из перечня жизненно необходимых и важнейших лекарственных препаратов.

«Минпромторг России большое внимание уделяет разработке собственных лекарств и активно поддерживает создание тех компетенций, которые впоследствии могут привести к выводу компаниями на рынок своих разработок, в том числе тех препаратов, который несут в себе высокий экспортный потенциал, - обозначил замглавы

ведомства. - Будем принимать сбалансированные решения для поддержки компаний, имеющих производство полного цикла».

«Фармпроизводитель полного цикла, реализующий продукцию в условиях конкурентного рынка, особенно чувствителен к качественной правовой среде, - отметил главный юрисконсульт ГК «ГЕРОФАРМ» Роман Должанский. - Ведь острая конкуренция стимулирует добросовестных участников повышать качество и снижать издержки, например, за счет локализации производства, в то время, как недобросовестные - ищут возможность извлечения прибыли, используя «серые», околозаконные схемы. Отрадно сознавать, что в российском законодательстве предусмотрены механизмы защиты прав добросовестных участников закупок, как на уровне регулятора отрасли – ФАС России, так и за счет судебного контроля. Конечно, многое еще предстоит усовершенствовать, но даже существующее законодательство, при верном применении, позволяет эффективно и, главное, своевременно, получить доступ к торгам. Юридическая практика ГК «ГЕРОФАРМ» тому яркое подтверждение».

Тему перспектив локальной фармацевтической промышленности поднял в своем докладе председатель правления НП «Союз фармацевтических и биомедицинских кластеров» Захар Голант. В дискуссии также приняли участие коммерческий директор компании ЗАО «Активный компонент» Алена Меньшенина, директор по связям с органами государственной власти и правовым вопросам ГК «ХимРар» Дмитрий Галкин, заместитель генерального директора ПАО «Фармстандарт» Дмитрий Зайцев, заместитель генерального директора BIOCAD Алексей Торгов.

Ряд вопросов, касались законодательных инициатив, которые будут в зоне внимания Минпромторга России в 2017 году. Как подчеркнул Сергей Цыб, среди задач – адаптировать механизм специального инвестиционного контракта к особенностям фармацевтической отрасли, создать регуляторное поле, чтобы компании, которые сегодня импортируют лекарства, размещали производство на площадках в России. По словам заместителя министра, сегодня созданы производственные мощности самого высокого международного уровня, загрузку которых необходимо обеспечить.

Справка

Международный юридический форум в Санкт-Петербурге учреждён в 2011 году и является крупнейшей площадкой для диалога политиков, юристов, экономистов и учёных, представляющих все основные экономические и правовые системы.

Цель форума – продвижение идей модернизации права в условиях глобальных изменений, в том числе решение задач в сфере улучшения взаимодействия правовых систем и выработки единых подходов к решению проблем развития права в современном мире, модернизации российского права с учётом лучшего опыта зарубежного нормотворчества и правоприменения, содействия развитию современной юридической науки и юридического образования в России и в мире.

Форум включает более 80 дискуссионных сессий, презентаций, лекций. Ожидается выступление свыше 500 российских и иностранных спикеров. В этом году в работе форума участвуют более 3,5 тыс. гостей из 70 стран.

Итоги VI Форума фармацевтической упаковки "ФАРМАПАК"

24-25 мая 2017 года в Конгресс-центре «Технополис Москва» прошел шестой Форум фармацевтической упаковки «ФАРМАПАК», на котором собрались производители фармацевтического оборудования и упаковки, а также представители производств лекарственных препаратов.

Ключевое место в программе Форума заняли темы, касающиеся внедрения системы мониторинга движения лекарственных препаратов от производителя до конечного потребителя. О ходе проведения эксперимента по маркировке контрольными (идентификационными) знаками в своем докладе рассказал представитель Росздравнадзора РФ Константин Беланов. Докладчики из турецкой фармацевтической компании Nobel Ilac и производители лекарственных средств из Германии Cesra поделились своим опытом по внедрению системы маркировки, а также затронули вопросы, касающиеся валидации системы сериализация/агрегация. Алексей Кротков – ведущий эксперт ГС1 Рус – представил вниманию слушателей алгоритм регистрации и описания лекарственных средств, а руководитель сервисного центра АО «ПРОМИС» в своем докладе описал дорожную карту по внедрению сериализации и агрегации на фармпредприятиях и указал на важность привлечения к работе над этим проектом системного интегратора. В первый день Форума были представлены решения по дооснащению упаковочных линий от «ОС-Технолоджи» и «Фарма Унион» (UHLMANN).

Второй день мероприятия открыли участники зарубежного фармрынка – компании Tracelink и Advanco. Заместитель генерального директора «РТ-Проектные технологии» Сергей Обидовский поделился информацией о статусе работ по созданию информационно-аналитической системы мониторинга и контроля в сфере закупок лекарственных препаратов. В рамках шестого Форума проходила выставка оборудования, где участники смогли познакомиться с различными решениями по сериализации и агрегации лекарственных средств, роботизированной упаковке расфасованных лекарственных препаратов в гофрокороб, нанесению этикеток для прослеживаемости и защиты от подделок и пр. На выставке были представлены стенды компаний «ОС-Технолоджи», «Центрмедстекло», «Multuivac», «Dividella», «Termomark», «РЛС». Организатором мероприятия выступила компания «ПРОМИС».

Шестой Форум фармацевтической упаковки «ФАРМАПАК» собрал около 300 представителей фармрынка России и зарубежья, в мероприятии приняли участие более 60 компаний-производителей лекарственных средств и более 20 компаний-поставщиков специализированного оборудования и упаковки.

Конгресс-центр
Технополис Москва
ФОРУМ ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОЙ УПАКОВКИ
«ФАРМАПАК»

«ФАРМАПАК»

ПРОСЛЕЖИВАЕМОСТЬ
МАРКИРОВКА

«Платиновая унция-2016»: церемония награждения

Завершился 17-й конкурс ежегодной отраслевой премии.

20 апреля лучшие работодатели, производители, дистрибьютеры, аптеки и аптечные сети, социальные и коммерческие проекты, а также самые востребованные препараты по итогам 2016 года удостоились почетной награды - хрустальных «Фармацевтических Оскаров», тем самым подтвердив свое превосходство над множеством конкурентов.

В этом году Оргкомитет конкурса был представлен следующими компаниями:Институт развития общественного здравоохранения, QuintilesIMS, Газета «Фармацевтический вестник», DSM Group, IpsosHealthcare, Компания «Альфарм», Исполнительная дирекция конкурса – «Коммуникационная группа «Аарон Ллойд», Организатор церемонии награждения - Коммуникационное агентство «RX CODE».За чистотой голосования традиционно проследила международная компания «EY».

Конкурс верен своим традициям, одной из которых является и место проведения торжества – банкетный зал «Европейский». Тематика праздничного вечера - русский авангард, которому в этом году исполняется 100 лет.

Тема была выбрана неслучайно: по мнению устроителей, непредсказуемый и противоречивый русский авангард с фармотраслью явно роднит устремленность вперед, к прогрессу и новизне.

Торжественную церемонию награждения победителей «Платиновой унции-2016» открыл директор «Институт развития общественного здравоохранения» и председатель оргкомитета конкурса Юрий Крестинский: «Я считаю, что «Платиновая Унция» – это праздник нашей с вами фармацевтической отрасли. Будем надеяться, что когда-нибудь в нашей стране будет официально учрежден день фармацевтического работника, сегодня же мы считаем, что «Платиновая Унция» является главным днем, когда мы определяем то самое лучшее, самое ценное и многообещающее, что происходит в нашей с вами отрасли. Оргкомитет конкурса, в состав которого входят ведущие аналитические компании, отраслевые СМИ, консалтинговые агентства, сделали все, что бы результаты этого конкурса были объективными, наиболее полно и точно отражали суть того, что происходит в отрасли, и выявляли лидеров в различных ее сегментах.

Валентина Бучнева, Глава подразделения "Евразия" компании Босналек

Эта премия была непростой. Готовясь к 17-му конкурсу, впервые за историю вручения премии номинацию «Препарат года» мы разделили на три подноминации: инновационный препарат, дженериковый и комбинированный препарат и безрецептурный препарат».

21 хрустальная статуэтка была получена победителями в каждой из 16 подноминаций и еще пяти специ-

Елисеев Максим, Региональный директор по Восточной Европе Worwag Pharma. Глава Представительства. Спец. номинация Организационного комитета конкурса "Платиновая Унция 2016" "За передовые технологии в области лечения неврологических заболеваний". Препарат "Мильгамма".

Анищенко Николай, Генеральный директор Unipharm Номинация "Вектор года" подноминация "Лонч года". Препарат «Артра МСМ Форте». Unipharm - официальный партнер церемонии награждения конкурса "Платиновая Унция 2016"

Екатерина Диброва, Президент корпорации RHANA

Новиков Анатолий, директор по развитию и маркетингу компании «Интер-С»

альных номинаций оргкомитета – в сравнении с прошлогодним конкурсом призовой фонд вырос на две статуэтки.

Самым первым был награжден лучший работодатель – уже второй год подряд им признается компания «Bayer», в этом году взявшая на конкурсе две «Унции»: байеровский«Ксарелто» - победитель «Платиновой унции» 2014 года –в этот развернул себе первое место среди оригинальных/инновационных препаратов.

Одновременно с церемонией в холле банкетного зала прошла благотворительная выставка-аукцион картин, организованная фондом «Подсолнух» и поддержанная корпорацией RHANA.

Президент корпорации RHANA Екатерина Диброва вручила управляющему директору фонда «Подсолнух» Ирине Бакрадзе денежный сертификат в помощь детям, страдающим первичным иммунодефицитом.

Впрочем, госпожу Диброву ожидал еще один выход на сцену, теперь уже, для получения заслуженной награды в специальной номинации «За инновационные биотехнологии в индустрии здоровья».

ДИПЛОМ

ДИПЛОМ

ДИПЛОМ

В Государственной Думе прошла выставка достижений фармацевтической, медицинской промышленности и реабилитационной индустрии

14 июня в Государственной Думе Российской Федерации состоялось официальное открытие выставки достижений отечественной промышленности в рамках реализации государственной программы «Развитие фармацевтической и медицинской промышленности» на 2013-2020 гг. В торжественной церемонии приняли участие первый заместитель Председателя Государственной Думы РФ Александр Жуков, заместитель Председателя Государственной Думы РФ Ирина Яровая, заместитель Министра промышленности и торговли Российской Федерации Сергей Цыб.

Сергей Цыб зачитал слова приветствия участникам и гостям выставки от имени главы Минпромторга России Дениса Мантурова и отметил роль Госдумы в продвижении результатов развития фармацевтической и медицинской промышленности и регуляторных инициатив министерства в области как обращения лекарственных средств, медизделий, так и государственных закупок.

Первый заместитель Председателя нижней палаты российского парламента Александр Жуков подчеркнул - выставка является знаковым событием.

«Еще 10 лет назад мы многое импортировали: лекарства, медицинское оборудование. Приятно отметить, что сейчас российская промышленность производит продукцию, которой оснащаются российские клиники, большую часть лекарств, при чем современных, эффективных изготавливается в России. Все больше бизнеса приходит в эту сферу. Если так и дальше будет все развиваться, то мы сможем полностью уйти от импортозависимости», - заявил Александр Жуков.

По словам заместителя Председателя Государственной Думы РФ Ирины Яровой, задача законодателей - создать ту надежную фундаментальную основу, которая позволит развиваться российской фармацевтике, здравоохранению.

Участники мероприятия осмотрели выставку, где познакомились с успехами российской промышленности. В числе лекарственных средств, не имеющих импортных аналогов, зарегистрированных отечественными компаниями в прошлом году – инновационный сахароснижающий препарат, первый российский глиптин однократного приема для лечения при сахарном диабете второго типа. Полный производственный цикл выпуска препарата, включая синтез фармацевтической субстанции, будет осуществляться на территории России. На выставке также представлен отечественный инновационный лекарственный пре-

парат, предназначенный для проведения операций на открытом сердце в условиях искусственного кровообращения. В целом в рамках государственной программы «Развитие фармацевтической и медицинской промышленности» было разработано и выведено на рынок 44 импортозамещающих лекарственных препарата и 65 импортозамещающих медицинских изделий.

Среди новинок прошлого года от отечественных производителей - полимерный протез клапана сердца, автоматический малогабаритный дефибриллятор. Наряду с этой продукцией гостям экспозиции презентовали портативный электрокардиограф с возможностью получения автоматического заключения на смартфоне или планшете, уникальное диагностическое оборудование - универсальный полипозиционный рентгенодиагностический комплекс, не имеющий аналогов в мире. Комплекс способен заменить собой сразу несколько аппаратов по функционалу и позволяет выполнять любые рентгенодиагностические исследования: контрастные исследования органов желудочно-кишечного тракта; рентгенографические - костно-суставной системы.

«По многим направлениям – победа за явным преимуществом, - считает председатель комитета Госдумы по охране здоровья Дмитрий Морозов, который отметил мультипликативный эффект выставки. - Одна победа тянет за собой другую».

В выставке приняли участие в том числе производители реабилитационной индустрии. В Государственной Думе были представлены протезы кисти рук для детей и подростков, кресло-коляска с электроприводом, помогающая самостоятельно передвигаться людям с нарушениями функций опорно-двигательного аппарата не только в помещениях, но на дорогах с грунтовым покрытием, подниматься и спускаться по лестнице за счет гироскопического блока автоматической корректировки положения сиденья.

«Мы видим не только участие российских компаний в импортозаме-

щении. Мы видим развитие собственных технологических укладов в производстве лекарственных средств и медизделий, - отметил Сергей Цыб. - Это позволяет говорить о том, что вся продукция имеет экспортный потенциал. Мы стараемся поддерживать те проекты, которые ведут к производству именно высокотехнологичной продукции с хорошим потенциалом выхода на международные рынки».

Как обозначил замглавы ведомства, Минпромторг России будет продолжать активно поддерживать российских производителей и вырабатывать в рамках государственной программы «Развитие фармацевтической и медицинской промышленности» новые механизмы и инструменты, способствующие укреплению позиций отечественной промышленности в том числе на глобальном рынке.

Справка

Организаторами мероприятия выступили Государственная Дума РФ, Министерство промышленности и торговли Российской Федерации. Техническим организатором является Центр корпоративных коммуникаций S-GROUP.

Минпромторг заявил, что первые СПИКи будут подписаны в ближайшие два месяца

15 июня в Москве прошла конференция «Локализация производства в фармацевтической отрасли». Представители фармацевтических компаний, в том числе члены АРФП, обсудили развитие локальных производственных мощностей, особенности госзакупок в сфере здравоохранения, а также каких инструментов не хватает сейчас в отрасли.

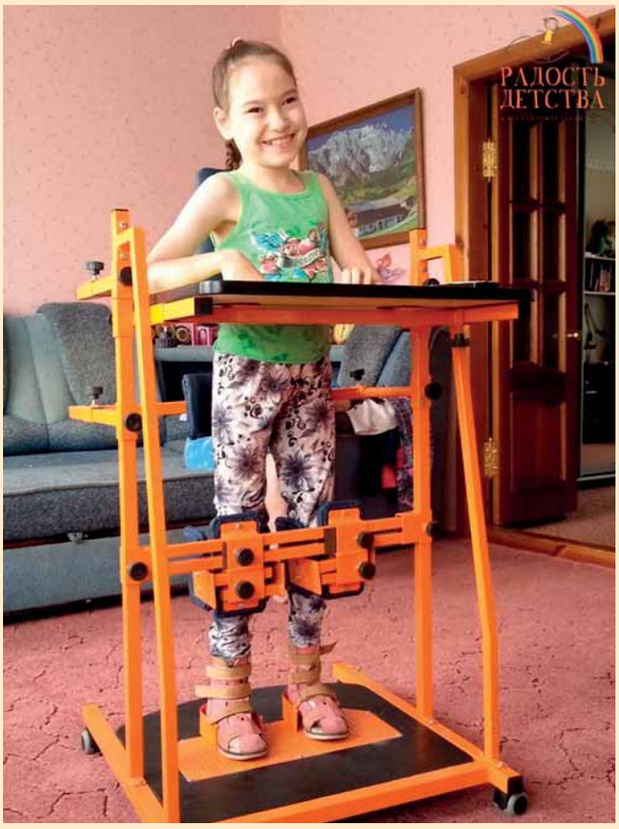
Директор департамента развития фармацевтической и медицинской промышленности Минпромторга России Алексей Алехин озвучил динамику роста доли отечественных лекарственных препаратов. «В 2013 году доля отечественных препаратов составляла 18% в сегменте госзакупок, сегодня же она равна 31%. У нас есть основной индикатор, показатель реализации государственной программы – это доля отечественных лекарственных препаратов по номенклатуре перечня ЖНВЛП. На сегодняшний день доля составляет 81,5%, а в следующем году мы должны достичь 90%. По динамике строительства новых площадок мы видим, что за последние 10 лет открылось порядка 35 новых заводов. Только в 2016 году открылось 16 новых площадок: отдельные производства и новые цеха. И эта динамика будет сохраняться», - подчеркнул спикер.

По вопросу специнвестконтракта Алексей Алехин заявил, что Минпромторг не является единственной стороной. В этих проектах принимает участие Минздрав, Антимонопольная Служба, Минфин, Минэк, а также региональные власти. «Минпромторг готовит документы, работа в этом направлении сейчас активно ведется, и первые СПИКи будут подписаны в ближайшие два месяца», - заключил спикер.

Также затронули проблему, которую озвучил Генеральный директор АРФП Виктор Дмитриев на фармацевтическом форуме стран ЕАЭС и СНГ- 2017, возникшую с ввозом субстанций на территорию Российской Федерации. Если компания закупает субстанцию за рубежом, и регистрирует ее в рамках готового лекарственного средства, что разрешается действующей нормативной базой, то такую субстанцию фактически невозможно ввезти на таможенную территорию России, так как таможня, не видя ее в реестре зарегистрированных АФИ, не пропускает ее. Заместитель генерального директора STADA CIS Иван Глушков отметил, что в настоящее время идет диалог между Управлением торговых ограничений, валютного и экспортного контроля Федеральной таможенной службы и Минздравом. «До конца этого года задача свое решение получит», - отметил спикер.

Пресс-служба АРФП

БЛАГОТВОРИТЕЛЬНОСТЬ – ВЫСШЕЕ ПРОЯВЛЕНИЕ НРАВСТВЕННОСТИ…



С января 2014 года благотворительный фонд «Радость детства» г.Казань осуществляет долгосрочный проект, в рамках которого детям с диагнозом ДЦП из малоимущих семей безвозмездно предоставляется специальное оборудование – вертикализатор. Устройство помогает ребенку находиться в вертикальном положении, что способствует активизации реабилитационных процессов и благотворно сказывается на всей жизни ребенка.
При поддержке и помощи организаций и частных лиц фонду уже удалось приобрести и передать детям 371 вертикализатор. На сегодняшний день еще более 100 детей из всех регионов России ожидают такого «помощника»

Стоимость одного вертикализатора - **19 900 руб.**

Если Вы можете оказать помочь, просьба обращаться
в благотворительный фонд «Радость детства».

Контакты для связи +7 (843) 211-99-46
www.fond-rd.ru, Fund-rd@mail.ru
420139 Казань ул.Ю.Фучика 91 оф.19
Благотворительный фонд «Радость детства»
ИНН 1659124296/КПП 165901001
р/с 40703810424640004020
в филиале №6318 Банка ВТБ 24 (ЗАО) г.Самара
БИК 043602955 к/с 30101810700000000955
Назначение платежа: «Благотворительное пожертвование»

Восточноафриканское сообщество рассматривает Европейское медицинское агентство (EMA) как модель будущего регионального агентства

Европейское медицинское агентство (EMA) и Восточноафриканское сообщество (BAC) провели встречу 18-19 мая 2017 года.

В рамках постоянного сотрудничества EMA с Африканскими регуляторными органами, делегация Восточноафриканского сообщества (BAC) посетило Агентство 18-19 мая 2017 года. Целью двухдневной встречи был сбор информации и опыта для потенциального создания подобного Агентства для BAC.

В делегацию входили главы национальных агентств ряда Восточноафриканских стран, представители Всемирной Организации Здравоохранения (ВОЗ) и Всемирного Банка. Членами BAC являются шесть стран: Бурунди, Кения, Руанда, Танзания, Южный Судан и Уганда.

Участники обсудили структуру и деятельность EMA, как модель связующего регионального Агентства, которое координирует работу национальных регуляторных агентств в Евросоюзе по оценке лекарственных препаратов для людей и ветеринарии. Дискуссия была сфокусирована на утверждении и управлении жизненным циклом лекарственных препаратов, фармаконадзоре и контроле таких организационных аспектов как HR, тренинги, IT, инфраструктура и внутренний контроль.

BAC было первым "Региональным экономическим сообществом" в Африке, которое начало совместную регуляторную деятельность в сфере медицины, начавшуюся в 2012 году с гармонизации законодательства в рамках программы Африканской медицинской регуляторной гармонизации. BAC является официальным наблюдателем Международного Совета по Гармонизации (ICH) и членом Международного Фармацевтического Регуляторного Форума.

Эта встреча последовала после симпозиума 2-3 марта 2017 года с участием Комитета по лекарственным препаратам предназначенным для человека при ЕАЛС и представителями Африканских регуляторных органов, на котором поднималась тема увеличения научного потенциала Комитета по лекарственным препаратам предназначенным для человека и в частности "Процедуру, предусмотренную статьей 58" Агентства для глобальных медицинских товаров, предназначенных для применения вне Европейского Союза.

Источник: http://www.ema.europa.eu/ema/index.jsp?curl=pages/news_and_events/news/2017/05/news_detail_002754.jsp&mid=WC0b01ac058004d5c1

Перевод Станислава Еремина

Зеленый свет дан новой системе EudraVigilance для сбора и мониторинга нежелательных лекарственных реакций

Европейское медицинское агентство (EMA) запустит новую и улучшенную версию EudraVigilance, европейской информационной системы нежелательных лекарственных реакций (НЛР) зарегистрированных или проходящих клинические исследования препаратов на территории Европейского экономического союза. Новая версия EudraVigilance выйдет 22 ноября 2017 года с повышенным функционалом для репортирования и анализа НЛР.

Пользователи системы, например, национальные компетентные органы, держатели регистрационного удостоверения (РУ) и спонсоры клинических исследований должны провести финальные подготовительные мероприятия, чтобы убедиться, что их процессы и IT инфраструктура совместимы с новой системой и согласованным форматом.

Независимый аудит и последующая рекомендация от Комитета по оценке рисков фармакондзора при EMA сделали заключение, что обновленная система EudraVigilance полностью функционирует. Поэтому, согласно третьему абзацу статьи 24(2) кодекса регулирования медицинской деятельности в Европейском союзе № 726/2004, дирекция EMA подтвердила и анонсировала, что база данных EudraVigilance достигла полной функциональности и система соответствует всем функциональным спецификациям.

Улучшения в составлении отчетов и анализе НЛР в новой EudraVigilance поспособствует лучшему мониторингу безопасности лекарственных препаратов и более эффективному процессу репортирования заинтересованным сторонам. Ожидаемые улучшения включают:

- Упрощенная процедура составления отчетов по безопасности применения препарата у отдельных пациентов (ICSRs) и перенаправление их держателями РУ национальным компетентным органам более не требуется, а направляется напрямую в базу данных EudraVigilance, что уменьшает дублирование информации. ICSR дает информацию о безопасности применения лекарственного препарата у отдельных пациентов.
- Лучшее определение новых или изменяющихся данных по безопасности, что позволяет быстро среагировать для защиты здоровья населения.
- Увеличение прозрачности данных основанной на более широком доступе отчетов о НЛР, предоставленных профессионалами и общественностью через портал adrreports.eu, публичный вариант EudraVigilance.
- Повышение возможностей поиска и более эффективного анализа данных.

- Увеличенные емкость системы и производительность, что позволяет поддерживать больший объем информации и количество пользователей (включая несерьезные НЛР).
- Более эффективное взаимодействие со Всемирной организацией здравоохранения (ВОЗ); EMA будут предоставлять отчеты об индивидуальных НЛР на территории Европейского экономического союза в Центр сбора данных в городе Уппсала при ВОЗ через ссылку напрямую из EudraVigilance, следовательно регуляторные органы будут освобождены от этого процесса.

Улучшенная версия EudraVigilance будет запущена 22 ноября 2017 года. Совместно с запуском, дальнейшие юридические обязательства станут применимыми к обязательному электронному репортированию через EudraVigilance как говорится в заявлении дирекции EMA.

Подача отчетов о НЛР пациентами и профессионалами в национальные компетентные органы, основанные на локальных спонтанных системах отчетности останутся без изменения. Также без изменения остается процедура предоставления отчета о серьезных неожиданных НЛР во время проведения клинических исследований.

Агентство будет поддерживать национальные компетентные органы, владельцев лицензий на продажу и спонсоров клинических исследований на территории Европейского экономического союза через электронное обучение и семинары, вебинары и проведение информационных дней. Пользователи смогут воспользоваться пробной версией EudraVigilance и международно согласованным форматом для ICSRs начиная с 26 июня 2017 года. Более подробная информация доступна на официальном сайте EudraVigilance.

Европейское медицинское агентство (EMA) - это децентрализованное агентство Европейского союза, расположенное в Лондоне. Оно начало свою деятельность в 1995 году. Агентство отвечает за научные разработки, надзор и за мониторинг безопасности лекарственных препаратов, разработанных фармацевтическими компаниями для применения в Европейском союзе.

EMA защищает здоровье населения и животных в 28 странах-членах Евросоюза, а также на территории Европейского экономического союза, подтверждая, что все лекарственные препараты доступные на рынке являются безопасными, эффективными и высококачественными.

EMA обслуживает рынок для более чем 500 млн людей, живущих в Евросоюзе.

Источник: http://www.worldpharmanews.com/ema/3952-green-light-given-for-new-eudravigilance-system-for-collection-and-monitoring-of-suspected-adverse-reactions

Перевод Станислава Еремина

Новый план действий поддержки малых и средних предприятий, как двигателей фармацевтических инноваций

Европейское медицинское агентство (EMA) сегодня опубликовало план действий поддержки малых и средних предприятий (МСП), который нацелен на способствование инноваций и поддержку МСП в развитии новейших лекарственных препаратов для людей и ветеринарии.

МСП это основа Европейской экономики. Они представляют 99% бизнеса в Европейском союзе и предоставляют две трети рабочих мест в частном секторе. В фармацевтическом секторе МСП являются двигателем инноваций и играют главную роль в разработке новый лекарственных средств.

Для поддержки МСП на всех стадиях разработки лекарственного препарата, EMA активно проводит регуляторную, финансовую и административную поддержку регистрации МСП. На сегодняшний день зарегистрировано более 1700 компаний, работающих в сфере разработки лекарственных препаратов для людей и ветеринарии.

План действий основывается на полученном опыте и направлен на решение проблем, которые определены МСП в отчете, опубликованном EMA к десятой годовщине МСП.

Также приняты во внимание новые рамки сотрудничества EMA с научными институтами, которые нацелены на разработку фармацевтических инноваций и новое Европейское Сообщество инноваций.

Этот план покрывает четыре ключевые области и включает ряд действий:

1. Осведомлять о существовании МСП в Европейском союзе: действия включают следующий этап взаимодействий деятелей фармацевтического инновационного сообщества, таких как инкубаторы, университеты и инвесторы.
2. Тренинги и обучение: действия включают тренинги для МСП и институтов, а также расширение тренинг-центра Европейского Сообщества инноваций.
3. Поддержка разработки инновационных лекарственных препаратов: действия направлены на максимальное использование МСП регуляторных инструментов для поддержки разработок и доступности неудовлетворенных медицинских нужд; предоставление помощи институтам; расширение сотрудничества с партнерами-спонсорами Евросоюза.
4. Взаимодействие с МСП, партнерами Евросоюза и заинтересованными сторонами: действия включают вклад в развитие Европейского Сообщество инноваций, финансовой и административной поддержки МСП и стартапов, а также взаимодействие с международными регуляторными органами.

EMA также опубликовало годовой отчет МСП 2016. Этот отчет содержит обзор действий, связанных с МСП в 2016 году, и выделяет стимулы и платформы которыми МСП могут управлять для усиления разработки инноваций и регуляторных стратегий.

Источник: http://www.ema.europa.eu/ema/index.jsp?curl=pages/news_and_events/news/2017/05/news_detail_002758.jsp&mid=WC0b01ac058004d5c1

Перевод Станислава Еремина

Противораковые лекарственные препараты следующего поколения усиливают иммунные ответы

Подход к развитию иммунного ответа против рака показывает многообещающие результаты на ранних этапах клинических исследований и может усилить эффективность уже существующих терапий.

Экспериментальные препараты нацелены на белок, называемый индоламин-2,3-диоксигеназа (ИДО), который заставляет голодать иммунные клетки путем разрушения ключевой аминокислоты триптофан. ИДО способен подавлять иммунный ответ и контролировать потенциальное воспаление. Однако, он также способен остановить естественный иммунный ответ организма на раковые клетки и позволить опухоли бессимптомно расти. Некоторые опухоли даже провоцируют выработку ИДО для защиты себя от иммунной системы.

Исследователи представят самые последние данные о ходе клинических исследований препаратов-ингибиторов ИДО в Чикаго, Иллинойс, 2-6 июня на ежегодной конференции Американского сообщества клинической онкологии. Результаты добавляют к растущим доказательствам, что ингибиторы ИДО усиливают эффективность иммунотерапии, которая поддерживает иммунный ответ против рака. «Это почти как ослабить силовое поле опухоли», - Говорит Майкл Постоу, исследователь рака в Memorial Sloan Kettering Cancer Center в Нью-Йорке.

За последнее десятилетие, иммунотерапия совершила революцию в исследовании рака. Один класс препаратов, называемый PD-1 ингибиторы (программируемые клетки смерти), способен запустить длительную ремиссию у людей, чей рак противостоит любому другому известному лечению. Но такие успешные сведения ограничены несколькими счастливыми случаями: опухоли уменьшатся менее, чем у 1/3 людей, принимающих эти препараты.

Одна из проблем это то, что опухоли провоцируют выработку множества белков, которые прекращают иммунный ответ, то есть блокировка PD-1 с легкостью позволяет включиться другому ферменту. Исследователи находятся в активном поиске путей усиления действия ингибиторов PD-1, путем комбинации их с различными препаратами, которые могут блокировать другие белки. «Есть варианты вокруг каждого из этих белков», - говорит иммунолог Эндрю Меллор из Университета Ньюкасла, Великобритания. «В этом и есть проблема – в этом же и решение».

Лучше чем совокупность этих частей?

Фармацевтические компании стремятся быстрее протестировать эффективность комбинаций экспериментальных ингибиторов ИДО с утвержденными PD-1 ингибиторами. NewLink Genetics в городе Эймс, штат Айова, анонсировали в апреле, что комбинация ингибитора ИДО индоксимод с ингибитором PD-1 уменьшают опухоли у 31 из 60 людей с прогрессирующей меланомой.

И данные представленные на конференции Американского сообщества клинической онкологии говорят о том, что ингибитор ИДО эпакадостат, производимый Incyte of Wilmington, штат Делавер, способен увеличить частоту ответов на ингибиторы PD-1 при раке легких и почек. 35% людей с немелкоклеточным раком легкого отреагировали на эту комбинацию. При раке почек, у 47% пациентов опухоль уменьшилась.

Другие компании также исследуют ингибиторы ИДО – включая компанию основанную исследователем рака Бенуа Ван ден Эйде из Ludwig Institute for Cancer Research в Брюсселе. В 2003 году команда Ван ден Эйде впервые заявила что ИДО вырабатывается в опухолях человека. Его компания, iTeos Therapeutics в Госселье, Бельгия, сотрудничала с фармацевтическим гигантом Pfizer в Нью-Йорке и предоставила их ингибитор ИДО для клинических исследований в прошлом году.

Все еще рано, предостерегает онколог-иммунолог Томас Гаевски из University of Chicago в Иллинойсе, который принимал участие в клинических исследованиях ингибиторов ИДО. До сих пор испытания были маленькими и было недостаточно контрольных групп, которые получали только ингибиторы PD-1. В результате исследователи только могут сравнивать результаты комбинаций препаратов с исторически успешными данными ингибиторов PD-1.

Также все еще существует много моментов для изучения как ИДО взаимодействуют с иммунной системой, или какое еще влияние ингибиторы ИДО могут оказывать на организм, говорит Майкл Платтен, онколог из немецкого онкологического исследовательского центра в Хайдельберге. ИДО выделяются в различных тканях организма. «Это все еще относительно новая область», - говорит Платтен. «Мы реально не до конца понимаем молекулярный механизм».

Но обнадеживающий факт в том, добавляет Гаевски, что до сих пор комбинация ингибиторов ИДО и PD-1 выглядит достаточно безопасной и видна малая токсичность когда ингибиторы PD-1 применяются совместно с другими онкологическими препаратами. «При некоторых комбинациях, это выглядит как преимущество приема только ингибиторов PD-1, но без токсичности», - говорит он. «Для меня это действительно возможность.»

Источник: https://www.nature.com/articles/n-12336794

Перевод Станислава Еремина

«Детская комната» для особенных детей

БЛАГОТВОРИТЕЛЬНЫЙ ФОНД
ИСПОЛНЕНИЕ МЕЧТЫ

Большинство подопечных благотворительного фонда – это особенные дети. Они страдают различными тяжелыми заболеваниями, в том числе детским церебральным параличом. Но, несмотря на все тяготы жизни, которые выпали на их юные плечи, наши мальчики и девочки веселые, добрые, искренние. А еще они очень общительные. Только вот общаются они со своими сверстниками и друзьями чаще всего лишь во время посещения больниц и реабилитационных центров. Других мест для встреч у детей с ограниченными возможностями практически нет.

Подарить детям шанс развиваться и играть вместе со своими сверстниками можно создав для них специальную игровую комнату. Ведь каждый ребенок хочет играть и учиться вместе со своими друзьями. К тому же, к нам не раз обращались мамы подопечных, с вопросом будет ли фонд проводить какие-то групповые занятия для особенных детей. На уточнение о направленности, мы нередко получали ответ: «Неважно, главное, что-то в игровой форме и групповое. Просто нас никуда не берут».

В связи с этим благотворительный фонд «Исполнение мечты» решил запустить новый проект «Детская комната». Благодаря вашей помощи и поддержке, мы хотим переоборудовать часть офиса в специальную игровую зону. В ней мы планируем установить различные тренажеры, отвести часть пространства для проведения развивающих игр. Тем самым мальчики и девочки будут не только общаться со сверстниками, познавать окружающий мир, но и делать шаг навстречу здоровой жизни. Ведь занятия на тренажерах способствуют развитию межполушарных связей и крупной моторики рук и ног. А значит, улучшается внимание, память и все виды мышления. Плюс тренажеров и игр, которых мы планируем закупить, заключается в том, что мамы свободно могут выступать в роли инструкторов и наставников для своих деток. Если у нас получится воплотить эту мечту в жизнь, дети будут приходить играть к нам на безвозмездной основе.

Для реализации данного проекта необходимо 303 686 рублей. Без вашей помощи мы не сможем создать комфортную и по-настоящему полезную игровую комнату для детей-инвалидов. А она им очень необходима. Просим Вас оказать посильную поддержку в реализации данного проекта.

Благотворительный Фонд «Исполнение мечты»
г. Казань, ул. Гвардейская, д. 33, оф. 314
ИНН 1660258946
КПП 166001001
ОГРН 1151690105082
БИК 043602955
Филиал №6318 ВТБ 24 (ПАО) г. Самара
к/с 30101810700000000955
р/с 40703810514640005942
Назначение платежа: Благотворительное пожертвование без НДС

КАРЬЕРА В ОБЛАСТИ ФАРМПРОИЗВОДСТВА

Вакансии фармацевтических компаний России

ООО «КРКА-РУС»

МО, г. Истра

- Аппаратчик
- Ведущий химик на фармацевтическом производстве
- Инженер-энергетик
- Мастер (на производство)
- Машинист упаковочных линий
- Механик
- Микробиолог
- Техник по эксплуатации / Электрик
- Технолог фармацевтического производства
- Химик

+7 (495) 981-10-95
HR.RU@krka.biz

АО «ГЕДЕОН РИХЕР-РУС»

г. Егорьевск

- Контролер-комплектовщик
- Специалист по обеспечению качества
- Химик лаборатории внутрипроцессного контроля
- Специалист по системам электронного прослеживания производства
- Лаборант в микробиологическую лабораторию
- Контрольный мастер по упаковочным материалам
- Мастер по внутрипроизводственному контролю

8 (495)788-86-30 доб. 147
LyakhovalG@rg-rus.ru

ООО «ЮЖФАРМ»

г. Крымск Краснодарского края

- Начальник ПТО (фармпроизводство)
- Технолог фармацевтического производства (жидкие/мягкие ЛФ)
- Начальник производства
- Заместитель директора по производству
- Руководитель отдела регистрации ЛС

8 (86131) 2-12-81
personnel@yuzhpharm.ru

ФГУП СПбНИИВС ФМБА России

г. Санкт-Петербург

- Микробиолог
- Химик
- Лаборант-микробиолог
- Специалист отдела обеспечения качества
- Инженер по качеству
- Инженер-технолог
- Менеджер по обучению GMP

+7 (812) 660-06-28
a.a.provorova@spbniivs.ru

ООО НПК «АСКОНТ+»

г. Оболенск

- Руководитель отдела контроля качества
- Руководитель контрольно-аналитической лаборатории
- Технолог
- Главный технолог
- Аппаратчик автоматического инъекционного розлива
- Аппаратчик на участке сухих форм
- Инженер-наладчик автоматических линий
- Руководитель отдела закупок
- Экономист
- Кладовщик

+7 (964) 795-51-27
fisher@areal-bio.ru

ООО «Такеда Фармасьютикалс»

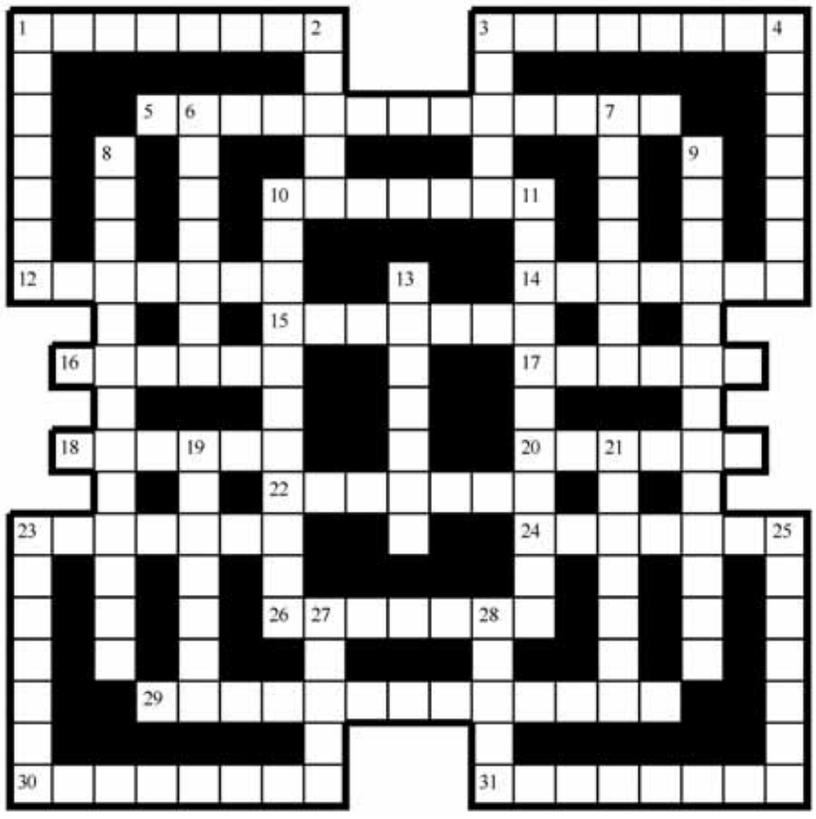
г. Ярославль

- Специалист по аудитам
- Химик
- Специалист по поставкам
- Метролог
- Оператор производства
- Специалист по сбыту

+7 (910) 9738781
olga.surina@takeda

Подробные описания вакансий на сайте **www.pharmpersonal.ru**
Размещение вакансий **+7 (926) 757-01-23**

Кроссворд



По горизонтали: *По горизонтали: 1. Уменьшает кровоток в гладкомышечных органах, печени и понижает давление в портальной системе, действующее вещество «Терлипрессин». 3. Противогрибковое средство, действующее вещество «Миконазол». 5. Комбинированный анальгетик на основе парацетамола и барбитуратов, действующее вещество «Кодеин + Кофеин + Метамизол натрия + Парацетамол + Фенобарбитал». 10. Гипогликемический препарат, действующее вещество «Метформин». 12. Антибактериальный препарат, входящий в группу фторхинолонов, действующее вещество «Левофлоксацин». 14. Отдаленный район города. 15. Антикоагулянт, действующее вещество «Парнапарин натрия». 16. Противоопухолевое гормональное средство, действующее вещество «Бикалутамид». 17. Обитель клюквы, ареал кулика, адрес жабы. 18. Иммуностимулирующее средство, действующее вещество «Гамма-D-глутамил-триптофан». 20. Противоопухолевое гормональное средство, действующее вещество «Летрозол». 22. Препараты для лечения заболеваний глаз и уха, действующее вещество «Аминобензойная кислота». 23. Смелый и отважный человек. 24. Спазмоанальгетик, действующее вещество «Дротаверин + Парацетамол». 26. Иммунодепрессант, действующее вещество «Тофацитиниб». 29. Военная организация, ведающая военным снабжением и войсковым хозяйством. 30. Антисептик для местного применения в ЛОР-практике и стоматологии, 1 таблетка для рассасывания содержит: Бензалконий хлорид, ментол, масло мяты перечной, масло эвкалипта, тимол. 31. Противовирусное средство, действующее вещество «Валацикловир».*

По вертикали: *1. Музыкальный некролог. 2. … манту, Реберга — Тареева, Руфье — Диксона. 3. Твёрдая дозированная лекарственная форма, получаемая послойным нанесением активных действующих веществ на микрочастицы инертных носителей с использованием сахарных сиропов. 4. Регулятор потенции, действующее вещество «Варденафил». 6. Традиционная система индийской медицины. 7. Сосудорасширяющее, антигипертензивное средство, действующее вещество «Эналаприл». 8. Гель для наружного применения при варикозном расширении вен, действующее вещество «Индометацин+Троксерутин». 9. Врач, который восстанавливает или сохраняет нарушенную двигательную способность и дееспособность пациента. 10. Современная отрасль фармацевтических наук, предметом исследования которой является область взаимоотношений между физико-химическими свойствами лекарственных веществ в лекарственных формах, самих лекарственных форм и терапевтическим действием, которое они оказывают. 11. Фибринолитическое средство, действующее вещество «Стрептокиназа». 13. Противогельминтное средство, действующее вещество «Мепакрин». 19. Противомикробное средство, фторхинолон, действующее вещество «Офлоксацин». 21. Основатель первого в СССР профессионального ансамбля народного танца и первой школы народного танца. 23. Средство парентерального питания, действующее вещество «Полиамин». 25. Противоопухолевый антибиотик, действующее вещество «Идарубицина гидрохлорид». 27. Искусственное русло. 28. Свой ... не следует брать, идя в чужой монастырь.*

ОТВЕТЫ НА КРОССВОРД:

По горизонтали: *1. Ремеслин. 3. Дакманох. 5. Саниопедалгин. 10. Багомет. 12. Макмеко. 14. Окраина. 15. Фиокгум. 16. Бикана. 17. Болото. 18. Бестим. 20. Фемара. 22. Акципол. 23. Храбрец. 24. Ношпа. 26. Якбунг. 29. Интендантство. 30. Септолан. 31. Валтрекс.*

По вертикали: *1. Реквием. 2. Проба. 3. Драже. 4. Леципа. 6. Аюрведа. 7. Инвоприл. 8. Троксевазин. 9. Физиотерапевт. 10. Биофармацевт. 11. Тромбофилокс. 13. Акрихин. 19. Тарцин. 21. Моисеев. 23. Хайлик. 25. Заведос. 27. Канал. 28. Чужое.*

ФАРМАЦЕВТИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ
www.arpm-org.ru
АССОЦИАЦИЯ РОССИЙСКИХ ФАРМАЦЕВТИЧЕСКИХ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ
НА БЛАГО ЗДОРОВЬЯ РОССИЯН